



صفحه اصلی آی نوتی چیست؟
کسب درآمد
تعرفه قیمت
قوانین و مقررات
سوالات متداول
درباره ما
تماس با ما

پوسته جدید سایت iNoti

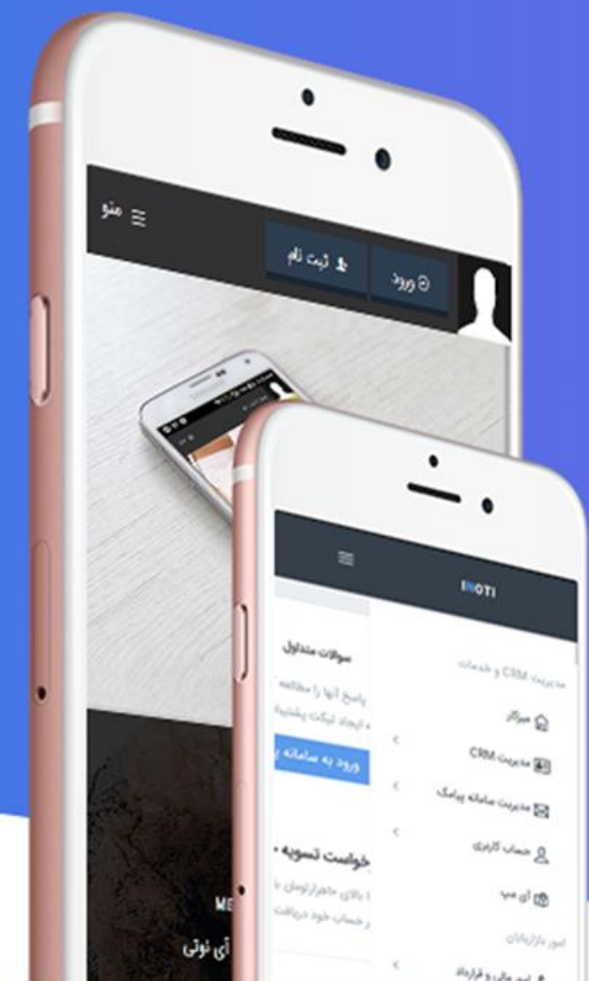
iNoti پنل مدیریت ارتباط با مشتری

هزینه جذب مشتری بیش از هزینه نگهداری مشتری و هزینه نگهداری مشتری بیشتر از هزینه رضایت مشتری است.

ثبت نام

ورود

گرد آورنده:
امید نظری مقدم



خدمات

تمامی کسب و کارها با استفاده از آی نوتی می توانند



مدیریت آسان

ما تمام سعی خود را می کنیم تا بتوانیم با ایجاد محیطی حرفه ای، ارتباطی دو سوی بین شما و مشتریانانتان ایجاد نماییم، امیدواریم شما هم ایده ها و نظرات خود را به ما انتقال دهید.



محیط کاربر پسند

ما از تمامی تکنولوژی های روز و علوم جدید در زمینه آی تی استفاده کرده ایم تا محیط کاربری بسیار مناسب و حرفه ای برای شما خلق نماییم.



دسترسی آسان

آی نوتی بدون نیاز به نصب هرگونه نرم افزار به شما این امکان را می دهد تنها با داشتن یک اینترنت استاندارد به میزکار خود در تمامی روزهای سال دسترسی داشته باشید و از آن لذت ببرید.



پشتیبانی ۲۴ ساعته

کارشناسان ما ۷ روز هفته به صورت ۲۴ ساعته پاسخگو و راهنمای شما هستند. با ما در تماس باشید



معرفی آی نوتی

این ویدیو تبلیغاتی معرفی خدمات آی نوتی می باشد تا شما با خدمات ارائه شده شرکت بیشتر آشنا شوید



مجوز های آی نوتی

قراردادها و مجوزهای اخذ شده توسط شرکت از سازمان های مربوطه



نماد اعتماد الکترونیک

دارنده نماد اعتماد الکترونیکی تحت نظارت دستگاه های مسئول، ملزم به رعایت قوانین و مقررات مندرج در تعهدنامه نماد می باشد. کسب و کار آی نوتی در مرکز توسعه تجارت الکترونیک، وزارت صنعت، معدن و تجارت



(نشان ملی ثبت (رسانه های دیجیتال

وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی با اعطای لوگو به رسانه های برخط هویت صاحب آن و صلاحیت وی را برای فعالیت احراز می نماید.

صفحه اصلی سایت



بانک سامان، بانک هوشمند

(اطلاعات حساب)

شماره کارت سامان:
۶۲۱۹-۸۶۱۰-۲۲۳۲-۷۲۹۹



انجمن صنفی کسب و کار اینترنتی

به استناد ماده ۱۳۱ قانون کار جمهوری اسلامی ایران و در اجرای آیین نامه انجمن های صنفی و کانون های مربوط و به منظور حفظ حقوق و منافع مشروع و قانونی و بهبود وضع اقتصادی کسب و کارها، که خود متضمن حفظ منافع جامعه



پرداخت الکترونیک سامان کیش

شرکت پرداخت الکترونیک سامان کیش به عنوان اولین ارائه دهنده خدمات پرداخت اینترنتی در نظام بانکی کشور می باشد.



(ITRAVEL) مرجع گردشگری ایران و جهان

هدف ما ایجاد یک مرجع قابل اطمینان برای گردشگران داخلی و خارجی است و سعی بر آن داریم تا دقیق ترین اطلاعات را به شما ارائه دهیم. حمایت شما سرمایه ماست

دنیا در دستان شماست



▶ شرکت گسترش طراحان نقش الماس (بامسئولیت محدود) با شماره ثبت ۴۱۹۷۱۰، شناسه ملی ۱۰۳۲۰۷۱۰۶۹۶ فعالیت خود را با مدیریت آقای علی معارفی از تاریخ ۱۳۹۰/۰۹/۰۸ شروع کرده است. هسته اولیه این مجموعه در راستای حضوری پویا و خلاق در کسب و کارهای فضای مجازی شکل گرفت. ایده **Inoti** در ذهن مدیریت خلاق مجموعه در سال ۱۳۹۱ با هدف ایجاد بزرگترین و بهترین "پنل پیامکی مدیریت ارتباط با مشتری" ایران شکل گرفت که از همان ابتدا چهارچوب فعالیت خود را بر پایه بهبود فرهنگ استفاده از پیام کوتاه و ارائه ی بهترین و جدیدترین خدمات به کاربران بنا نهاد. پس از سالها تلاش شبانه روزی بی وقفه و با به کارگیری کارشناسان جوان و مبتکر، اکنون مفتخریم اعلام کنیم که آی نوتی به عنوان یکی از برترین و کاربردی ترین **CRM** در ایران به شمار می آید.

▶ کارشناسان آی نوتی سعی داشته اند که با ارائه ساده ترین و در عین حال کامل ترین "سامانه پیامکی ارتباط با مشتری" پاسخگوی نیاز تمامی کاربران محترم باشند.

▶ سیستم بازاریابی و فروش آی نوتی انقلابی در صنعت فروش ایجاد کرده است که می توانیم این ادعا را داشته باشیم که سهم بسیار بزرگی را در این حرفه برای خود کسب کنیم. امیدواریم بتوانیم ضمن بهبود فرهنگ استفاده از این سامانه در ایران با ارائه راهکارهای نو در دنیای الکترونیک جهت کاهش اتلاف وقت و هزینه کاربران، خدمتگذار مردم ایران زمین باشیم.

▶ بخش پشتیبانی آی نوتی

▶ آی نوتی (**Inoti**) به عنوان یکی از فعال ترین مجموعه های حوزه **IT** در زمینه ارائه خدمات مبتنی بر پیام کوتاه توانسته است با بهره گیری از نیروهای کارآمد و متخصص خود با ایجاد بزرگترین شبکه فروش شامل کارشناسان فروش، نمایندگان فعال و همچنین با بهره گیری از جدیدترین ساختارهای برنامه نویسی و طراحی تحت وب، خدمات متنوع، کارساز و موثری را برای مشتریان خود فراهم ساخته است

ثبت نام

عکس روبرو فرم ثبت نام در iNoti را نشان میدهد.

در کادر اول کد ملی کسی که این کار را به شما معرفی کرده وارد می کنید.

در کادر های بعدی مشخصات خودتان را وارد می کنید و در نهایت عکس کارت شناسایی معتبر خود را آپلود میکنید.

و در آخر دکمه ثبت نام را می زنیم. پس از ثبت نام پیامکی حاوی آدرس سایت، نام کاربری و رمز عبور به شماره ای که هنگام ثبت نام وارد کردید ارسال می شود.

به خانواده بزرگ آی نوتی بپیوندید

کد ملی معرف

کد ملی معرف

نوع ثبت نام:

شخصی

نام

نام

نام خانوادگی

نام خانوادگی

کد ملی

کد ملی

تلفن همراه

تلفن همراه

شغل

شغل

سال تولد ۱۳۰۰

ماه

روز

جنسیت

مرد

استان

[استان]

شهر

[شهر]

کلمه عبور

کلمه عبور

تکرار کلمه عبور

تکرار کلمه عبور

تصویر کارت شناسایی (jpg)

کارت شناسایی باید رنگی، عکس دار و حتما در آن کد ملی شخص رویت شود.

*** مدرک شناسایی باید از یک نهاد رسمی دولتی صادر گردیده باشد. (کارت ملی، گواهینامه، پاسپورت، شناسنامه، کارت پایان خدمت و...)

No file chosen

ثبت نام

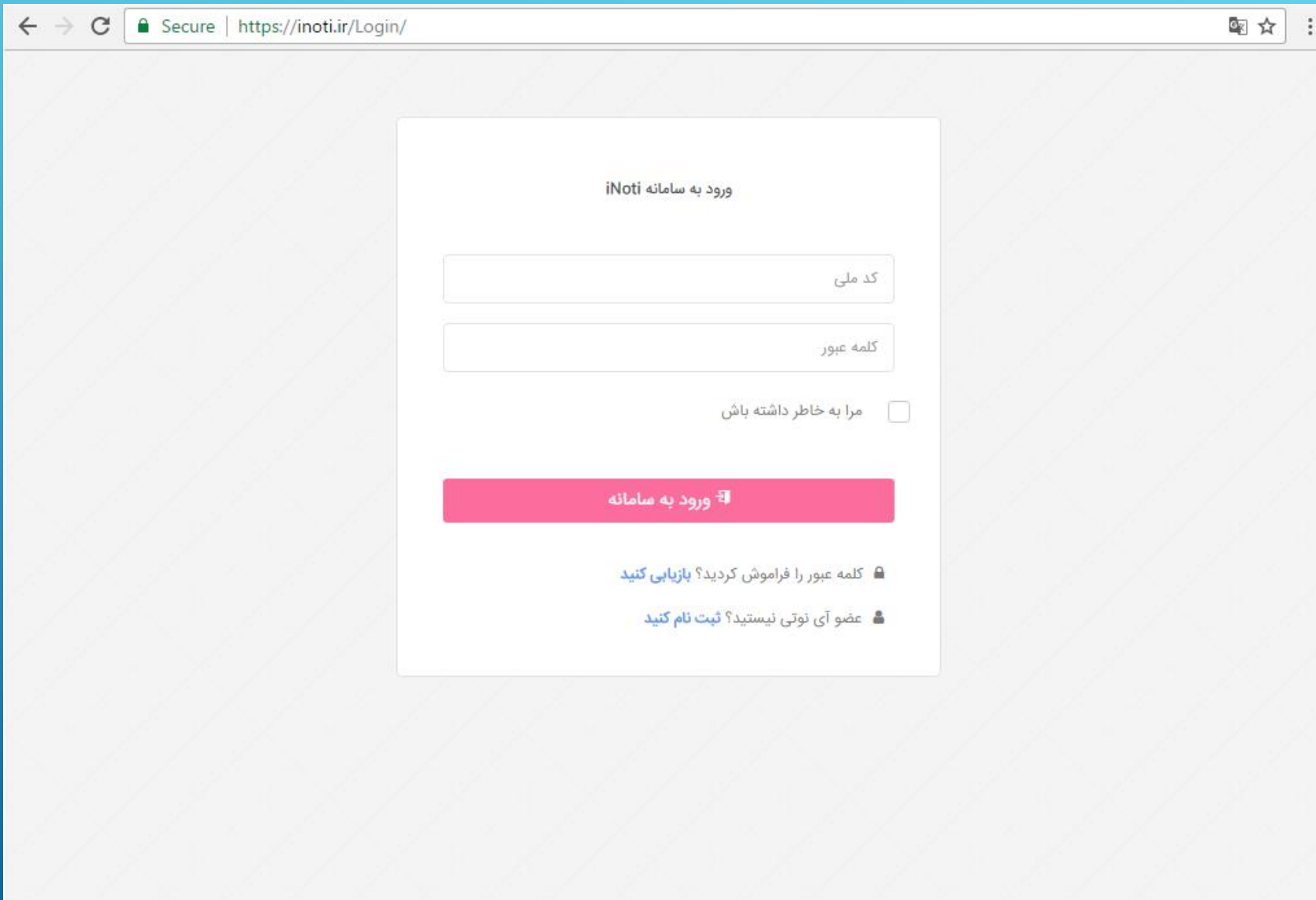
🔒 کلمه عبور خود را فراموش کردید؟ بازیابی کنید

عضو آی نوتی هستید؟ وارد شوید

ورود

▶ بعد از ثبت نام، با استفاده از نام کاربری، (که کد ملی خودتان است)، و رمز عبوری که هنگام ثبت نام وارد کردید می توانید وارد میز کار خودتان شوید.

