



گروه مشاوران کارفرمایان

## درباره گروه مشاوران کارفرمانیوز

گروه مشاوران کارفرمانیوز تنها مرجع تخصصی مشاوره حوزه کارفرمایی در کشور است که با برخورداری از کادری مجرب و کارشناسان کاربلد سعی می نماید از بدو فعالیت خود، با اطلاع رسانی و تشریح قوانین و دانش کارفرمایی و ارائه مشاوره در حوزه های فروش و بازاریابی، توسعه کسب و کار، روابط کار، مالی و مالیاتی و بیمه و ... در راستای ارتقای سطح کسب و کارها گام برداشته و تجربه موفق ما در شرکت های مختلف می تواند مهر تاییدی بر ادعای ما باشد. در زیر چکیده ای از فعالیت های این گروه به سمع و نظرتان خواهد رسید.

## سوابق حرفه ای

### «کارخانه یخچال سازی هیرکانیا کردکوی»

سال ۱۴۰۰

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری CRM
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

### «مجموعه مزون بوردا»

سال ۱۴۰۰

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری CRM
- ✓ اجرای پروسه برندینگ
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

## « تولیدی و فروشگاه زنجیره ای تحفه مشهد »

سال ۱۴۰۰

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری CRM
- ✓ سازماندهی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ بهینه سازی امور نمایندگان
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

## «مجموعه کفش فردین»

سال ۱۴۰۰

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری CRM
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ تهیه زیرساخت اجرای برندسازی
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

## «مجتمع سنگ شمال»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ سازمان دهی امور مالیاتی
- ✓ آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری **CRM**
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

□ افزایش مترآژ فروش حدود ۲ برابر □ افزایش دریافت نقدی ماهانه حدود ۳,۵ برابر

□ رکورد فروش متراژی ماهانه

## «گروه بازرگانی ابرسنگ»

سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

- ✓ سیستم سازی کسب و کار
- ✓ سازمان دهی امور مالیاتی
- ✓ آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری **CRM**
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار جهت احداث شعبه جدید
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی

✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

✓ زیرساخت دیجیتال مارکتینگ

□ رکورد فروش شعبه بابل □ رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۳ برابر

□ رکورد فروش متراژی ماهانه تمامی شعبات

### «موسسه خیریه همای کرامت»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

✓ سیستم سازی و برنامه ریزی جهت تحقق اهداف

✓ آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری **CRM**

✓ سازماندهی و تیم سازی و هدف گذاری

✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل

□ رکورد تعداد جذب حامی جدید ماهانه □ رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۲ برابر

### «سالن زیبایی هدی قریشی»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی

✓ تحقق فرآیند برندینگ

✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل

✓ سازمان دهی امور مالیاتی

✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی

✓ آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری **CRM**

□ رکورد جذب مشتری جدید ماهانه حدود ۱,۵ برابر □ رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۲ برابر

□ رکورد جلب رضایت مشتری ۲,۵ برابر

### «کافه رستوران نت»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی

✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل

✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی

✓ سازمان دهی امور مالیاتی

✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار

□ رکورد فروش ۲,۵ برابری □ افزایش رضایت مشتری ۵۰ درصدی

### «خزر پلاستیک»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۴۰۰

✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار

✓ آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری **CRM**

✓ مدیریت قراردادها

✓ سازمان دهی امور مالیاتی

□ رضایت سفارش گیری مشتری ۲ برابری

## «شرکت هامایس مازندران»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- ✓ طرح ریزی و ساماندهی شروع کسب و کار
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
- ✓ سازمان دهی امور مالیاتی
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ انجام فرآیند تحقیق و توسعه
- ✓ آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری CRM

## «نظام پزشکی بابل»

سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- ✓ مشاوره حقوقی
- ✓ مدیریت قراردادها با سازمان های استانی

## «پوشاک یالیت»

سال ۱۳۹۸

- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها



## «قاب شیشه ای»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۸

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها
- ✓ مشاور مدیرعامل

## «شرکت پترو تجهیز دریوک»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ مدیریت قراردادها
- ✓ اجرای سیستم بهره وری و افزایش سوددهی
- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی

## «کلینیک دانا»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

- ✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
- ✓ آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری CRM
- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مشاور مدیرعامل

## «تکنیکالر»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- ✓ مدیریت قراردادها
- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار

## «کارخانجات کشاورزی آروید»

سال ۱۳۸۹ الی ۱۳۹۱

- ✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
- ✓ مدیریت قراردادها
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ مشاور مدیرعامل

## «مبلمان شانت»

سال ۱۳۹۵ الی ۱۳۹۶

- ✓ مدیریت قراردادها
- ✓ مشاور مدیرعامل
- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار

## «بیمه آسیا»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۹

- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ مشاور مدیرعامل
- ✓ مدیریت قراردادها

## «پایدار ماشین»

سال ۱۴۰۰

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها

## «مجتمع سالمندان بابل»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها

## «کلینیک دکتر امینی»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۸

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها

«فتوفلاش بابل»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۷

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها

«داروخانه دکتر برادران»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ مدیریت قراردادها

