



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

*In the name of Allah, the Beneficent, the Merciful.*

# مهارت هفتم حرفه ای های MLM پیگیری یا فالو آپ

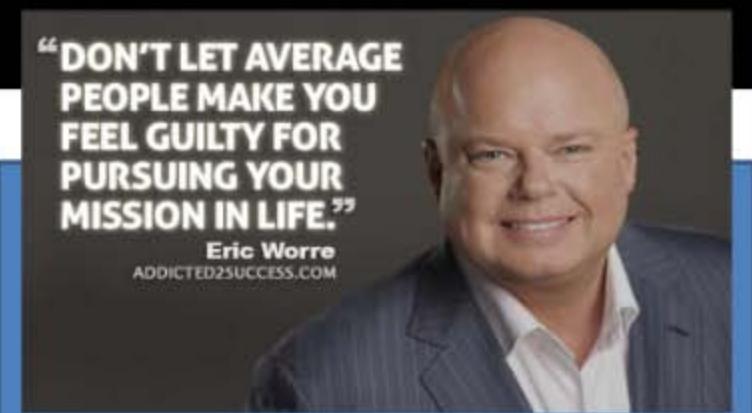


کام مسمن  
SKY TEAM



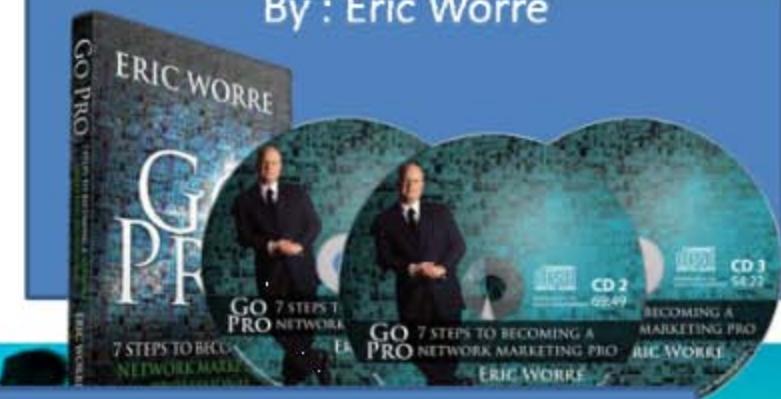
صادق فقیهی فرد  
۹۵ فروردین

دریافت آخرین نسخه و  
فایل های صوتی و تصویری مربوطه :  
[skyteampro.ir/post/skill4](http://skyteampro.ir/post/skill4)



## MLM Pro Skill #4 Follow Up

By : Eric Worre



SKY Team Professions Site : [skyteampro.ir](http://skyteampro.ir)

SKY Team Professions Telegram Chanel : [telegram.me/SkyTeamPro](https://telegram.me/SkyTeamPro)

**مفهوم فالو آپ:  
پاسخ ب سوالات و ایرادات  
(فع نگرانی ها و ابهامات)**





هم چیز در تفکر، کفتار، (فتار) و

پوشش شما فلاصه می شود.

چه می گوید مهم نیست  
چطور می گوید مهم است



برای پیگیری موثر  
از ابتدا (پراسکنینگ) پرقدرت ظاهر شوید



$$\sum_{\gamma \in \Gamma_M} \int_{T^2} \left[ \omega(-\varepsilon, w) \wedge \widetilde{\psi}_{0,1} \left( \gamma^{-1}x, -\epsilon, w \right) - \omega(\varepsilon, w) \wedge \widetilde{\psi}_{0,1} \left( \gamma^{-1}x, \epsilon, w \right) \right]$$



نیو<sup>غ</sup> در سادگی است

$$\mu + \mu = \mu$$



ڏاڻيٽ دوچ لئو رفتن آهن اس



فروشده مرفه ای اطلاعات و احساسات را ارائه می کند

فروشندۀ آماتور مخصوصاً نیست را

تصمیم گیری



اطلاعات  
احساسات  
اطلاعات  
احساسات  
اطلاعات  
احساسات



راهکار اول و دوی:

۳۰٪ ممکن است کنید و سوالات هشتماندانه بپرسید.