▶ در صورت فراموش کردن رمز عبور، وارد قسمت بازیابی رمز عبور شوید. پس از وارد کردن کد ملی، رمز عبور برایتان پیامک می شود.



The screenshot shows a web browser window with the URL <https://inoti.ir/Login/>. The page title is "ورود به سامانه iNoti". The login form contains the following elements:

- A text input field labeled "کد ملی" (National ID Code).
- A text input field labeled "کلمه عبور" (Password).
- A checkbox labeled "مرا به خاطر داشته باش" (Remember me).
- A pink button labeled "ورود به سامانه" (Login to the system).
- Two links at the bottom: "کلمه عبور را فراموش کردید؟ بازیابی کنید" (Forgot your password? Recover it) and "عضو آی نوتی نیستید؟ ثبت نام کنید" (Are you not a member of iNoti? Register).

Secure | https://inoti.ir/Dashboard/

INOTI

میزکار

امید عزیز به آی نوتی خوش آمدید

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

اعتبار پیامکی

ریال

افزایش اعتبار پیامکی

موجودی حساب شما

ریال

مشاهده لیست تراکنش ها

پشتیبان شما

وضعیت حضور در باشگاه

وضعیت شراکت در صندوق پاداش

خلاصه گروه در باشگاه

ردیف	نام و نام خانوادگی	خرید پیامک	خرید CRM	تعداد خریداران	مبلغ فروش مستقیم	تاریخ ثبت نام
۱	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۴۹ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۰/۱۰
۲	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۳۵ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۱/۲۹
۳	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۶ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۱/۲۹
۴	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۰ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۲/۱۱
۵	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۰ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۲/۲۳
۶	[REDACTED]	۰۰	۱,۰۰۰,۰۰۰	۰۰ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۱/۲۹
۷	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۳ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۲/۰۱
۸	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۶ نفر	ریال	۱۳۹۵/۰۹/۱۹
۹	[REDACTED]	۰۰	۰۰	۰۰ نفر	ریال	۱۳۹۵/۱۱/۲۸

کدهای CRM خریداری شده

ردیف	نوع کد	کد	تاریخ شروع	تاریخ پایان
۱	حروف فارسی یا لاتین	[REDACTED]	۱۳۹۵/۱۱/۱۰	۱۳۹۶/۱۱/۰۹

میز کار

بعد از ورود بوسیله نام کاربری و رمز عبور، وارد صفحه می میز کار می شوید.

در این صفحه میزان شارژ پیامکی، پورسانت (موجودی حساب)، وضعیت شما در باشگاه و نام و شماره پشتیبانان درج شده است. همچنین خلاصه ی باشگاه مشتریان شما در کادر بعدی نمایش داده شده است.

در صورت خرید کد CRM مشخصات کد خریداری شده در کادر آخر قید شده است.

مهمترین مزیت پوسته ی جدید دسترسی آسان به امکانات سایت بصورت طبقه بندی شده است که بوسیله منوی سمت چپ قابل دسترسی است.

INOTI

میزکار

مدیریت CRM و خدمات

امید، عزیز به آی نوتی خوش آمدید

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

اطلاعیه ها

اطلاعیه - کارت شناسایی
یک شنبه ۱۷ بهمن ۱۳۹۵

اطلاعیه - شماره های ارسال پیامک
شنبه ۱۶ بهمن ۱۳۹۵

قابلیت مشاهده وضعیت پاداش
پنج شنبه ۱۶ دی ۱۳۹۵

قوانین ارسال تیکت
دوشنبه ۱۳ دی ۱۳۹۵

مشاهده همه اخبار

موجودی حساب شما

ریال

مشاهده لیست تراکنش ها

وضعیت حضور در باشگاه

وضعیت شراکت در صندوق پاداش

پشتیبان شما

برای دریافت آموزش و راهنمایی

- 1
- 2
- 3
- 4

اخبار سایت

اخبار و اطلاعیه های سایت را
میتوانید در این قسمت مطالعه
کنید.

Browser address: <https://inoti.ir/Active/>

Navigation icons: Home, Search, Star, Bookmarks, Refresh, Home, Logout, Menu

INOTI

تایید تلفن همراه

نحوه فعال سازی

تایید تلفن همراه

کد قرمز رنگ زیر را به شماره ۱۰۰۰۸۵۹۰ ارسال نمایید و منتظر شوید تا به صورت خودکار به میزکار انتقال پیدا کنید و در صورتی که شماره تلفن خود را اشتباه ثبت کرده اید میتوانید از دکمه سبز رنگ زیر استفاده نمایید. کد قرمز باید با شماره موبایلی که در زیر مشاهده می کنید ارسال گردد (پیام باید کامل و همراه با خط تیره ارسال شود)

تغییر شماره تلفن همراه

شماره تلفن شما: ۰۹۳۶*****

ACC- [REDACTED]

مدیریت CRM و خدمات

- میزکار
- مدیریت CRM
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات
- آموزش و پشتیبانی
- آموزش
- پشتیبانی
- خروج

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱، ۱۲، و ۲۵) برخورد خواهد شد.

javascript:void(0);

فعال سازی سامانه

برای فعال سازی سامانه کد -ACC- را به ***** پیامک کنید.

۱. سیستم به کوچک یا بزرگ بودن حروف حساس نیست.

۲. به خط فاصله بین کد و ACC توجه شود. - درست است. - اشتباه است.

- ▶ پوسته جدید سایت آی نوتی بسیار هوشمندانه طراحی شده و با دسته بندی های ایجاد شده، دسترسی را به قسمت های مختلف سایت آسان کرده است.
- ▶ منو آی نوتی به سه بخش اصلی تقسیم میشود:

آموزش و پشتیبانی:

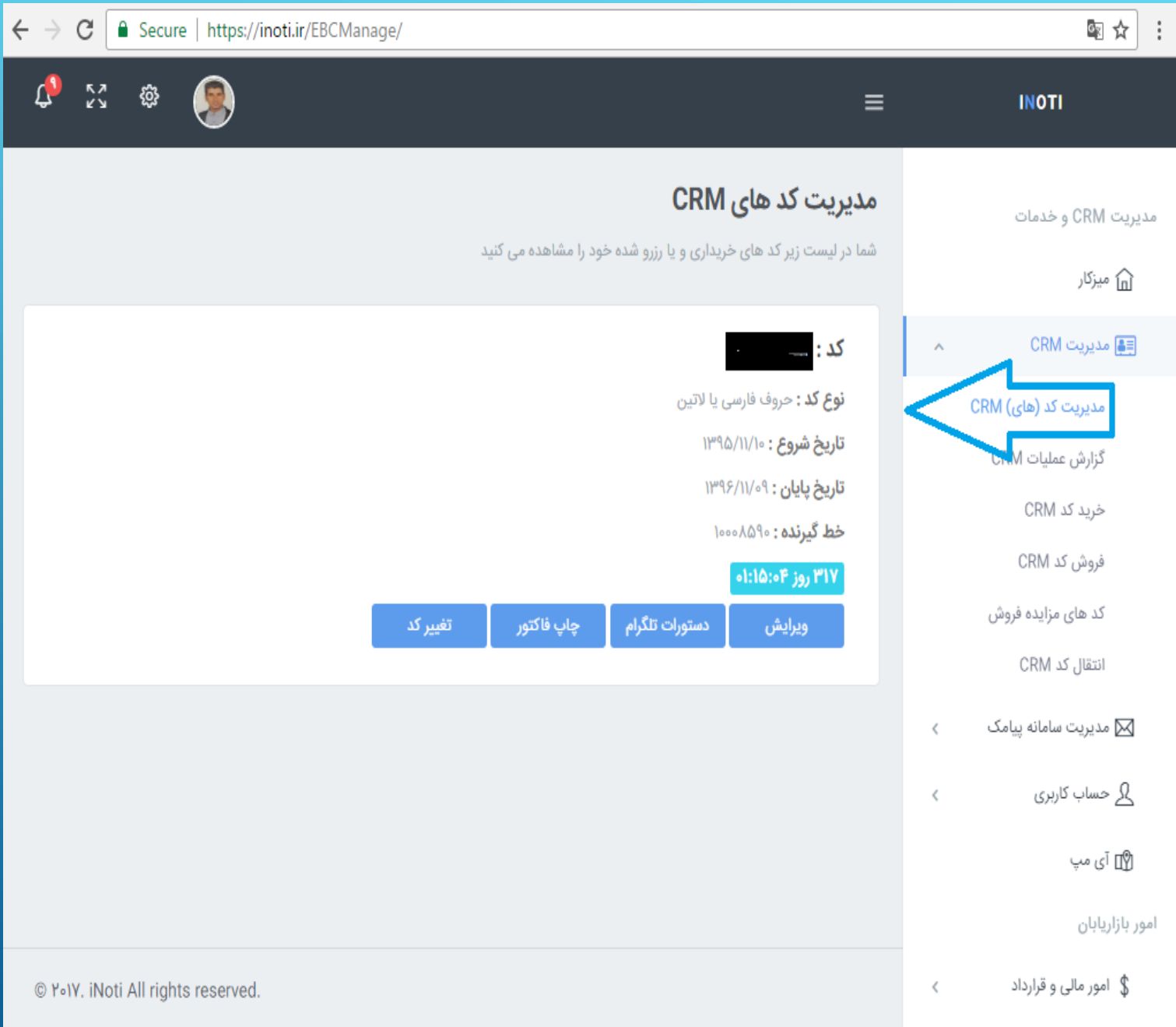
1. آموزش
2. پشتیبانی
3. خروج

امور بازاریابان:

1. امور مالی و قراردادها
2. گزارشات

مدیریت CRM و خدمات:

- ▶ 1. مدیریت CRM
- ▶ 2. مدیریت سامانه پیامکی
- ▶ 3. حساب کاربری
- ▶ 4. آی مپ



The screenshot shows the iNoti CRM management interface. At the top, there is a navigation bar with the INOTI logo and a menu icon. Below the navigation bar, the main content area is titled "مدیریت کد های CRM" (CRM Code Management). A sidebar on the right contains a list of menu items, with "مدیریت کد (های) CRM" highlighted by a blue arrow. The main content area displays a form for managing CRM codes, including fields for "کد:" (Code), "نوع کد:" (Code Type), "تاریخ شروع:" (Start Date), "تاریخ پایان:" (End Date), and "خط گیرنده:" (Receiver Line). Below the form, there are four buttons: "تغییر کد" (Change Code), "چاپ فاکتور" (Print Invoice), "دستورات تلگرام" (Telegram Commands), and "ویرایش" (Edit). The footer of the page contains the text "© ۲۰۱۷. iNoti All rights reserved."

مدیریت CRM

مدیریت کد(های) CRM

در این قسمت می توانید کد CRM ذخیره شده را ویرایش کنید، کد را تغییر دهید، ربات تلگرام را فعال کنید، کد را خریداری کنید و یا لغو رزرو کنید.

کد های درخواستی از CRM

شما در زیر میتوانید وضعیت درخواست ها از کد CRM خود را مشاهده نمایید

لیست تراکنش ها

ردیف	تاریخ و ساعت	کد CRM	تلفن	وضعیت
۱	۱۶:۴۴:۰۵ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۲	ارسال شد
۲	۱۶:۴۴:۰۰ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۲	ارسال شد
۳	۱۳:۲۵:۰۵ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۲	ارسال شد
۴	۱۳:۱۵:۵۶ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۲	ارسال شد
۵	۱۱:۵۹:۴۸ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۲	ارسال شد
۶	۱۱:۲۷:۵۷ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۰۳	ارسال شد
۷	۱۱:۰۴:۰۵ ۱۳۹۵/۱۲/۲۸		۰۹۱۸	ارسال شد
۸	۲۲:۳۶:۵۷ ۱۳۹۵/۱۲/۲۷	ی, ...	۰۹۱۲	ارسال شد
۹	۲۱:۰۵:۰۴ ۱۳۹۵/۱۲/۲۷	ی,	۰۹۱۰	ارسال شد
۱۰	۲۰:۵۵:۳۳ ۱۳۹۵/۱۲/۲۷	ی,	۰۹۱۲	ارسال شد
۱۱	۲۱:۲۲:۲۲ ۱۳۹۵/۱۲/۲۵	ی,	۰۹۱۲	ارسال شد
۱۲	۱۹:۱۲:۴۶ ۱۳۹۵/۱۲/۲۵	ی,	۰۹۱۰	ارسال شد

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت کد (های) CRM

گزارش عملیات CRM

خرید کد CRM

فروش کد CRM

کد های مزایده فروش

انتقال کد CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

مدیریت CRM گزارش عملیات CRM

در این قسمت میتوانید وضعیت ارسال کارت ویزیت خود را به شماره های مختلف بر اساس ساعت و تاریخ مشاهده کنید.

