



بخشی از فعالیت های گروه مشاوران کارفرمانیوز "موسس و مدیر گروه : محمدرضا مهرپویا"

«کارخانه یخچال فریزر سازی هیرکانیا گرگان»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار
- بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

«مجموعه رستوران هیوده "۱۷"»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری
- اجرای پروسه برندینگ
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- مدیریت و تحلیل رفتار پرسنل بر اساس استانداردهای جهانی

«کارخانه پایدار ماشین طبرستان»

سال ۱۴۰۰

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- مدیریت قراردادها
- سیستم سازی کسب و کار و منابع انسانی
- مدیریت و تحلیل رفتار پرسنل بر اساس استانداردهای جهانی



«مجموعه مزون بوردا»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری
- اجرای پروسه برندینگ
- اجرای کمپین های بازاریابی و فروش
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- مشاوره توسعه کسب و کار و کوچینگ

«مجموعه مزون الین»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری
- اجرای پروسه برندینگ
- تحقیقات و تحلیل بازار
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات
- ایجاد شعبه مرکزی و بزرگ در خیابان شریعتی
- برنامه ریزی و ایجاد زیرساخت برای شعبات دیگر

«تولیدی و فروشگاه زنجیره ای تحفه مشهد»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل و ارتباط با مشتری
- سازماندهی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار
- بهینه سازی امور نمایندگان
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات



«مجموعه کفش فردین»

سال ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- CRM آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار
- تهیه زیرساخت اجرای برندسازی
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات

«مجتمع سنگ شمال»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار
- سازمان دهی امور مالیاتی
- CRM آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار
- بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات
- افزایش دریافت نقدی ماهانه حدود ۳,۵ برابر □ افزایش متراژ فروش حدود ۲ برابر □
رکورد فروش متراژی ماهانه □

«گروه بازرگانی ابرسنگ»

سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

- سیستم سازی کسب و کار
- سازمان دهی امور مالیاتی
- CRM آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار جهت احداث شعبه جدید
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات
- زیرساخت دیجیتال مارکتینگ



- رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۲ برابر □ رکورد فروش شعبه بابل
- رکورد فروش متراژی ماهانه تمامی شعبات □

«موسسه خیریه همای کرامت»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- سیستم سازی و برنامه ریزی جهت تحقق اهداف
- CRM آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی و هدف گذاری
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۲ برابر □ رکورد تعداد جذب حامی جدید ماهانه □

«سالن زیبایی هدی قریشی»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
- تحقق فرآیند برندینگ
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- سازمان دهی امور مالیاتی
- بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی
- CRM آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری
- رکورد دریافت نقدی ماهانه حدود ۲ برابر □ رکورد جذب مشتری جدید ماهانه حدود ۱,۵ برابر □
- رکورد جلب رضایت مشتری ۲,۵ برابر □

«شرکت پترو تجهیز پارس»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- مدیریت قراردادها
- اجرای سیستم بهره وری و افزایش سوددهی
- بهینه سازی و مدیریت منابع انسانی



«کافه رستوران نت»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
 - زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
 - بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
 - سازمان دهی امور مالیاتی
 - مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- رکورد فروش ۲,۵ برابری □ افزایش رضایت مشتری ۵۰ درصدی □

«خزر پلاستیک»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۴۰۰

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- CRM آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری
- مدیریت قراردادها
- سازمان دهی امور مالیاتی
- رضایت سفارش گیری مشتری ۲ برابری □

«شرکت هامایس مازندران»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

- طرح ریزی و ساماندهی شروع کسب و کار
 - زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
 - سازمان دهی امور مالیاتی
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- انجام فرآیند تحقیق و توسعه
- CRM آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری

«نظام پزشکی بابل»

سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

- بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی



مشاوره حقوقی
مدیریت قراردادهای سازمان های استانی

«پوشاک یالیت»

سال ۱۳۹۸

بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
مدیریت قراردادهای

«قاب شیشه ای»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۸

مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
مدیریت قراردادهای
مشاور مدیرعامل

«کلینیک دانا»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
CRM آموزش پرسنل جهت ارتباط با مشتری
مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
مشاور مدیرعامل

«تکنی کالر»

سال ۱۳۹۹ الی ۱۴۰۰

مدیریت قراردادهای
مشاوره و اجرای پروسه روابط کار



«کارخانجات کشاورزی آروید»

سال ۱۳۸۹ الی ۱۳۹۱

- سیستم سازی کسب و کار و تفکر سازمانی
- مدیریت قراردادها
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- مشاور مدیرعامل
- اجرا و نظارت فرایند فروش محصولات

«مبلمان شانت»

سال ۱۳۹۵ الی ۱۳۹۶

- مدیریت قراردادها
- مشاور مدیرعامل
- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار

«تولیدی صنایع کرک»

سال ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹

- سیستم سازی کسب و کار
- تحلیل رفتار و ارائه استانداردهای حوزه پرسنلی
- ایجاد زیرساخت های ارزیابی عملکرد سیستم

«اداره بیمه آسیا»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۹

- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- مشاور مدیرعامل
- مدیریت قراردادها



«مجتمع سالمندان بابل»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- مدیریت قراردادهای

«کلینیک دکتر امینی»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۸

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- مدیریت قراردادهای

«فتوفلاش بابل»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۷

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- مدیریت قراردادهای

«داروخانه دکتر برادران»

سال ۱۳۹۷ الی ۱۳۹۹

- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- مدیریت قراردادهای

«جهاد دانشگاهی مازندران»

سال ۱۳۹۷

- دبیر علمی
- مدرس



«کمیته امداد مازندران»

سال ۱۳۹۷

دبیر علمی
مدرس

«اشتغال توسعه مازندران»

سال ۱۳۹۶ الی ۱۳۹۷

دبیر علمی
مدرس

«بیمه پاسارگاد مازندران»

سال ۱۳۹۷

برگزاری کلاس های آموزشی

«بانک مسکن مازندران»

سال ۱۳۹۷

برگزاری کلاس های آموزشی

«تلاش آسان بر شیراز»

سال ۱۳۹۷

«یادگار پدربزرگ اصفهان»

سال ۱۳۹۷



«شیرینی سرای تاج محل اصفهان»

سال ۱۳۹۸

«کلینیک آراین تهران»

سال ۱۳۹۸

«موسسه زبان ایرانمهر»

سال ۱۳۹۷

و دهها شرکت و موسسه دیگر

مهارت ها و اقدامات

- سیستم سازی کسب و کار و تفکر سیستمی
- سازمان دهی امور مالیاتی
- CRM آموزش پرسنل فروش و ارتباط با مشتری
- سازماندهی و تیم سازی بازاریابی و فروش
- تحقیقات و تحلیل بازار
- زیرساخت گزارش دهی عملکرد پرسنل
- برنامه ریزی و پیشبینی فروش براساس آمار و اطلاعات
- زیرساخت دیجیتال مارکتینگ
- تحقق فرآیند برندینگ
- مشاوره مدیریت و کوچینگ
- بهبود سازی و مدیریت منابع انسانی
- مشاوره و اجرای پروسه روابط کار
- طرح ریزی و ساماندهی شروع کسب و کار جدید
- انجام فرآیند تحقیق و توسعه
- مشاوره حقوقی
- مدیریت قراردادها با سازمان ها
- دبیر علمی
- مدرس
- برگزاری کلاس های آموزشی