۷۰٪ کوش کنید و شئوندگ فعال باشید



# راهکار سوم : درگی احساسی متناسب

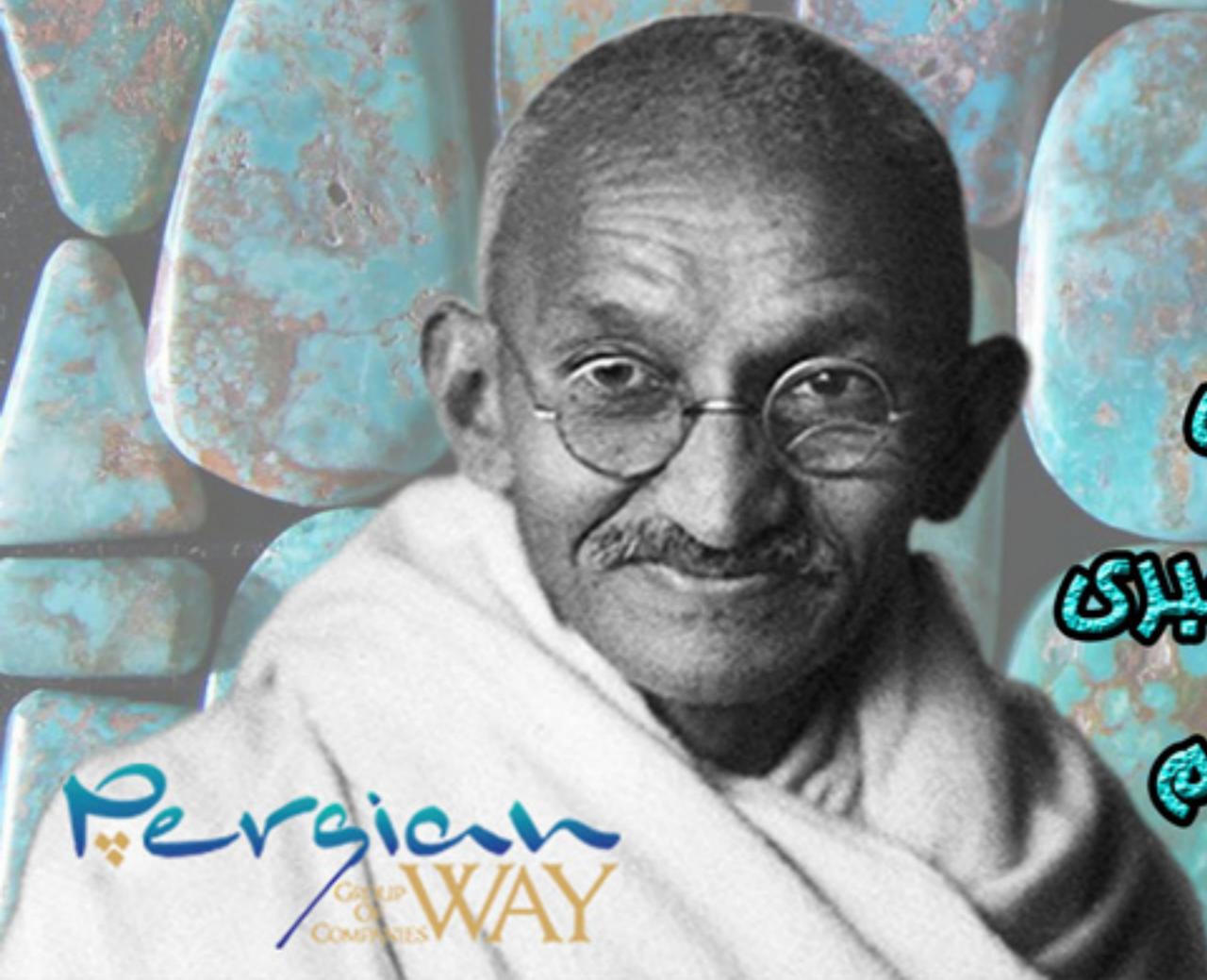


# (اہکارِ جمہار) : امدادِ مقابل



# راهکار پنجم : ایجاد ایمان ۹ بار در شدمن

# لاری پیغمبر مولوی ۸ ای شاعر جاپان و داشتن بعد حرف ای



زمانی تصور میکردم رحیمی

یعنی قدرت هالا می کوییم رحیمی

یعنی صفت داشتن ب مردم

ماهاش کاندی



# غالب تمامی سوالات :

- ۱) تجارت بازاریابی شبکه ای
- ۲) شرکت بازاریابی شبکه ای
- ۳) خود شخص

۱) من پول ندارم!