گاهی ممکن است از شماره ای دستوری ارسال شود اما به دلیل عدم موجودی کارت ویزیت برای شخص ارسال نگردد که در این صورت شماره ذخیره می شود اما پیامک حاوی کارت ویزیت شما ارسال نمیگردد.

Secure | https://inoti.ir/EBC/

INOTI

استعلام و خرید کد CRM

شما در این قسمت میتونید اقدام به خرید و یا رزرو کد CRM مورد نظر خود نمایید، لطفا شرایط و قوانین خرید را مطالعه نمایید.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت کد (های) CRM

گزارش عملیات CRM

خرید کد CRM

فروش کد CRM

کد های مزایده فروش

انتقال کد CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

قوانین و شرایط خرید کد CRM

- بعد از خرید کد، ۵ درصد مبلغ خرید کد را شارژ هدیه دریافت می کنید.
- در انتخاب نوع کد دقت نمایید.
- شما در بخش مدیریت کدهای CRM می توانید کد خریداری شده خود را تغییر دهید.
- برای فعال بودن کارت ویزیت الکترونیکی از موجود بودن اعتبار پیامکی اطمینان حاصل نمایید.
- بعد از خرید کد متن کارت ویزیت الکترونیکی خریداری شده را ویرایش کنید.
- امکان ارتقاء کد امکان پذیر می باشد، ولی تنزل کد امکان پذیر نیست.
- بعد از خرید کد، امکان انتقال به کاربر دیگر میسر می باشد.
- بعد از رزرو کد در بخش مدیریت کدهای CRM می توانید رزرو خود را نهایی کنید.
- با انتخاب نوع کد "فارسی و لاتین" شما می توانید ۲ کد بسته به سلیقه خود انتخاب نمایید.
- پس از خرید کد و پرداخت مبلغ آن، امکان کنسل کردن و استرداد وجه وجود ندارد.
- در هنگام تاپ اعداد، دقت نمایید که کیبورد شما لاتین باشد.

نوع کد CRM: تک رقمی

کد اول: ۱ کد

تعرفه کد های CRM

نوع کارت	قیمت
تک رقمی	۶,۰۰۰,۰۰۰
دو رقمی	۵,۰۰۰,۰۰۰
سه رقمی	۴,۰۰۰,۰۰۰
چهار رقمی	۲,۰۰۰,۰۰۰
پنج رقمی	۱,۵۰۰,۰۰۰
شش رقمی الی یازده رقم	۱,۰۰۰,۰۰۰
حروف فارسی یا لاتین	۲,۵۰۰,۰۰۰
حروف فارسی و لاتین	۳,۵۰۰,۰۰۰

رزرو کد | ۶۰ دقیقه

خرید کد و بررسی CRM

© ۲۰۱۷. iNoti All rights reserved.

مدیریت CRM

خرید کد های CRM

در این قسمت می توانید تعرفه این کد ها را مشاهده کنید و پس از انتخاب نوع آن، کد مورد نظر را برای تست یا خرید رزرو کنید.

مدیریت CRM

فروش کد CRM

ثبت مزایده فروش کد CRM

شما می توانید در این قسمت کد خریداری شده توسط خودتان را برای فروش به دیگر کاربران ثبت نمایید

کد های CRM شما

[کد های CRM شما-]

قیمت (ریال)

مبلغ مورد نظر جهت فروش **ریال**

درصد حق معامله

درصد حق معامله **درصد**

کلمه عبور

کلمه عبور

ثبت کد برای فروش

تاریخ	مبلغ	درصد	حذف
-------	------	------	-----

قوانین و شرایط مزایده

شما می توانید کد CRM خود را به فروش برسانید و می توانید با افزایش نرخ بالاتر از قیمت تعرفه سایت (حداکثر دو برابر قیمت خرید) آنرا در مزایده قرار دهید.

لازم به ذکر است: شما می تواند درصدی را به عنوان پورسانت مشخص کرده تا کد شما سریعتر فروخته شود. در صورت فروش کد، درصد پرداخت پورسانتی که توسط شما مشخص شده، از مبلغ پیشنهادی کد کسر و الباقی مبلغ به حساب شما واریز می گردد.

درصد مشخص شده توسط شما جهت بازاریابی، طبق طرح تجاری آی نوتی به حساب معرف خریدار جدید کد و صندوق پاداش آی نوتی واریز می گردد.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت کد (های) CRM

گزارش عملیات CRM

خرید کد CRM

فروش کد CRM

کد های مزایده فروش

انتقال کد CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

با استفاده از این قسمت شما میتوانید با توجه به شرایط و قوانین کد هایی که خریداری کرده اید را به فروش برسانید. کدها را نهایتا تا ۲ برابر قیمت اولیه میتوانید بفروشید و برای فروش سریعتر هر کد حق معامله ای تعیین کنید که از مبلغ واریز به حساب فروشنده کم وبصورت پورسانت به حساب بالا سری خریدار واریز میشود.

مزایده فروش کد CRM

شما می توانید از لیست زیر کدر مورد نظر خود را که توسط افراد جهت فروش گذاشته شده اند را خریداری نمایید

 قیمت فروش : ۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM	 قیمت فروش : ۲,۰۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM
 قیمت فروش : ۱,۰۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM	 قیمت فروش : ۱,۵۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM
 قیمت فروش : ۷,۰۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM	 قیمت فروش : ۳,۰۰۰,۰۰۰ ریال کد جهت فروش : [redacted] خرید کد CRM

- مدیریت کد (های) CRM
- گزارش عملیات CRM
- خرید کد CRM
- فروش کد CRM**
- کد های مزایده فروش**
- انتقال کد CRM
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات
- آموزش و پشتیبانی
- آموزش



مدیریت CRM کد های مزایده فروش

کد هایی که در معرض فروش گذاشته شده اند را می توانید در این قسمت مشاهده و خریداری کنید.

مدیریت CRM

انتقال کد CRM

انتقال کد CRM

شما می توانید کد CRM خود را به شخص دیگری با تکمیل کردن فرم زیر انتقال دهید

کد های CRM شما :

کد ملی دریافت کننده

کلمه عبور

انتقال کد

قوانین و شرایط انتقال کد CRM

- ۱- پس از وارد کردن کد ملی دریافت کننده، نام و نام خانوادگی شخص را مشاهده نمایید و بعد اقدام به انتقال کد نمایید.
- ۲- از این پس کلیه حقوق مادی و معنوی و مسئولیت مربوط به این کد به شخص جدید واگذار می گردد.
- ۳- پس از تأیید انتقال شما دیگر مالک کد ذکر شده نخواهید بود و در نتیجه هیچ حقی جهت دریافت پشتیبانی های بعدی در خصوص این کد را ندارید.
- ۴- شرکت هیچ مسئولیتی در قبال برگشت کد به ناحیه کاربری اولیه را ندارد.
- ۵- شرکت مسئول روابط مالی فی ما بین انتقال دهنده و انتقال گیرنده نمی باشد.
- ۶- مسئولیت واگذاری کد برعهده طرفین می باشد.
- ۷- برای انتقال امن می توانید از بخش مزایده کد، کد خود را به فروش برسانید.

- مدیریت CRM (های) کد
- گزارش عملیات CRM
- خرید کد CRM
- فروش کد CRM
- کد های مزایده فروش
- انتقال کد CRM**
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات
- آموزش و پشتیبانی

انتقال کد به حساب کاربری دیگر، در این قسمت امکان پذیر است.
در این بخش ابتدا کد مورد نظر را انتخاب میکنید.
سپس کد ملی مقصد را وارد میکنید و در نهایت رمز عبور خود را میزنید.

ارسال پیامک

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال بلک لیست

گزارشات ارسال

گزارش شارژ حساب

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

قوانین ارسال پیامک

****محتوای پیام ارسالی (پیامک) باید مطابق با قوانین ذیل باشد****

۱- قبل از ارسال پیامک به صورت تکی، دفترچه تلفن، انبوه (بالک) و... یک پیامک تست به خط خود ارسال شود.

۲- متن پیامک به صورت ناشناس نباشد (پیام ناشناس پیامی است که گیرنده پیام در زمان دریافت پیامک شماره تماسی را در آن مشاهده نکرده و قادر به شناسایی هویت فرستنده پیامک نباشد).

۳- با اصول و مبانی دین اسلام و قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت نداشته و در تضاد نباشد.

۴- باعث تشویش اذهان عمومی نگردد.

۵- مخل نظم و آرامش حاکم بر جامعه نباشد.

۶- به اخلاق حسنه حاکم بر جامعه آسیب نرساند.

۷- با سیاست های فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور مغایرت نداشته باشد.

دفترچه تلفن :

[دفترچه تلفن-]

ارسال مستقیم به شماره تلفن (ها) :

شماره تلفن

متن پیامک (نهایت ۵ بخش)

متن پیامک

قیمت : • تعداد کاراکتر : • تعداد بخش :

ارسال برای زمان مشخص

ارسال در تاریخ زیر

روز ماه سال

ارسال در ساعت

دقیقه ساعت

ارسال خودکار به صورت دوره ای

فیلد زیر بر اساس تعداد روز تکمیل می شود و در صورت وارد شدن مقداری به جز ۰ یا خالی بود، روز های آتی پیام های شما به صورت خودکار به لیست ارسال اضافه و برای مخاطبین ارسال می گردد

تعداد روز به صورت عدد

ارسال برای مناسبیت مشخص

مناسبت های رسمی

شما میتوانید مناسبیت مورد نظر خود را جهت ارسال پیام مورد نظرتان انتخاب نمایید تا در روز سررسید ارسال گردد. توجه داشته باشید هزینه و تعداد پیامک در روز و ساعت ارسال محاسبه و از اعتبار پیامکی شما کسر می گردد

[مناسبت ها]

ارسال پیامک

مدیریت سامانه پیامکی

ارسال پیامک

برای ارسال پیامک به شماره هایی که در دفترچه تلفن ذخیره نموده اید از این قسمت اقدام می کنید.

با استفاده از این آیکن میتوانید پیام هایی را ذخیره کنید تا در تاریخ یا مناسبتی مشخص بطور خودکار ارسال شود.

بعد از ارسال پیامک مشاهده گزارش را بزنید . پایین صفحه کادری است که مشخص میکند که چند شماره بلک لیست هستند. بعد از ورود به صفحه جدید برای ارسال به بلک لیست دکمه ارسال را میفشارید تا پیام ها با دستگاه GSM ارسال شود.

مدیریت سامانه پیامکی

دفترچه تلفن

شما میتوانید شماره هایی که دارید را در این قسمت ذخیره کنید. برای ذخیره شماره ها ابتدا در کادر مشخص شده «نام دفترچه تلفن» را مینویسید و سپس دکمه ذخیره اطلاعات را میزنید. پس از ایجاد دفتر تلفن بروی دکمه مخاطبین کلیک میکنید و شماره هارا ذخیره می کنید. شماره هایی که با استفاده از کد CRM ذخیره می شود نیز در این قسمت قابل بازیابی است.