«جهاد دانشگاهی مازندران»

سال ۱۳۹۷

- ✓ دبیر علمی
- ✓ مدرس

«کمیته امداد مازندران»

سال ۱۳۹۷

- ✓ دبیر علمی
- ✓ مدرس

«اشتغال توسعه مازندران»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۷

- ✓ دبیر علمی
- ✓ مدرس

«بیمه پاسارگاد مازندران»

سال ۱۳۹۷

✓ برگزاری کلاس های آموزشی

«بانک مسکن مازندران»

سال ۱۳۹۷

✓ برگزاری کلاس های آموزشی

«تلاش آسان بر شیراز»

سال ۱۳۹۷

«یادگار پدربزرگ اصفهان»

سال ۱۳۹۷

«شیرینی سرای تاج محل اصفهان»

سال ۱۳۹۸

«کلینیک آرین تهران»

سال ۱۳۹۸

«صنایع کرک»

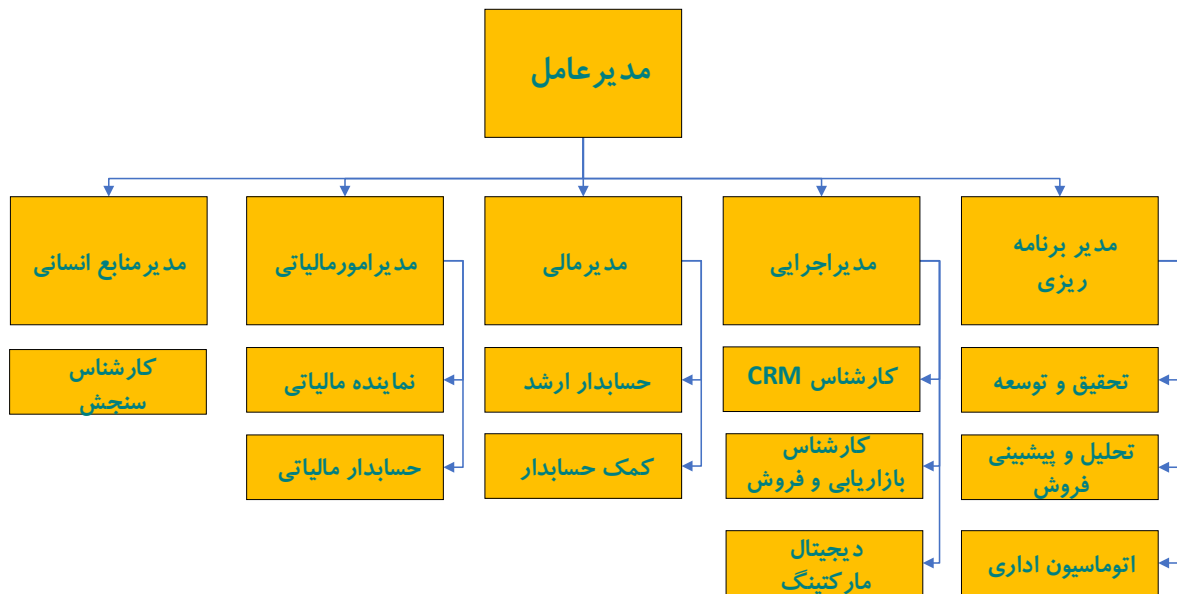
سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

«موسسه زبان ایرانمهر»

سال ۱۳۹۷

## مهارت ها

- ✓ سیستم سازی کسب و کار و تفکر سیستمی
- ✓ سازمان دهی امور مالیاتی
- ✓ آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری **CRM**
- ✓ سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- ✓ تحقیقات و تحلیل بازار
- ✓ زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- ✓ برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات
- ✓ زیرساخت دیجیتال مارکتینگ
- ✓ تحقق فرآیند برندینگ
- ✓ مشاوره مدیریت
- ✓ بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- ✓ مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- ✓ طرح ریزی و ساماندهی شروع کسب و کار جدید
- ✓ انجام فرآیند تحقیق و توسعه
- ✓ مشاوره حقوقی
- ✓ مدیریت قراردادها با سازمان ها
- ✓ دبیر علمی
- ✓ مدرس
- ✓ برگزاری کلاس های آموزشی



اعضای ارشد سازمان :

مدیرعامل : محمدرضا مهرپویا (کارشناس ارشد مدیریت کسب و کار **MBA**)

مدیر امور مالیاتی : مهدی روح ...زاده (کارشناس ارشد حسابداری)

مدیر مالی : مهدی سبزعلی پور (کارشناس ارشد حسابداری)

مدیر اجرایی : فاطمه رمضانی ( کارشناس مدیریت)

مدیر برنامه ریزی : میلاد علیجانی (کارشناس ارشد مدیریت اجرایی **MBA**)

گروه مشاوران کارفرمانیوز

[www.Karfarmanews.ir](http://www.Karfarmanews.ir)

[www.salesgeniuses.ir](http://www.salesgeniuses.ir)