سوال ۱) بنظرشما و اس همچین شغلی با این درامدارزش نداره ۲۰۰هزار تومان بزاری درصورتی که سرمایه گذاری هم نیست بلکه محصولی خریدی و استفاده میکنی حالا اگه دوس داشتی از طرح درامدیشم استفاده میکنی و گرن که هیچ ضرری نکردین شما کالاخریدین و مصرف کردین دیگرهیچ اتفاقی نیفتاده.

۲) خیلی سرم شلوغه و اصلا وقت اینجور کارها رو ندارم

سوال ۲) اتفاقا این کاربرای کسانی خوبه ک وقت ندارند چون میتوانی با مجموعه ساختن اهرم بزنی به زمان و انرژی دیگران و مجموعه شماست که برای شما و برای خودشان کارمیکنند. و فک کنم هفته ای ۱۰ ساعت وقت گذاشتن برای این کار با این درامد زمان زیادی نباشد.

۳) این کارها دوامم نمیاورند و خیلی زود جمع می شوند.

سوال ۳) این یک تجارت نوین است که ۷۰ سال است درکشورهای اروپایی کارمیشود و باعث رونق اقتصادمیشود و کشور ماهم مجبور است برای خروج از رکود و رونق اقتصاد از این تجارت استفاده کند ۲ سال ببروی طرح این شرکت ها کارشناسان اقتصادی بررسی انجام دادند و به این نتیجه رسیدن تنها راه خروج ایران از رکود و تورم بکارگیری صحیح بازاریابی شبکه ای می باشد.

۴) کارش غیر قانونی است و شاید یک دفعه جمع کردند، و دیگر نه کالایی رسید نه محصولی.

سؤال 4) شرکت هامجوزدارن و زیر نظر کمیته نظارت کار میکنند. محصولات هم بیمه هستند

امکان شکایت برای شما وجود دارد هم از طریق آگاهی و هم از طریق سایت وزارت بازرگانی و فاکتورهایی که به ایمیل شما رسیده را میتوانید به عنوان سند برای شکایت استفاده کنید و در صورتیکه جنس به دست مصرف کننده نرسد شما به عنوان بازاریاب کار نمیکنید و در نتیجه شرکت متضرر میشود.

۵) اصلاً این کار از لحاظ شرعی مشکل داره

کتابی داریم به نام "فقه و اصول در بازاریابی شبکه ای" انتشارات آستان قدس رضوی که نحوه خرید و فروش و پورسانت دهی مشخص شده و هیچ مشکلی در این تجارت از نظر شرعی وجود ندارد. همچنین اگر طرفین معامله عاقل باشند، راضی باشند، ذاتا حرام نباشد، معامله ضد اسلام نباشد، کالا مشخص باشد و وجود داشته باشد معامله حلال است و در سطح های پایینتر چون شما به عنوان یک آموزش دهنده و حامی کار انجام می دهید مشکلی ندارد همانطور که یک معلم و یا استاد جهت آموزش دادن حقوق میگیرد

۶) مگه من شود شرکت این همه پول را بدهد، ضرر من کند، از کجا من خواهد اینهمه پول نقد بی آورد؟!

سوال 6) سودی که شرکت پرداخت میکند از روی فروش محصولات مجموعه شماست و نه تعداد نفرات بلکه اول بواسطه شما و مجموعه شما فروش انجام میگیرد و بعد در صدی از فروش به شما تعلق میگیرد. مثلاً شرکت 50 درصد سود به محصولات اضافه میکند که 6 درصد سهم شرکت میشود و 44 درصد بین بازاریابان تقسیم میشود.

۷) کالاهایش خیلی گران است، ارزش ندارد.

سوال 7) کالاهایرون نیست میتوانند با برند مشابه در بیرون مقایسه کنیں از لحاظ کیفیت و ثانیاً قیمت کالاهارو تعزیرات پس از تایید کیفیت محصول تعیین میکند و شرکت هیچ دخلی در تعیین قیمت ندارد.