مدیریت مخاطبین

شما میتوانید به تعداد نامحدود اقدام به ایجاد دفترچه تلفن نمایید و در آن دفترچه اقدام به ذخیره مخاطبین خود نمایید

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (پانزده)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال بلک لیست



نام دفترچه تلفن

نام دفترچه تلفن

ذخیره اطلاعات

ردیف	نام دفترچه	مخاطبین	ویرایش	مخاطبین	حذف
۱	مخاطبین CRM باغ گردو	۲	ویرایش	مخاطبین	حذف
۲	مخاطبین CRM Bagh gerdo	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۳	مخاطبین CRM ارکیده	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۴	مخاطبین CRM آب و آتش	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۵	مخاطبین CRM Nemati	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۶	مخاطبین CRM نعمتی	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۷	مخاطبین CRM باغ خاطره	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف
۸	مخاطبین CRM مروارید	۱	ویرایش	مخاطبین	حذف

Secure | https://inoti.ir/PostCode/

INOTI

ارسال پیامک کد پستی (ایرانسل)

شما در این قسمت میتوانید به صورت گروهی و بر اساس کد پستی اقدام به ارسال پیامک نمایید، لطفا قبل از ارسال حتما قوانین درج شده را مطالعه نمایید

کد پستی (۵ رقم اول)

چهار الی پنج رقم اول کد پستی

ارسال شود به تعداد :

تعداد ارسال

متن ارسال

متن پیامک

تعداد کاراکتر :
مبلغ کل :
تعداد بخش :
قیمت :
مبلغ موجودی : ۴,۳۵۵ تومان

ارسال پیامک

قوانین ارسال پیامک

****محتوای پیام ارسالی (پیامک) باید مطابق با قوانین ذیل باشد****

- ۱- قبل از ارسال پیامک به صورت تکی، دفترچه تلفن، انبوه (بالک) و... یک پیامک تست به خط خود ارسال شود.
- ۲- متن پیامک به صورت ناشناس نباشد (پیام ناشناس پیامی است که گیرنده پیام در زمان دریافت پیامک شماره تماسی را در آن مشاهده نکرده و قادر به شناسایی هویت فرستنده پیامک نباشد).
- ۳- با اصول و مبانی دین اسلام و قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت نداشته و در تضاد نباشد.
- ۴- باعث تشویش اذهان عمومی نگردد.
- ۵- مخل نظم و آرامش حاکم بر جامعه نباشد.
- ۶- به اخلاق حسنه حاکم بر جامعه آسیب نرساند.
- ۷- با سیاست های فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور مغایرت نداشته باشد.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (هفته اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال بلک لیست

مدیریت سامانه پیامکی

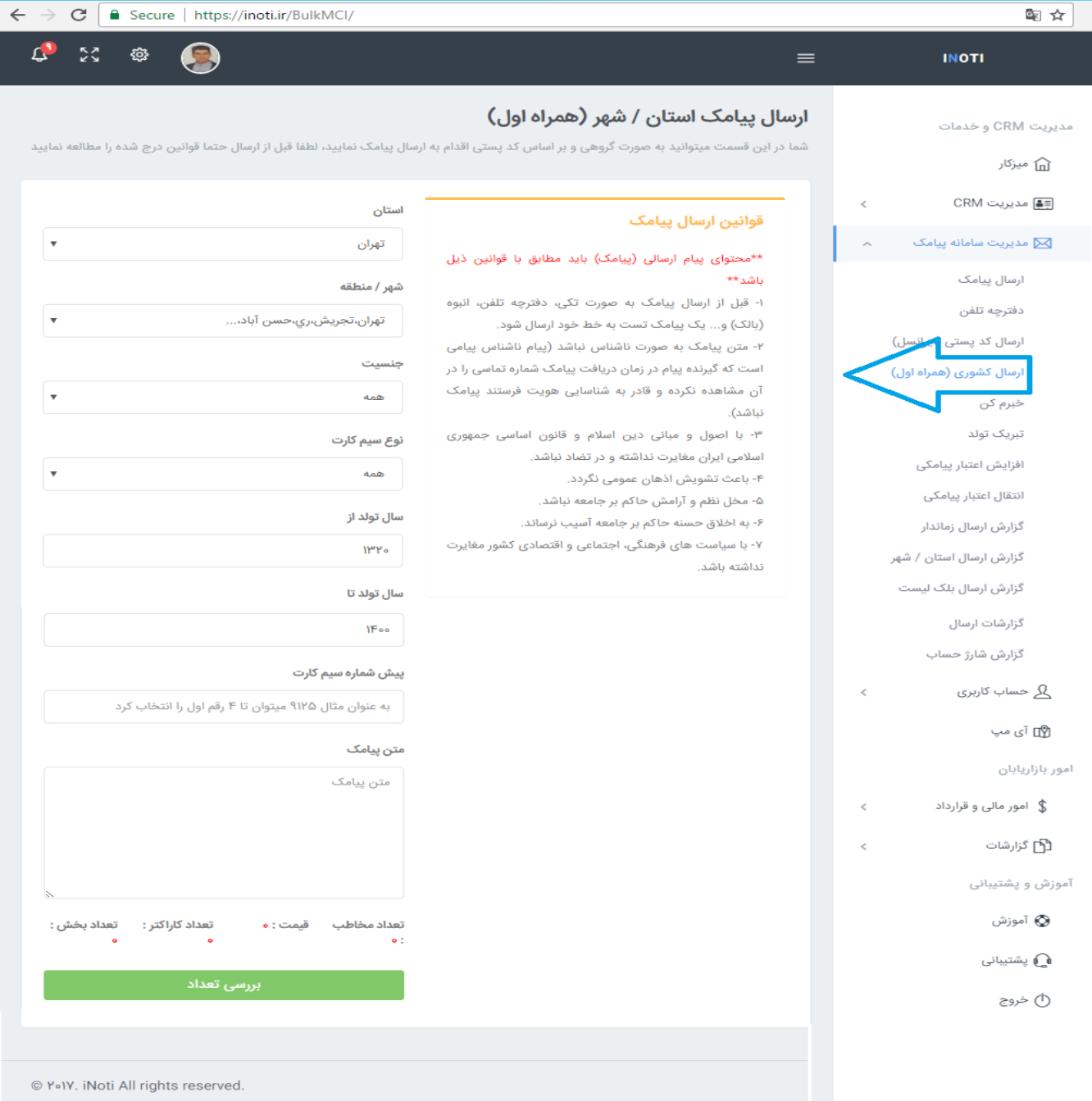
ارسال کد پستی (ایرانسل)

برای ارسال پیامک انبوه به شماره های ایرانسل، از این قسمت اقدام میکنید. برای این منظور ۴ یا ۵ رقم اول کد پستی هر منطقه را وارد میکنید. پس از تایید و برآورد تعداد، مشخص می کنید به چند نفر تبلیغات شما ارسال شود و در نهایت متن را می نویسید. بعد از این مراحل با توجه به تعداد بخش و تعداد ارسال هزینه برآورد میشود. (بزودی امکان ارسال به ۴ اپراتور فعال میشود.)

مدیریت سامانه پیامکی

ارسال کشوری (همراه اول)

برای ارسال پیامک انبوه به خطوط همراه اول از این قسمت اقدام میکنید. در این بخش میتوانید مجموعه هدف خود را کوچک کنید و براساس سن، جنسیت، شهرو استان، و پیش شماره ارسال کنید. نکته: بعد از بررسی تعداد، کادری به شما نمایش داده میشود بنام ردیف که این کادر از ارسال پیامک تکراری جلوگیری میکند.



The screenshot shows the iNoti CRM interface for mass messaging. The main content area is titled "ارسال پیامک استان / شهر (همراه اول)" and contains a list of legal notices (قوانین ارسال پیامک) regarding the use of mobile phones and messaging services. A blue arrow points to the "ارسال کشوری (همراه اول)" option in the left sidebar menu. The interface includes a top navigation bar with the iNoti logo, a left sidebar with various menu items, and a main content area with a form for sending messages. The form includes fields for province (استان), city (شهر / منطقه), gender (جنسیت), and type of card (نوع سیم کارت). It also has a section for the message text (متن پیامک) and a "بررسی تعداد" (Check quantity) button.

← → ↻ Secure | https://inoti.ir/SendToMe/

🔔 ⚙️ 👤 INOTI

خبر کن !

با تکمیل کردن فرم زیر، متن پیام، متن تلفن همراه ثبت شده در تاریخ و زمان تعیین شده ارسال می گردد

شماره های گیرنده پیام

شماره تلفن

تاریخ ارسال

ساعت ارسال

تکرار ارسال با تعداد فاصله روزانه

متن پیامک

قیمت : • تعداد کاراکتر : • تعداد بخش : •

ثبت خبرم کن

خبرم کن های ثبت شده

مدیریت پیام	وضعیت	قیمت هر بخش	تعداد بخش	تاریخ / ساعت	متن پیامک
-------------	-------	-------------	-----------	--------------	-----------

قوانین ارسال پیامک

****محتوای پیام ارسالی (پیامک) باید مطابق با قوانین ذیل باشد****

۱- قبل از ارسال پیامک به صورت تک، دفترچه تلفن، انبوه (بالک) و... یک پیامک تست به خط خود ارسال شود.

۲- متن پیامک به صورت ناشناس نباشد (پیام ناشناس پیامی است که گیرنده پیام در زمان دریافت پیامک شماره تماسی را در آن مشاهده نکرده و قادر به شناسایی هویت فرستنده پیامک نباشد).

۳- با اصول و مبانی دین اسلام و قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت نداشته و در تضاد نباشد.

۴- باعث تشویش اذهان عمومی نگردد.

۵- محل نظم و آرامش حاکم بر جامعه نباشد.

۶- به اخلاق حسنه حاکم بر جامعه آسیب نرساند.

۷- با سیاست های فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور مغایرت نداشته باشد.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال بلک لیست

گزارشات ارسال

گزارش شارژ حساب

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

مدیریت سامانه پیامکی

📌 خبرم کن

در قسمت خبرم کن شما میتوانید سیستم را تنظیم کنید تا تمام چیزهایی که باید در موعد مقرر به شما یادآوری شود، سیستم بطور خودکار یادآوری کند. به عنوان مثال:

- * شما میتوانید تاریخ تمام چک هایی که دارید را وارد کنید تا سیستم آن را به شما یادآوری کند
- * مشاورین املاک می توانند برای یادآوری تاریخ سررسید قراردادهای خود از این قابلیت استفاده کنند به طوری که اگر قراردادی را بین مؤجر و مستاجر تنظیم کنند زمانی که موعد تمدید قرار داد نزدیک شود یک پیام به مؤجر و یک پیام به مشاورین املاک ارسال میشود تا املاک بتواند قرار ملاقاتی را بین صاحب ملک و مستاجر تنظیم کند
- * کارگزاران بیمه نیز میتوانند تاریخ تمدید بیمه های عمر، ثالث، آتش سوزی، بدنه و ... مشتریان خود را با این قابلیت وارد سامانه نمایند تا سامانه در تاریخ تعیین شده بیمه شوندهاگان را نسبت به تمدید قرارداد یادآوری کند

https://inoti.ir/BDate/

Search

INOTI

تبریک تولد

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال به بلک لیست ها

گزارشات ارسال

در صورت فعال سازی این امکان، سیستم به صورت اتوماتیون اقدام به ارسال پیامک به مخاطبینی که شما در دفترچه تلفن خودتان تاریخ تولدشان را ثبت کرده اید می نماید و هزینه آن را از اعتبار پیامکی شما کسر میکند

وضعیت ارسال پیام تبریک تولد

فعال

متن پیام تبریک تولد

امروز سالروز تولد دوست و من برایت هدیه ای نخریده ام . آنچه خریدنی است بی شک ، لایق تو نیست . خواستم با ارسال این پیام اولین نفری باشم که بهت تبریک تولد میگم

تولدت مبارک

قیمت : ••

تعداد کاراکتر : ••

تعداد بخش : ••

ذخیره تغییرات

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده
 کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱۲۰ و ۲۵) برخورد خواهد شد.

مدیریت سامانه پیامکی تبریک تولد

اگر شما تاریخ تولد مشتریان را داشته باشید و در سامانه، (قسمت دفترچه تلفن)، وارد کنید سیستم بطور خودکار پیامک تبریک تولد ارسال خواهد کرد.
 مدیریت متن پیامک تبریک تولد از این قسمت امکان پذیر است.

https://inoti.ir/Charge/ Search

INOTI

افزایش اعتبار پیامکی

شما در این قسمت آخرین

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال به بلک لیست ها

مبلغ (حداقل ۱۰۰,۰۰۰ ریال)

آخرین تراکنش های انجام شده

مبلغ - ریال

افزایش اعتبار

ردیف	تاریخ	عملیات	مبلغ	مانده
۱	۱۳۹۵/۱۲/۲۶	افزایش	۳۰۰,۰۰۰	۳۴۹,۵۳۰
۲	۱۳۹۵/۱۱/۲۰	افزایش	۱۰۰,۰۰۰	۱۰۰,۲۳۰
۳	۱۳۹۵/۱۱/۱۴	افزایش	۱۰۰,۰۰۰	۱۶۳,۵۱۰
۴	۱۳۹۵/۱۱/۱۰	افزایش	۱۲۵,۰۰۰	۱۲۵,۰۰۰

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحی نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده
با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱ و ۱۲۰) برخورد خواهد شد.

مدیریت سامانه پیامکی

افزایش اعتبار پیامکی

برای ارسال پیامک و یا دریافت پیامک پاسخ کارت ویزیت الکترونیک سامانه شما باید شارژ داشته باشد. با استفاده از این آیکن میتوانید افزایش شارژ داشته باشید. البته از میز کار، پایین قسمت اعتبار پیامکی نیز میتوانید شارژ خود را افزایش دهید. برای استارت کار باید حداقل ۱۰.۰۰۰ تومان حساب کاربری خود را شارژ کنید.

Browser address bar: <https://inoti.ir/Transfer/>

Navigation icons: Home, Back, Forward, Refresh, Search, Star, Bookmarks, Downloads, Home, Messages, Menu

INOTI logo

انتقال شارژ به کاربر دیگر

شما در این قسمت می‌توانید مبلغ شارژ خود را به کاربری که می‌خواهید آن را دریافت کند انتقال دهید، لطفا قوانین و شرایط را مطالعه نمایید

موجودی اعتبار پیامکی فعلی شما: **۳۶,۰۱۰ ریال**

قوانین و شرایط انتقال شارژ

مبلغ جهت انتقال (ریال)

مبلغ - ریال

کد ملی دریافت کننده اعتبار

کد ملی دریافت کننده

انتقال شارژ

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زمان

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال به بلک لیست ها

گزارشات ارسال

گزارش شارژ حساب

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده
با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱ و ۲۵) برخورد خواهد شد.

