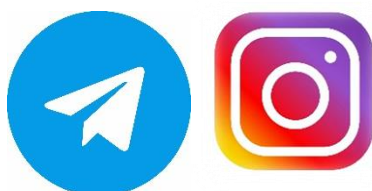


ایده‌های کسب‌وکار آنلاین در تلگرام و اینستاگرام



ایده‌های کسب‌وکار آنلاین در تلگرام و اینستاگرام می‌توانند با توجه به محبوبیت این پلتفرم‌ها، فرصت‌های متنوعی را فراهم کنند. در ادامه ۵۰ ایده کسب‌وکار مناسب برای این دو شبکه اجتماعی آورده شده است:

- (۱) فروش محصولات دست‌ساز (زیورآلات، لوازم تزئینی، صنایع دستی)
- (۲) فروش پوشاک (مانتو، شال، روسری)
- (۳) فروش محصولات آرایشی و بهداشتی
- (۴) فروش کتاب‌های الکترونیکی و صوتی
- (۵) راه‌اندازی کانال یا پیج مشاوره روان‌شناسی یا مشاوره شغلی
- (۶) آموزش مهارت‌های توسعه فردی (مدیریت زمان، هدف‌گذاری)
- (۷) فروش محصولات دیجیتالی (طرح‌ها و قالب‌های گرافیکی)
- (۸) دوره‌های آموزش زبان خارجی
- (۹) تولید و فروش محتوا (مقالات، کتاب‌ها)
- (۱۰) مشاوره و آموزش تغذیه سالم
- (۱۱) فروش برنامه‌های تناسب اندام و ورزش
- (۱۲) فروش دوره‌های آموزشی آنلاین (مهارت‌های فنی، بازاریابی، توسعه فردی)
- (۱۳) برگزاری وبینارهای تخصصی
- (۱۴) راه‌اندازی فروشگاه محصولات گیاهی (گیاهان دارویی، دمنوش‌ها)
- (۱۵) تولید و فروش کیف و کفش دست‌دوز
- (۱۶) فروش محصولات نوزاد و کودک

- (۱۷) راهاندازی فروشگاه لوازم جانبی موبایل
- (۱۸) فروش لوازم تحریر و دفترهای خلاقانه
- (۱۹) فروش بازی‌های فکری و پازل‌ها
- (۲۰) آموزش طراحی و دوخت لباس
- (۲۱) برگزاری دوره‌های آنلاین هنری (نقاشی، عکاسی، مجسمه‌سازی)
- (۲۲) فروش محصولات مرتبط با خانه و دکوراسیون داخلی
- (۲۳) فروش گل و گیاهان آپارتمانی
- (۲۴) آموزش برنامه‌نویسی و فناوری اطلاعات
- (۲۵) فروش فایل‌های صوتی انگیزشی و خودسازی
- (۲۶) تولید و فروش تابلوهای هنری
- (۲۷) مشاوره مالی و سرمایه‌گذاری
- (۲۸) فروش لوازم آشپزخانه و پخت‌وپز
- (۲۹) راهاندازی پیج آموزشی برای والدین و کودکان
- (۳۰) فروش دوره‌های تقویتی درسی
- (۳۱) فروش لباس‌های ورزشی
- (۳۲) تولید و فروش جواهرات دست‌ساز
- (۳۳) برگزاری کارگاه‌های آنلاین مهارت‌های ارتباطی
- (۳۴) فروش ساعت‌های هوشمند و گجت‌ها
- (۳۵) راهاندازی پیج آرایشگری و فروش محصولات مراقبت از مو
- (۳۶) آموزش و فروش دوره‌های بازاریابی دیجیتال
- (۳۷) فروش پکیج‌های نرم‌افزاری و اپلیکیشن‌ها
- (۳۸) آموزش تولید محتوا و مدیریت شبکه‌های اجتماعی
- (۳۹) فروش محصولات مرتبط با خودرو و موتورسیکلت
- (۴۰) برگزاری کلاس‌های آشپزی آنلاین
- (۴۱) فروش بدلیجات و زیورآلات اقتصادی

- (۴۲) مشاوره سبک زندگی و بهبود کیفیت زندگی
- (۴۳) فروش محصولات هنری دیجیتال (پرتره‌ها، تصاویر خلاقانه)
- (۴۴) راه‌اندازی پیج فروش محصولات تکنولوژیک (گجت‌ها، ابزارهای هوشمند)
- (۴۵) فروش مواد غذایی سالم و ارگانیک
- (۴۶) فروش اکسسوری‌های مخصوص خانه (شمع، تابلوهای دیواری)
- (۴۷) تولید و فروش محتوای ویدیویی آموزشی
- (۴۸) برگزاری دوره‌های آنلاین مدیریت و رهبری
- (۴۹) فروش کادوها و هدایا برای مناسبت‌های خاص
- (۵۰) فروش اشتراک‌های دوره‌های آموزش آنلاین ویدئویی مانند دوره‌های Udemy

این ایده‌ها می‌توانند به‌عنوان پایه‌ای برای راه‌اندازی کسب‌وکار آنلاین در تلگرام و اینستاگرام استفاده شوند.

- شما عزیزان می‌توانید یکی از این ایده‌ها یا ایده خود را انتخاب کنید و به‌عنوان تمرین جلسه اول دوره راه‌اندازی کسب و کار آنلاین در ۷ روز به آیدی زیر در تلگرام ارسال کنید.



officialrezayazdani