۸) فرض که من یک ماه اومدم بعد نتوانستم کسی را وارد کنم، چه اتفاق من افتاد؟

سوال 8) شما محصول میخری و استفاده میکنی حالا دوس داشتین چند نفرم معرفی میکنیں اونام بیان خرید کنن و مجموعه بسازی و سود بگیرین یا که اصلاحی رومعرفی نکنیں مسلماً هیچ ضری نکردین و هیچ اتفاقی نمیفتند محصول خریدین واستفاده کردین.

۹) جو جامعه منفی است کسی نمی آید همه می ترسند .

سوال 9) جامعه از من و شما تشکیل شده است و وقتی که ما کار را می پذیریم و افراد دیگر را آموزش میدهیم جو منفی خود بخود عوض می شود و در همین جو منفی ما موفق به کسب درآمد و آوردن افراد جدید شدیم

۱۰۰) کار این شرکت شبیه همون شرکت های هرمی است، عضوگیری مثل همان هاست، پس این هم هرمی است، قانونی و غیر قانونی ندارد

سوال 10) اولا که هرم یک شکل هندسی است ثانیا شرکت های هرمی پایه و اساسش خارج از کشور بود و برای کشورسودی نداشت بلکه ارز از کشور خارج میشد و به اقتصادهم ضرر میزد و مردم زیادی هم ضرر میکردند چون محصولی دریافت نمیکردند بنابراین فعالیت اینها چون سودی نداشت عیرقانونی اعلام شدو شرکت های بازاریابی شبکه ای که پایه و اساسش خورکشور هستند راه اندازی شدند. تفاوتها در پلن کار، وجود داشتن محصول ، ارز آوری که برای کشور دارد ، مالیاتی که به دولت داده میشود ، اشتغال زایی که ایجاد میشود ، چون چرخش کاذب پول و کاغذ نیست تورم ایجاد نمیشود

۱۱) من نمی توانم کسی را وارد کار کنم به درد این کار نمی خورم .

سوال 11) هر کس در زندگی دونفره ادارد به کار معرفی کند این کار اصول و آموزش دارد که کم کم با کار آشنایی میشین ..

۱۲) نوع کالا ندارد، اون چیزهایی که من میخواهم شرکت شما ندارد.

سوال ۱۲) محصولات کم کم به سایت اضافه میشود. اساس کار بازاریابی شبکه ای همینه باید بعداز یه مدتی که شرکت ها بخودکفایی برسن خودشون تولیدکننده بشن و دراینده خط تولید راه بندازن و همینطور در هر شهری هایپرمارکت داشته باشن که اون زمان تمام کالاهای اساسی را میتوان خریداری کرد.

۱۳) من به اینجور کارها اعتقاد ندارم، اصلا غیر ممکن است این پولها را بدهنند.

سوال ۱۳) چون وارد کارنشدین اعتقادندارین زمانی که وارد کاربشنین محصول بخرین سودبگیرن کم کم اعتقاد بالامیره و بطور کلی باید تو گوش قرار بگیرین تا کار نتورک رادرک کنین.

۱۴) چه ضمانتی است که شرکت یک ماه دیگر جمع نشود؟

سوال ۱۴) چرا باید جمع بشه؟؟؟ این یک صنعته که باید برای بهبود اقتصاد ایران هم به جریان بیفته و فرهنگ سازی بشه همین الان در حال جا پردر کشورهای اروپایی ۷۰ سال است که این صنعت جاافتاده و در کشور ما هنوز ۳ ساله او مده پس خیلی عقب تر از کشورهای اروپایی هسیم و هرچه سریعتر باید نحوه توزیع کالا را به روش نوین تبدیل کنیم. تا پرخه تولید رونق بگیرد. همچنین خود دولت از پروفسور صحرائیان رئیس دایره مبارزه با پول شویی سازمان ملل تقاضای ارائه راه کاری جهت مبارزه با شرکتهای هرمی نمود و راهکار پیشنهادی تشکیل بازاریابی شبکه ای بود و جهت جلوگیری از معضلات اجتماعی و سیاسی از وزارت خانه های اطلاعات کشور، بازرگانی و دادستانی کل کشور جهت نظارت بر کار این شرکت ها استفاده نمود و تا زمانی که شرکت از قوانین بازاریابی شبکه ای تخطی ننماید دلیلی جهت جلوگیری از ادامه کار شرکت وجود ندارد.

(۱۰) اگر بخواهد اینطوری پیش رود، همه وارد کار می شوند و اشباع می شود .