مدیریت سامانه پیامکی انتقال اعتبار پیامکی

اعضای آی نوتی میتوانند با داشتن کد ملی یکدیگر برای هم شارژ پیامکی ارسال کنند. به این منظور کفایت کد ملی مقصد و مبلغ را وارد کنید.

https://inoti.ir/ReportSendFuture/

Search

INOTI

گزارش ارسال زمان دار

گزارش آخرین ارسال های انجام شده توسط شما

لیست تراکنش ها

تاریخ	تعداد بخش	قیمت هر بخش	وضعیت	مدیریت
-محاسبه خودکار و کسر هزینه پیامک در روز ارسال پیام - تاریخ و ساعت دستی				
۱۳۹۵/۱۲/۰۵	۱	۱۳%	پردازش شد	
سلام				

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال به بلک لیست ها

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده
با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱، ۱۲، و ۲۵) برخورد خواهد شد.

مدیریت سامانه پیامکی گزارش ارسال زماندار

گزارش آخرین ارسال های شما
(از قسمت ارسال پیامک) در
این آیکن درج می شود.
در صورت ذخیره پیامی،
وضعیت پیام را در این قسمت
می توانید مشاهده کنید که
پیام در انتظار سررسید است یا
ارسال شده است.

مدیریت سامانه پیامکی

گزارش ارسال استان / شهر



مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

ارسال پیامک

دفترچه تلفن

ارسال کد پستی (ایرانسل)

ارسال کشوری (همراه اول)

خبرم کن

تبریک تولد

افزایش اعتبار پیامکی

انتقال اعتبار پیامکی

گزارش ارسال زماندار

گزارش ارسال استان / شهر

گزارش ارسال به بلک لیست ها

جزئیات گزارش ارسال پیامک بلک لیست

لیست تراکنش ها

نام مخاطب	تلفن	ارسال	کد بالک	وضعیت	نهایی

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNOTi) محفوظ بوده
با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱ و ۱۲ و ۲۵) برخورد خواهد شد.

مدیریت سامانه پیامکی گزارش ارسال بلک لیست

سرویس ارسال پیامک به مخاطبین
بلک لیست دفترچه تلفن های شما با
سیم کارت GSM از طریق این آیکن
امکانپذیر است.

برای دسترسی به این سرویس می
توانید مراحل زیر را طی کنید.
پس از ارسال پیامک برای مشاهده
شماره های بلک لیست و ارسال مجدد
آن توسط سیم کارت های آی نوتی :
مدیریت سامانه پیامکی» گزارشات
ارسال» کلیک بروی یکی از ارسال ها»
دکمه ارسال به بلک لیست

Browser address: https://inoti.ir/ReportSend/

Page Title: گزارش ارسال پیامک

Sub-header: گزارش آخرین ارسال های انجام شده توسط شما، برای مشاهده جزئیات بر روی مشاهده روبروی هر ارسال کلیک کنید.

Section: گزارش پیامک های ارسال

جزئیات ارسال	مبلغ	مخاطب	بخش	تاریخ و زمان	متن پیامک
مشاهده	۱۳۰	۰۱	۱	۱۰:۳۰:۰۱ ۱۳۹۵/۱۲/۲۹	سلام
مشاهده	۱,۹۵۰	۰۵	۳	۱۶:۱۷:۴۹ ۱۳۹۵/۱۱/۲۹	با سلام. عرض تبریک به مناسبت رونمایی از ربات تلگرام آی نوتی، عزیزانی که مایل به فعال سازی این قسمت توسط پشتیبان خود میباشد عکس های مورد نظر را به همراه نام کاربری و رمز عبور به ID زیر ارسال کنند
مشاهده	۱۳۰	۰۰	۱	۱۷:۰۱:۰۰ ۱۳۹۵/۱۱/۲۶	خرید کد CRM باغ عقیق ساعت ۶
مشاهده	۵۰,۷۰۰	۷۸	۵	۱۶:۳۴:۴۲ ۱۳۹۵/۱۱/۱۴	

Right sidebar menu items:

- ارسال پیامک
- دفترچه تلفن
- ارسال کد پستی (ایرانسل)
- ارسال کشوری (همراه اول)
- خبرم کن
- تبریک تولد
- افزایش اعتبار پیامکی
- انتقال اعتبار پیامکی
- گزارش ارسال زماندار
- گزارش ارسال استان / شهر
- گزارش ارسال به بلک لیست ها
- گزارشات ارسال** (highlighted with a blue arrow)
- گزارش شارژ حساب
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان

مدیریت سامانه پیامکی گزارشات ارسال

گزارش آخرین ارسال های انجام شده توسط شما در این قسمت نمایش داده می شود. برای مشاهده جزئیات بر روی مشاهده روبروی هر ارسال کلیک کنید.

گردش شارژ حساب

در زیر لیست گردش های شارژ خود را مشاهده می نمایید

ردیف	تاریخ	عملیات	مبلغ	مانده
۱	۱۳۹۶/۰۱/۰۴ ۱۵:۲۱:۲۶	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۶,۰۱۰
۲	۱۳۹۶/۰۱/۰۴ ۱۴:۲۹:۲۴	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۶,۵۳۰
۳	۱۳۹۶/۰۱/۰۴ ۱۴:۱۰:۱۷	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۶,۶۶۰
۴	۱۳۹۶/۰۱/۰۳ ۲۳:۰۸:۵۱	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۷,۱۸۰
۵	۱۳۹۶/۰۱/۰۳ ۱۴:۰۳:۰۶	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۷,۷۰۰
۶	۱۳۹۶/۰۱/۰۳ ۱۲:۴۵:۵۸	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۳۸,۲۲۰
۱۷۱	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۶:۳۴:۴۲	کسر بابت ارسال پیامک با تعداد بخش ۰	کاهش	۶,۲۱۰
۱۷۲	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۶:۳۳:۵۱	کسر بابت ارسال پیامک با تعداد بخش ۰	کاهش	۵۰,۷۰۰
۱۷۳	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۶:۳۱:۴۷	کسر بابت ارسال پیامک با تعداد بخش ۰	کاهش	۵۰,۹۰۰
۱۷۴	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۶:۱۷:۳۵	افزایش اعتبار حساب از کد ملی ۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰۰ به نام نظری مقدم	افزایش	۱۶۳,۵۱۰
۱۷۵	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۶:۰۹:۳۱	کسر بابت ارسال پیامک با تعداد بخش ۰	کاهش	۵۵,۲۵۰
۱۷۶	۱۳۹۵/۱۱/۱۴ ۱۴:۴۸:۴۲	کسر بابت کارت ویزیت الکترونیک	کاهش	۱۱۸,۷۶۰

دسترسی به حساب کاربری

گزارش شارژ حساب

گزارشات ارسال

امور بازاریابان

آی مپ

مدیریت سامانه پیامکی

گزارش شارژ حساب

تمام تراکنش ها و گردش شارژ حساب خود را در این قسمت مشاهده کنید.

تغییر کلمه عبور

شما در این قسمت میتوانید کلمه عبور فعلی خود را جهت ورود به سامانه تغییر دهید

کلمه عبور قدیم

کلمه عبور جدید

تکرار کلمه عبور جدید

تغییر کلمه عبور ✓

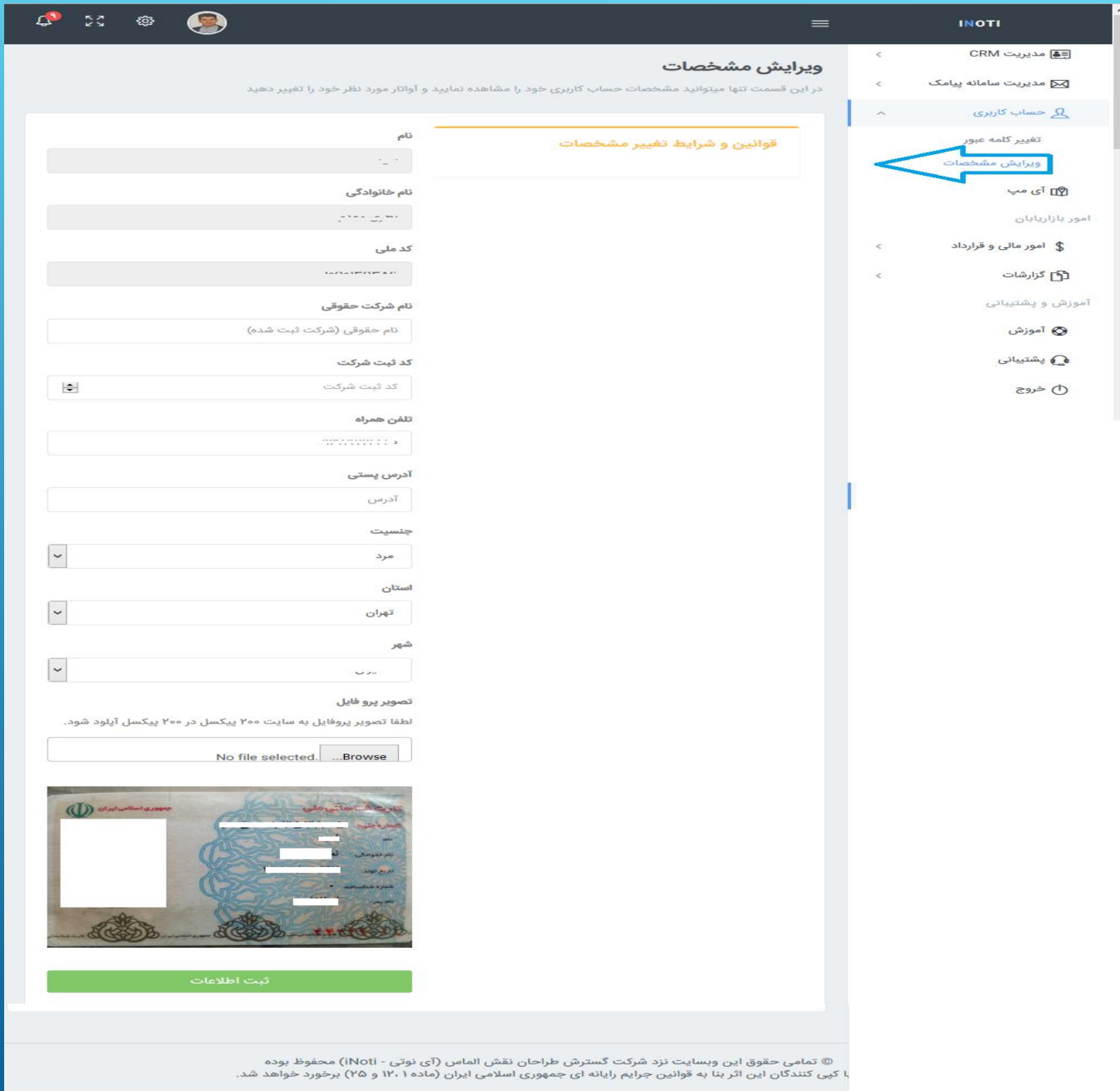
حساب کاربری تغییر رمز عبور



برای تغییر رمز عبور در
کادر اول رمز عبور قبلی و
در کادر دوم و سوم رمز
جدید را وارد می کنیم

حساب کاربری ویرایش مشخصات

برای ویرایش مشخصات از این قسمت اقدام کنید.
لازم به ذکر است نام، نام خانوادگی، شماره ملی و شماره تلفن از این قسمت قابل ویرایش نیست.
در صورت ناخوانا بودن کارت شناسایی عدم تایید هویت، عکس کارت شناسایی خود را مجدداً از این قسمت آپلود کنید.



The screenshot shows the INOTI user profile editing interface. The page is titled "ویرایش مشخصات" (Edit Profile) and includes a sidebar with navigation options like "مدیریت CRM", "مدیریت سامانه پیامک", "حساب کاربری", "تغییر کلمه عبور", "ویرایش مشخصات", "آی امپ", "امور بازاریابان", "امور مالی و قرارداد", "گزارشات", "آموزش و پشتیبانی", "آموزش", "پشتیبانی", and "خروج". The main content area is divided into two sections: "قوانین و شرایط تغییر مشخصات" (Terms and Conditions for Profile Change) and a form for editing profile information. The form includes fields for Name, Family Name, National ID, Company Name, Phone Number, Address, Gender, Province, City, and a photo upload section. A sample of a National ID card is shown at the bottom of the form. A green button labeled "ثبت اطلاعات" (Save Information) is located at the bottom of the form.