سوال ۱۵) اولاً این کارواس خود ایران تنها نیس میشه خارج از کشورهم کار کرد ثانیا رشد جمعیت ۴/۲ میباشد و رشد نتورک ۱/۲ می باشد (یعنی رشد جمعیت سه برابر رشد نتورک) والان در دنیا ۷ میلیاردنفر جمعیت داریم که بعد از ۷۰ سال هنوز ۱۰۰ میلیون نفر در این کارهستند و در ایران که نزدیک به ۸۰ میلیون جمعیت داریم ۴۰۰ هزار نفر عضو شدند.

(۱۶) من که نمی توانم مثل شما قشنگ حرف بزنم و کار را برای کسی توضیح بدhem.

سوال ۱۶) من هم درابتدا مث شما بودم کم کم اطلاعاتم زیاد شده درابتدا شما قرار نیست و اس کسی کار و توضیح بدین اون وظیفه ماست که توضیح بدیم. تازمانی که شما باید بگیرین

(۱۷) اصلا آخر و عاقبت این کار چی هست؟ آینده بازاریابی شبکه ای چه می شود؟

سوال ۱۷) آینده این کاراین میشه که سیستم توزیع محصولات کلا عوض میشه و تجارت الکترونیک جای تجارت سنتی را میگیردو سیستم توزیع اصلاح شده دلال بازی حذف میشود و درنتیجه تورم کاهش پیدا میکند و سیستم اقتصاد از حالت رکود حارج می شود.

۱۸) چه دلیلی دارد که دولت بخواهد این کار را قانونی کند، چرا همان هرمنی‌ها قانونی نشدند؟!

سوال ۱۸) چون اون شرکت‌های هرمنی محصولی نداشتند و پایه و اساسش خارج از کشور بود و متفعث این شرکت‌ها هم برای کشورهای خارج بودو چز ضرر چیزی دیگر برای کشور نداشت.

۱۹) این کار سابقه خیلی بدی داره، سخت است تا کسی را بتوان راضی کرد.

سوال ۱۹) سابقه بد مربوط به این شرکت‌ها نیست دقیقاً خودشماروز اول فک میکردمین هرمنیه اما پس از مقایسه تفاوت‌های این شرکت‌ها باهم کاملاً متوجه میشوین. که خیلی باهم فرق دارند.

۲۰) من نه تحصیلات دارم نه سواد دارم نه روابط اجتماعی خوبی دارم که بخواهم با کسی صحبت کنم، من دانم در این کار موفق نخواهم شد.

سوال ۲۰) این کار نه سواد میخاد و نه تحصیلات و فک نکنم ادم بخاد با دونفر از نزدیکانش برای کار صحبت کند نیاز به رابطه اجتماعی داشته باشد. از همه نوع قشر در این کار به موفقیت رسیدند.

۲۱) در این سیستم افراد راس هر مر سود می‌برند و افرادی که زیرمجموعه هستند ضرر می‌کنند؟

سوال ۲۱) اتفاقاً در شرکت‌های هرمنی بود افراد راس سود می‌بردن در اینجا کسی که تازه وارد کاربشه می‌توانه از کسی که زودتر وارد شده بیشتر سود ببره بسته به تعداد نفراتی که وارد مجموعه می‌شوند و خریدی که می‌زنند. و بسته به اینکه چند محور فروش داشته باشد.

۲۲) در کل فرق این شرکت با شرکت های هرمی در چیست ؟

تفاوت های بازاریابی شبکه ای با شرکت های هرمی		
ساختارهای هرمی	بازاریابی شبکه ای	مولفه
اجباری	اختیاری	حق عضویت
اجباری	اختیاری	خرید کالا
بسیار کمتر از ۱	نزدیک به ۱	نسبت ارزش خارجی به داخلی
اجباری	اختیاری	معرفی کالا به دیگران
غیرممکن	ممکن	برگشت محصول
اغوا و وسوسه	تامین نیاز	ابزار فروش
جذب عضو جدید	کالای اقتصادی	مبانی فروش
در اکثر مطلق کشورها غیر قانونی	قانونی	مشروعیت قانونی
نامشروع	مشروع	مشروعیت مذهبی
کاذب	مولد	اشتغال
کوتاه مدت / هیجانی	بلندمدت	افق کسب و کار