آی مپ □



دریافت قبض و پرداخت گروهی

جهت استفاده از سیستم پرداخت خودکار و گروهی قبض ها ابتدا شماره تلفن های خود را در فرم زیر ثبت نمایید و صبر نمایید تا اطلاعات آخرین قبض شما در یافت گردد

نوع قبض

سیستم در حال تست می باشد، فعلا امکان پرداخت غیر فعال شده است، به زودی از طریق کانال رسمی آی نوتی به کاربران اطلاع رسانی می گردد

همراه اول

شماره تلفن

تاریخ ثبت	شماره	آخرین قبض	وضعیت
-----------	-------	-----------	-------

شماره تلفن بدون صفر اول

حتما شماره مورد نظر را بدون صفر اول وارد نمایید مثال ۰۹۱۳ اشتباه است و شما باید با ۹۱۳ وارد نمایید

ثبت و دریافت قبض

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

CRM مدیریت

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

پرداخت خودکار قبوض

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

پرداخت خودکار قبوض

بزودی

گزارش گردش مالی

در زیر شما میتوانید ۱۵۰ تراکنش مالی آخر ایجاد شده را مشاهده نمایید و در صورت تمایل با ایجاد فیلتر به گزارش دقیق تر دست یابید

لیست تراکنش ها

ردیف	تاریخ	عملیات	مبلغ	مانده
۱	برداشت بابت درخواست واریز به حساب تجارت			
	۱۳۹۶/۰۱/۰۳ ۱۵:۵۱:۳۹	برداشت		۳,۲۴۰
۲	واریز سهم باشگاه از صندوق درصد			
	۱۳۹۶/۰۱/۰۱ ۰۱:۱۸:۲۵	واریز		

تاریخ شروع گزارش

۱۳۹۵/۱۲/۱۴

تاریخ پایان گزارش

۱۳۹۶/۰۱/۰۵

نوع عملیات حساب

همه موارد

تعداد نمایش در لیست

۳۰ ردیف

ایجاد گزارش

- مدیریت CRM و خدمات
- میزکار
 - مدیریت CRM
 - مدیریت سامانه پیامک
 - حساب کاربری
 - آی مپ
 - امور بازاریابان
 - امور مالی و قرارداد**
 - گردش مالی
 - درخواست وجه
 - دریافت قرارداد
 - لغو قرارداد
 - کارت پرسنلی
 - گزارشات

امور مالی و قرارداد گردش مالی

برای مشاهده گزارش واریز های پورسانت شما و برداشت ها به این قسمت وارد شوید

INOTI | آی نوتی | iNoti

https://inoti.ir/CashOut/

INOTI

درخواست واریز

جهت واریز وجه فرم زیر را پر کنید (اطلاعات باید برای صاحب حساب کاربری باشد)

توجه: جهت دریافت پورسانت یا پاداش باید اطلاعاتی که در بخش زیر وارد می شود با اطلاعات صاحب این ناحیه کاربری (شخص درخواست کننده) یکی باشد!!
 وارد کردن شماره شبا، الزامیست. برای محاسبه شبای بانک اینجا کلیک کنید

وضعیت	تاریخ و زمان واریز	مبلغ	تاریخ درخواست
واریز گردید	۱۷:۱۳ ۱۳۹۶/۱/۳		۱۳۹۶/۰۱/۰۳
کد رهگیری: ۷۰۸۲۱۷۰۵۲۳۶۵ شماره کارت:			
واریز گردید	۱۳۹۵/۱۲/۳ ۲۱:۴۴		۱۳۹۵/۱۲/۰۳
کد رهگیری: ۷۰۵۲۲۱۸۳۱۴۸۸ شماره کارت:			

شماره کارت:

نام بانک:

شماره حساب:

شماره شبا:

شماره شبا:

حداقل مبلغ برداشت، ۱۰۰,۰۰۰ ریال می باشد.

مبلغ قابل درخواست: **ریال**

مبلغ درخواستی:

مبلغ درخواستی - ریال:

ارسال درخواست

مدیریت CRM و خدمات

- میزکار
- مدیریت CRM
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گردش مالی
- درخواست وجه**
- دریافت قرارداد
- لغو قرارداد
- کارت پرسنلی
- گزارشات

امور مالی و قرارداد درخواست وجه

پورسانت شما به حساب کاربری آی نوتی شما، واریز میگردد.

برای برداشت وجه کافیست شماره کارت و شماره شبا و نام بانک را در این قسمت وارد کنید و در کمتر از ۲۴ ساعت مبلغ به حساب شما واریز میشود.

نکته: حتما باید حساب به نام خود شخص باشد و در صورت مغایرت پورسانت واریز نخواهد شد.

امور مالی و قرارداد

دریافت قرارداد

10- کلیه پیامک های ارسالی شما تحت کنترل دقیق سیستم مانیتورینگ می باشد و از آنجایی که این سامانه جهت اطلاع رسانی، تبلیغات و وارد اینچنین طراحی شده، هرگونه پیامک با محتوای ذیل جرم محسوب شده و در صورت مشاهده، سریعاً مراتب به صورت آنلاین به پلیس فتا اراش خواهد شد و پنل پیامکی شما مسدود می گردد و هیچ وجهی به شما عودت نمی گردد.

11- کلیه پیامک ها با محتوای غیر اخلاقی، توهین، شوخی، جوک، اعلام برنده شدن یا ارائه جایزه، سرکار گذاشتن از طریق پیامک (حتی دوستان آشنایان)، احادی، ارسال پیامک از طرف بانک یا اپراتور ها (همراه اول و ایرانسل) و ارسال هرگونه پیامک که به نحوی فرستنده در آن مشخص باشد ممنوع می باشد.

12-5 کلیه پیامک ها در حوزه پزشکی، پیراپزشکی، دارویی، آرایشی - بهداشتی، ترک اعتیاد و ... بدون مجوز رسمی از وزارت بهداشت و نامه کتبی از سازمان نظام پزشکی کشور ممنوع میباشد.

13-5 ارائه تسهیلات و وام های بانکی، خرید و فروش فیش حج، تور های داخلی و خارجی بدون مجوزممنوع است.

14-5 هرگونه پیامک که با اصول و مبانی دین اسلام و قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت داشته باشد ممنوع میباشد.

15-5 پیامک هایی که باعث تشویش اذهان عمومی گردد و به اخلاق حسنه حاکم بر جامعه آسیب رساند ممنوع میباشد.

16-5 پیامک هایی که با سیاستهای فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور مغایرت داشته باشد ممنوع میباشد.

17-5 ارسال پیامک های جعلی از طرف شرکت ها و بانک ها یا محتوای مشترک گرامی شما برنده شده اید و ... ممنوع می باشد.

18-5 ارسال هرگونه پیامک از طرف نهاد های دولتی و امنیتی مانند مخابرات، وزارت اطلاعات، نیروی انتظامی و ... ممنوع میباشد.

19-5 تبلیغ وب سایت ها، سرویس ها و یا کالاهایی که بر خلاف قوانین جمهوری اسلامی ایران می باشند ممنوع میباشد.

20-5 به دلیل فیلترینگ شدید مخابرات، کاربر موظف است قبل از ارسال پیام آنه، یک بار به صورت تست، متن مورد نظر را بر روی گوشی همراه خود ارسال نموده و از رسیدن آن به گوشی اطمینان حاصل فرماید. در صورت فیلتر شدن پیام ها، آی نوتی مسئولیتی بر عهده نمی گیرد.

21-5 ارسال پیامک با محتوای فروش "زمین" در شمال کشور ممنوع بوده و در سایر نقاط، می بایست در متن پیامک، شماره ثابت ذکر گردد.

6- فسخ قرارداد

با توجه به اینکه آی نوتی زیر مجموعه اپراتورهای مخابراتی ایران می باشد، هر لحظه که تغییری در قیمت ها و خدمات کاری و تعرفه ارسال پیامک در آی نوتی ایجاد شود و یا از ادامه فعالیت توسط ارگانهای ذصلاح جلوگیری بعمل آید، کارشناسان فروش، حق هیچگونه اعتراضی را نخواهند داشت و فروش کارشناسان تا آن لحظه تسویه حساب کامل خواهد شد و به حساب بانکی آنها واریز می گردد و کلیه خدمات ارسال پیامک برای خریداران به قوت خود باقی می ماند.

مشخصات مدیر مسئول آی نوتی

نام و نام خانوادگی: علی معارفی، به آدرس: تهران، بلوار فردوس شرقی، روبروی گلستان شمالی، ساختمان افرا (بیش رستوران ملل مریخ)، طبقه 4، واحد 422 و شماره تماس 021-44977428

مشخصات کارشناس فروش

نام و نام خانوادگی: امید نظری مقدم دارای کد ملی 0000000000 و شماره تماس 0000000000.

امضاء و اثر انگشت بازاریاب

**** برابر ماده 7 قانون تجارت الکترونیکی هرگاه قانون وجود امضا را لازم نداند، امضاء الکترونیکی مکفی است ****

صفحه 2

آدرس: تهران، بلوار فردوس شرقی، ساختمان افرا، طبقه 4، واحد 422
تلفن: 021-44977428
iNoti.ir
info@iNoti.ir



1- موضوع قرارداد

انجام تبلیغات حرفه ای و ارائه خدمات مشاوره به منظور معرفی و شناساندن آی نوتی و بازاریابی و فروش به افراد حقیقی، حقوقی و کسب و کار محترم به منظور ارتقاء فروش و سودهی کالا و خدمات خریداران محترم.

2- مدت قرارداد

از تاریخ امضاء به مدت یکسال می باشد.

3- مبلغ قرارداد

آی نوتی متعهد میشود، بر اساس فروش شخصی کارشناس فروش (طبق طرح تجاری، تک سطحی، فروش مستقیم) مبلغ 30% پورسانت پرداخت نماید. حداکثر واریز پورسانت به حساب بانکی کارشناس فروش به شماره حسابی که اعلام میدارد 24 ساعت پس از درخواست می باشد (اولین روز کاری بعد از درخواست)

4- حقوق و تعهدات آی نوتی

- 1-4 متعهد می شود که به طور منظم کارشناس فروش را در جریان اطلاعات ضروری در مورد تغییرات کمی و کیفی خدمات آی نوتی قرار دهد.
- 2-4 سامانه پیامکی آی نوتی، انحصاری بوده و شرکت این حق را برای خود قائل است که قراردادی مشابه با دیگر افراد حقیقی یا حقوقی امضاء نماید.
- 3-4 این قرارداد هیچ گونه تعهد استخدامی برای آی نوتی ایجاد نمی کند و از شمول قانون کار و بیمه خارج است.
- 4-4 آی نوتی نباید فروشندگی را ملزم به فعالیت و کار کردن در زمان یا مکان خاصی نماید.
- 5-4 آی نوتی متعهد میگردد پاداش ماهانه طبق الگوی (صندوق پاداش مشتریان آی نوتی) را در پایان هر ماه به حساب واحدین شرایط آی نوتی واریز نماید.

5- تعهد کارشناسان فروش

- 1-5 کارشناس فروش موظف است کلیه مقررات موجود در سایت iNoti.ir را در خصوص بازاریابی و فروش رعایت نماید. در صورت هرگونه تغییر در این مقررات، کارشناسان فروش باید خود را با این تغییرات همگام سازد.
- 2-5 کارشناس فروش متعهد می شود که همه اطلاعات و اسناد فراهم شده توسط آی نوتی را اکیداً محرمانه تلقی کند و از آنها در راستای منافع خودش یا شخص ثالث استفاده نکند.
- 3-5 کارشناس فروش متعهد می شود که در برنامه های آموزش و توضیحی ارائه شده توسط آی نوتی، اعم از سمینارها و دوره های آموزشی با هدف به روز رسانی اطلاعات و آشنایی نسبت به سامانه پیامکی و نحوه کسب و کار، شرکت کند.
- 4-5 کارشناس فروش نباید ادعا کند که در استخدام آی نوتی است.
- 5-5 کارشناس فروش نمی تواند به جای خریدار سفارش بدهد. هر شخص می بایستی در آی نوتی ثبت نام کند تا کلیه اسناد مالی و ارسال پیامک، فعال سازی برای شخص خریدار ثبت و ارسال گردد.
- 6-5 کارشناس فروش باید خریداران مستقیم خود را جهت استفاده از نرم افزار آی نوتی آموزش دهد.
- 7-5 کارشناس فروش می تواند از ابزارهای تبلیغاتی نظیر اینترنت، پیامک کوتاه و یا هر وسیله دیگری که صلاح می داند استفاده نماید.
- 8-5 کارشناس فروش اختیار اهدا، فروش، واگذاری یا انتقال موقعیت کسب و کاری خود را به دیگران ندارد.
- 9-5 ارسال هرگونه ایمیل به کسانی که مایل به دریافتش نیستند) کاملاً غیر مجاز است.

صفحه 1

آدرس: تهران، بلوار فردوس شرقی، ساختمان افرا، طبقه 4، واحد 422
تلفن: 021-44977428
iNoti.ir
info@iNoti.ir

آدرس: تهران، بلوار فردوس شرقی، ساختمان افرا، طبقه 4، واحد 422
تلفن: 021-44977428
iNoti.ir
info@iNoti.ir

لغو قرارداد همکاری

قبل از لغو جایگاه خود لطفا شرایط و قوانین را مطالعه نمایید

لغو قرارداد همکاری

جهت درخواست لغو قرارداد همکاری، ابتدا بر روی دکمه سبز رنگ کلیک کرده و منتظر نمایش کد قرمز رنگ شوید و سپس با خط تلفن همراهی که ثبت نام کرده اید اقدام به ارسال متن نمایش داده شده به شماره ۱۰۰۰۸۵۹۰ نمایید. سپس بعد از چند ثانیه شما از میز کار خود خارج میشوید

دریافت کد لغو قرارداد همکاری

شماره تلفن شما : ۰۹۳۸۹۷۲۶۶۶۰

قوانین و شرایط لغو قرارداد

● قبل از فسخ قرارداد مبلغ شارژ و کد خود را به صفحه کاربری دیگر همکاران خود منتقل نماید چون بعد از تایید فسخ قرارداد، کلیه امکانات و مبلغ شارژ ارسال پیامک سوخت می گردد.

● شرایط فسخ قرارداد:

- ۱- کسی که فسخ قرارداد را می زند تا آخر ماه نمی تواند مجددا با آی نوتی همکاری داشته باشد.
- ۲- کسی که فسخ می کند، خریداران مستقیم ایشان به یک سطر بالاتر منتقل می گردد.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گردش مالی

درخواست وجه

دریافت قرارداد

لغو قرارداد

کارت پرسنلی

گزارشات

امور مالی و قرارداد لغو قرارداد

تمامی افراد میتوانند با توجه به شرایط و قوانین، جایگاه خود را در سایت آی نوتی لغو کنند.

به این منظور کافیست دکمه «دریافت کد لغو قرارداد همکاری» را فشار دهید و در کادر مورد نظر کدی که برای تان پیامک شده را وارد کنید.

کارت شناسایی آی نوتی
iNoti Customer Relationship Management

نام: امید
نام خانوادگی: نظری مقدم
کد ملی:
تاریخ تولد:
سمت: کارشناس فروش
تاریخ صدور: ۱۳۹۵/۰۹/۱۹



www.iNoti.ir

روی کارت

دریافت کارت پرسنلی

یکی از مقدمات استارت آی نوتی، پرینت رنگی کارت شناسایی آی نوتی با عکس و پرسن کارت است.

پشت کارت

این کارت به منزله مدرک شناسایی کارشناسان فروش آی نوتی می باشد.
عواقب هر گونه استفاده از کارت به عهده صاحب آن می باشد.
لطفاً در حفظ و نگهداری کارت دقت فرمایید.
اعتبار کارت از زمان صدور به مدت یک سال می باشد.
از پاینده کارت تقاضا می شود کارت را از طریق پست به صندوق پستی ۱۴۸۱۲۳۷۴۴۶ ارسال نمایند.
در مواقع ضروری با شماره تلفن ۰۲۱۴۴۹۷۷۲۲۸ تماس بگیرید.



شرکت گسترش طراحان نقش الماس
Customer Relationship Management
www.iNoti.ir

29 فروشنده برتر آی نوتی
بر اساس بیشترین فروش مستقیم شخصی

مدیریت CRM و خدمات

- میزکار
- مدیریت CRM
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات**
- فروشنندگان برتر
- ویژن تیک
- پاداش و پورسات
- گزارش کمینه و بیشینه
- ۱۳۸۳/۰۸/۱۴

۲۷ روز	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۱۰,۷۵۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۰۶ نفر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۸,۲۰۵,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۰۳ نفر
۰۴ ساعت	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۲,۶۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۱۹ نفر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۶,۰۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۲۹ نفر
۰۳ دقیقه	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۵,۵۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۶۴ نفر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۵,۳۳۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۰۲ نفر
۰۱ ثانیه	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۵,۱۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۰۴ نفر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۱,۶۳۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۳۴ نفر
شرایط ویژه فروشنندگان برتر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۴,۵۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۴۶ نفر	کارشناس فروش جمع فروش مستقیم: ۴,۵۰۰,۰۰۰ ریال تعداد نفرات مستقیم: ۰۵ نفر

گزارشات فروشنندگان برتر

لیست ۲۹ نفری که بیشترین فروش را در طول ماه داشته اند در این قسمت قابل مشاهده است
هر ماه به نفرات برتر پاداش هایی تعلق میگیرد. شما هم میتوانید یکی از این ۲۹ نفر باشید.

گزارش ویژن تیک

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

فروشندهگان برتر

ویژن تیک

پاداش و پورسانت

گزارش کمینه و بیشینه

گروه داشگاه

گزارشات ویژن تیک

شما می توانید هدف مالی ماهیانه خود را مشخص کرده و سیستم آی نوتی آن هدف را به اهداف روزانه و قابل دسترس تبدیل می کند و به شما اطلاع می دهد که روزانه چقدر باید فروش داشته باشید تا به آن هدف برسید. در پایان ماه آی نوتی ۲ پیغام به شما می دهد ، ۱- تبریک بخاطر تیک زدن هدف خود ، ۲- اخطار بخاطر نرسیدن به هدف خود. انتخاب با شماست که کدام پیام را دریافت کنید.



تبریک ، شما ویژن خود را در این ماه تیک زدید، توقف در مسیر ممنوع !!!

مبلغ ویژن در این ماه

مبلغ ویژن در این ماه

ثبت مبلغ ویژن این ماه

۲۷

روز

۵۴

ساعت

۱

دقیقه

۳۹

ثانیه

تاریخ	دریافت	ویژن	مانده
سه شنبه ۱ فروردین		۰۰	
چهارشنبه ۰۲ فروردین	۰۰	۰۰	
پنج شنبه ۰۳ فروردین	۰۰	۰۰	
جمعه ۰۴ فروردین	۰۰	۰۰	
شنبه ۰۵ فروردین	۰۰	۰۰	
یک شنبه ۰۶ فروردین	۰۰	۰۰	
دوشنبه ۰۷ فروردین	۰۰	۰۰	
سه شنبه ۰۸ فروردین	۰۰	۰۰	
چهارشنبه ۰۹ فروردین	۰۰	۰۰	
پنج شنبه ۱۰ فروردین	۰۰	۰۰	
جمعه ۱۱ فروردین	۰۰	۰۰	
شنبه ۱۲ فروردین	۰۰	۰۰	
یکشنبه ۱۳ فروردین	۰۰	۰۰	
پورسانت دریافتی			ریال
مبلغ ویژن			ریال

وضعیت پورسانت و پاداش باشگاه

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

فروشندهگان برتر

ویژن تیک

پاداش و پورسانت

گزارش کمیته و پیشینه

گزارشات پاداش و پورسانت

پورسانت شما که به صورت آنی واریز می شود در جدول دوم و وضعیت شما و سهام های شما در جدول اول قابل رویت است.

وضعیت پاداش

واجد شرایط دریافت پاداش از صندوق باشگاه نمی باشید

وضعیت در صندوق باشگاه مشتریان

کمینه:

بیشینه:

تعداد مشتریان:

تعداد سهم:

وضعیت کلی

جمع کل مبلغ باشگاه: **ریال ۳۸,۱۸۵,۱۷۵**

وضعیت پورسانت

وضعیت پورسانت فروش مستقیم

کل فروش مستقیم:

تعداد خریداران:

پورسانت شارژ پیامک:

پورسانت فروش CRM:

جمع کل درآمد این ماه:

موجودی حساب:



گزارش کمینه و بیشینه

این گزارش به صورت آزمایشی می باشد و ممکن است با اختلال عملیات مواجه شود، در صورت مشاهده هرگونه اشتباه لطفا مراتب را از طریق تیکت با ما در میان بگذارید

بیشینه				کمینه					
فروش ماهانه	کل فروش	تعداد تیم	فروش تیم	نام کامل	فروش ماهانه	کل فروش	تعداد تیم	فروش تیم	نام کامل
00	00	۲۱,۴۸۸	00	[REDACTED]	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	05	00	[REDACTED]
-	-	-	-	-	00	00	00	00	[REDACTED]

- مدیریت CRM و خدمات
- میزکار
- مدیریت CRM
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی مپ
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات**
- فروشندهگان برتر
- ویژن تیک
- پاداش و پورسانت
- گزارش کمینه و بیشینه

گزارشات گزارش کمینه و بیشینه

شما بعد از تسلط به آی نوتی، میتوانید این کسب و کار پر قدرت را به دوستان خود معرفی کنید. با این کار هم یک منبع درآمدی پر قدرت را به آنها معرفی کرده اید و هم چنین شرکت بخاطر حسن نیت شما، از فروش دوستان تان طبق الگویی خاص به شما سهام میدهد. برای مدیریت حرفه ای سهام ها می توانید از این قسمت اقدام کنید.

گزارشات گروه در باشگاه

وضعیت تمام افرادی که مستقیماً با کد معرف شما ثبت نام کرده اند در این قسمت قابل رویت است. کافی است روی اسم هر یک کلیک کنید تا جدولی مانند جدول روبرو برای شما باز شود و اطلاعات کاری شخص برای شما نمایش داده شود.

🔔 🔍 ⚙️ 👤
☰
INOTI

کاربران معرفی شده توسط شما

در لیست زیر با کلیک بر روی هر یک از اشخاص معرفی شده میتوانید وضعیت فعالیت آن را مشاهده نمایید

نام

نام خانوادگی

کد ملی

تلفن همراه

! ایجاد گزارش

لیست کاربران

وضعیت	
تاریخ ثبت نام :	۱۳۹۵/ /
تلفن همراه :	۰۰
خرید پیامک :	۰۰
خرید کد CRM :	۰۰
وضعیت پورسانت فروش مستقیم	
کل فروش مستقیم :	ریال
پورسانت پیامک :	۰۰
پورسانت کد CRM :	۰۰
تعداد خریداران :	نفر
وضعیت شما در صندوق باشگاه مشتریان	
کمینه :	ریال
بیشینه :	
تعداد مشتریان :	۲۱,۴۸۴ نفر
تعداد سهم :	سهام

مدیریت CRM و خدمات

- 🏠 میزکار
- < 📄 مدیریت CRM
- < ✉️ مدیریت سامانه پیامک
- < 👤 حساب کاربری
- 👤 آی مپ
- 📁 امور بازاریابان
- < 💰 امور مالی و قرارداد
- 📊 **گزارشات**
- 👤 فروشندگان برتر
- 📊 ویژن تیک
- 📄 پاداش و پورسانت
- 📊 گزارش کمینه و بیشینه

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - INOTI) محفوظ بوده
 کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱ و ۲۵) برخورد خواهد شد.

گزارش عملکرد پاداش و پورسانت

در صورتی که شما مشمول پاداش و پورسانت در ماهی شده باشید، وضعیت آن برای شما در لیست زیر به نمایش در خواهد آمد

گزارش عملکرد شما در: بهمن ۹۵

ریال	کل فروش مستقیم:
	پورسانت پیامک:
	پورسانت کد CRM:
نفر	تعداد خریداران:
وضعیت شما در صندوق باشگاه مشتریان	
ریال	کمینه:
ریال	بیشینه:
نفر	تعداد مشتریان:
ارزش هر سهم « ۳۹۹,۳۷۰ × ۱ = »	

گزارش عملکرد شما در: اسفند ۹۵

مدیریت CRM و خدمات

- میزکار
- CRM مدیریت
- مدیریت سامانه پیامک
- حساب کاربری
- آی پی
- امور بازاریابان
- امور مالی و قرارداد
- گزارشات
- فروشندهگان برتر
- ویژن تیک
- پاداش و پورسانت
- گزارش کمینه و بیشینه

گزارشات عملکرد ماهانه

بعد از پایان هر ماه گزارش عملکرد همان ماه و ماه های قبل را می توانید مشاهده کنید

سوالات متداول

شما می توانید در زیر سوالات کاربران و پاسخ آنها را مطالعه کنید و در صورتی که پاسخ خود را نیافتید اقدام به ایجاد تیکت پشتیبانی نمایید

ورود به سامانه پشتیبانی ?

من در چه زمان می توانم درخواست تسویه حساب کنم؟

در صورتی که موجودی پورسانت شما بالای ۱۰هزار تومان باشد می توانید درخواست خود را ثبت کنید و بعد از ۲۴ساعت کاری آن را در حساب خود دریافت کنید.

آیا پیامک های نرسیده (بلک لیست مخابرات) به من برگردانده می شود؟

سیستم هوشمند آی نوتی با ارسال ۹۹درصدی خود نسبت به رقیبا این تضمین را میدهد که در صورت بلک لیست باز هم متن شما را به فرد یا منطقه مورد نظر ارسال نماید که این امکان به کمک مودم های جی اس ام آی نوتی امکان پذیر بوده. و پیام بازگشتی در آی نوتی بی معنی می باشد.

خدمات و CRM

بازکار

< مدیریت CRM

< مدیریت سامانه پیامک

< حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

< امور مالی و قرارداد

< گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

آموزش و پشتیبانی

پشتیبانی

سوالات متداول کاربران در این قسمت جمع آوری شده. اگر سوال شما در بین این سوالات نبود می توانید از بخش ورود به سامانه پشتیبانی شده و با توجه به دسته بندی های موجود، سوال مورد نظر را برای شرکت ارسال کنید.



تیکت های پشتیبانی

شماره تیکت	دپارتمان مربوطه	وضعیت تیکت	درخواست کننده	موضوع تیکت	تاریخ و ساعت
#۱۵۲۴	پشتیبانی فنی	پاسخ پشتیبان	امید نظری مقدم	جابه جایی شماره تلفن	۱۳۹۵/۱۱/۲۴ ۱۵:۳۱:۲۸

درحال نمایش ۱ از ۱

ایجاد تیکت جدید

تیکت های جدید

تیکت های پاسخ داده شده

تیکت های پاسخ مشتری

تیکت های بسته شده

همه موارد

طبقه بندی درخواست ها

امور مالی

انتقادات و پیشنهادات

انتقال و جابجایی پشتیبان

انتقال و جابجایی کد

پشتیبانی فنی

گزارش تخلف (پلیس آی نو تی)

مدیریت

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

پرداخت خودکار قبوض

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

تیکت

تیکت، نامه هایی است که به شرکت ارسال میکنید. در قسمت ارسال میتوانید تیکت ها را با توجه به درجه اهمیت و موضوع به قسمت مورد نظر ارسال کنید. کارشناسان آی نو تی در اولین فرصت پاسخگوی سوالات شما هستند.

در اینجا قصد داریم استراتژی فروش
را برای شما عزیزان بازگو کنیم.



▶ در قسمت های بالا با قسمت
های مختلف سایت آشنا شدید.



ابزار

گام های اولیه استارت iNoti

1. خرید کد CRM اسم و فامیل خودتان (اختیاری)
2. شارژ سامانه حداقل ۱۰.۰۰۰ تومان
3. پرینت کارت شناسایی iNoti
4. پرینت بروشور iNoti
5. پرینت جدول زمان بندی معرفی iNoti

جدول زمان بندی معرفی iNoti

ردیف	نام و نام خانوادگی	صف	آدرس	ساعت	تاریخ	شماره تماس

کد CRM (کارت ویزیت الکترونیکی) و iNoti چیست؟

Customer Relationship Management سیستم ارتباط و حفظ مشتری

کارت ویزیت های کامپیوتری سنتی

هزینه ها و قیمت ها

انواع سفول (معمولی)	30.000	90.000	تومان	بین 500 میکرون	تومان
انواع لعینت	50.000	150.000	تومان	بین 500 میکرون	330.000
آخرینی	250.000	300.000	تومان	بین 700 میکرون	440.000

- شما مجوزید کارت تان را بصورت دستی تحویل افراد ندهید که عموماً پاره یا کم می شود
- هیچ کس حاضر نیست 10 ها کارت هیزیت در جیب خود نگهداری کند
- شما نمی توانید کارت هیزیت خود را به کسی که تا به حال ندیده اید بدهید
- شما نمی توانید کارت هیزیت خود را به آدمهای شکر ها و استاهای دیگر برسازید
- اندازه کارت هیزیت محدود است و شما نمی توانید اطلاعات کامل خود را در آن چاپ کنید
- تعداد کارت هیزیت ها محدود (1000 عددی) می باشد و همیشه باید کارت جدید چاپ کنید
- اگر آدرس یا شماره تماس یا اطلاعات تغییر کند مجوزید کارت هیزیت جدید چاپ کنید

کد CRM : کارت ویزیت الکترونیکی آی نوتی

فرش کنید، شما آقا امین هستید و یک ایس اف فرشی بزرگ دارید. امروز، کد besamin (پوشاک امین) را از سیستم آی نوتی می خرید

هر فرشی که besamin (پوشاک امین) را به 90.83.90 ارسال کند، در همان لحظه کارت ویزیت الکترونیکی شما برای او پیوست می شود و شماره تلفن همراه آن فرد بصورت اتوماتیک به پتل شما ارسال شده و در بانک اطلاعاتی شما ذخیره می گردد و شما بک بانک اطلاعاتی بزرگ از مشتریان خود خواهید داشت و می توانید هر پیوسته را با تلفن یا متن یا تماس بگیرید و ... را توسط گوشی تان بصورت هوشمند به هر کسی ارسال کنید.

<<<<< ربات تلگرام آی نوتی @inoti_bot زمانیکه مشتری کلمه «پوشاک امین» را در ربات وارد کند.

تصاویر شما شامل: فروشگاه، اجناس، مدیریت، نمای بیرونی، نمای داخلی و ... برای او ارسال می شود

این کارت ویزیت هرگز نماندنی شود. همچنین یک پتل اختصاصی رایگان آی نوتی نیز با امکانات زیر در اختیار شما قرار می گیرد.

خدمات پتل پیامکی آی نوتی :

- ✓ تعاما از طریق گوشی بدون نیاز به اینترنت انجام می شود
- ✓ نگهداری و بایگین اطلاعات مشتریان و استفاده از تبلیغ کلیه آنها
- ✓ ارسال اطلاعات و اطلاعیه های شما بصورت اتوماتیک برای تمامی مشتریان
- ✓ ارسال پیوسته انبوه بر اساس منظمه / کد پستی / شهرستان / منطقه / جنسیت / سن و ...
- ✓ ارسال پیوسته های اتوماتیک و زمان بندی شده روزانه و هفتگی و ماهانه به مناسبت های مختلف
- ✓ ارسال پیوسته شخصی با کنترل مستقیم خودتان بصورت دوره ای و مدت دار
- ✓ ارسال پیوسته به Black List ها
- ✓ برگشت هزینه برای پیوسته های نرسیده
- ✓ حفظ مشتریان فعلی و جذب مشتریان بیشتر و افزایش درآمد از طریق نگهداری و پشتیبانی دایمی
- ✓ امکان مدیریت مشتریان فقط از طریق تلفن همراه
- ✓ پتل اختصاصی اخبار روز بورس / بانک / ارز / طلا / آب و هوا / ترافیک / قیمت گوشی و خودرو /

یک بار بخرید <<< 70.000.000 تومان برای 70 سال در هر جای جهان استفاده کنید

نام خود را به یک پرسند جهانی تبدیل کنید (پردت دیجیتالی خود را بسازید)

پتل پیامکی آی نوتی	کارت ویزیت الکترونیکی CRM	تعمیرات سیستم
۲۵۰.۰۰۰ تومان - امین یا فرشی : ۲۵۰.۰۰۰ تومان - امین یا فرشی : 80.000 تومان : 100.000 تومان		

کارت شناسایی آی نوتی

iNoti Customer Relationship Management

نام: امید

نام خانوادگی: نظری مقدم

کد ملی:

تاریخ تولد:

سمت: کارشناس قروش

تاریخ صدور: ۱۳۹۵/۰۹/۱۹

www.inoti.ir




- ✓ کارخانجات ، تولیدکنندگان و واردکنندگان صنایع بزرگ و کوچک
- ✓ مراکز آموزشی ، دانشگاه ها ، مدارس و آموزشگاه ها
- ✓ شرکت ها ، سازمان ها و ادارات دولتی و خصوصی
- ✓ فست فود ، رستوران ، تالارهای پذیرایی
- ✓ شرکت های بیمه و دفاتر نمایندگی بیمه
- ✓ بیمارستان ها ، کلینیک ها و مطب ها
- ✓ بانک ها و مؤسسات مالی و اعتباری
- ✓ آژانس های مسافرتی و هواپیمایی
- ✓ شرکت های تبلیغاتی
- ✓ آژانس های مسکن
- ✓ فروشگاه ها و ...

همانطور که میدانید بازار کار آی نوتی عملا همه جاست و شما میتوانید این خدمات را به هر صنفی ارائه بدهید. اما نکته ای که وجود دارد این است که با توجه به تجربه هایی که در این مدت به دست آمده بهتر است که یک صنف را انتخاب کنید تا کاملا بر آن صنف تسلط پیدا کنید. و پس از مدتی که بر تمام اصناف تسلط پیدا کردید بازهم روزانه یک صنف را انتخاب کنید و فقط سراغ همان شغل بروید.

خدمات
آی نوتی



پنل پیامکی رایگان

کارت ویزیت الکترونیکی

ارسال پیامک انبوه
(جنسیت.شهر.استان.سن و..)

ارسال پیامک با

کد پستی

ارسال پیامک مناسبتی

پیامک زماندار

آی مَپ

اهداف
آی نوتی

خدمات متفاوت به مشتریان
با کیفیت عالی

اخذ بیشترین سهم بازار کسب
و کار مجازی و خدمات پیام
کوتاه در حوزه های گوناگون

مدیریت و حفظ مشتریان از
طریق سیستم crm
(ارتباط با مشتری)

کسب درآمد
برای عموم مردم



▶ بعد از انتخاب صنف خود، روز اول فقط به کسب و کارهای مختلف مراجعه میکنید و فقط جلسه معرفی ست می کنید. مثال:



- سلام وقت بخیر . - سلام . - بنده نماینده شرکت آی نوتی هستم . شرکت آی نوتی برای رونق کسب و کارها

ایده ی جدیدی داره که اگه مایل باشین براتون توضیح بدم . - در چه زمینه ای فعالیت داره؟



- در زمینه پنل های پیامکی که البته بصورت رایگان در اختیارتون قرار میگیره و یک سری خدمات جدید دیگه که چون الان وقت ندارم (و شما هم سرتون شلوغه) اگه ممکنه یه تایمی باهم ست کنیم که بیشتر براتون توضیح بدم. فردا از ساعت ۱۳ تا ۱۶ چه ساعتی سرتون خلوتره؟

روز	ساعت	روز	ساعت	روز	ساعت

. پس، فردا ساعت ۱۴ خدمتتون میرسم. فقط این

باشه. فردا ساعت ۱۴. - خیلی خوب پس من تایم شما رو ثبت میکنم
بروشور رو مطالعه کنید که فردا دربارش صحبت کنیم.



- خوب میتونم شماره تماستونو داشته باشم؟

- بله. امید نظری رو پیامک کنید به ۱۰۰۰۸۵۹۰ کارت ویزیت من براتون میاد. تافردا.

- نکته طلایی: شب با استفاده از سامانه به فرد پیامک میدهید و قرار ملاقات روز بعد را یادآور میشوید.

استراتژی فروش، معرفی INOTI

- ▶ آی نوتی یک پنل پیامکی رایگان در اختیار شما میذاره. یعنی خریداری و یا راه اندازی این پنل برای شما هیچ هزینه ای نداره و فقط میتونید با شارژ کردن سامانه از قسمت های مختلف سایت استفاده کنید و پیامک ارسال کنید.
- ▶ اولین قسمتی که می تونید به صورت رایگان استفاده کنید ارسال کد پستی هست. (وارد این آیکن شوید) همانطور که میبینید در کادر اول ۴ یا ۵ رقم اول کد پستی رو وارد می کنید. تعداد شماره های موجود در این منطقه با رنگ **قرمز** مشخص شده و در کادر بعدی تعداد پیامک ها رو مشخص می کنید. در کادر بزرگتر متن پیامک را می نویسید. پایین کادر تعداد پیامک، تعداد کارکتر و هزینه ی هر پیامک ، مبلغ کل و در نهایت مبلغ موجودی شما مشخص شده است.
- پس از تایید متن پیامک و تعداد پیامک را ارسال میکنید.
- قسمت بعدی ارسال کشوری (همراه اول) که در این قسمت میتونید به تفکیک سن، جنسیت، اپراتور، پیش شماره ، شهر و منطقه پیامک انبوه ارسال کنید.
- قسمت بعدی مربوط میشه به ارسال پیامک به شماره هایی که در دفترچه تلفن ذخیره شده که میتونید بصورت آنی یا زماندار یا روتین و یا طبق مناسبت های مختلف، پیامک ارسال کنید.

REGISTER NOW!

▶ بعد از توضیح قسمت های رایگان سایت اقدام به **ثبت نام** شخص در سایت کرده و کد ملی خودتون رو به عنوان کد معرف وارد کنید و سایر مراحل ثبت نام و فعال سازی رو انجام میدین.

▶ بعد از ثبت نام و در انتهای معرفی با پرسیدن چند سوال کلیدی کارت ویزیت الکترونیک را معرفی میکنیم

سوالات کلیدی:

▶ شما چند وقته این مغازه رو دارین؟

▶ خوب مسلما مشتری های زیادی تو مغازه تون اومدن...

▶ فکر نمی کنید اگه شماره همه مشتری هاتون رو داشتن وضعیت الان خیلی بهتر بود؟ مثلا ۳۰۰۰ تا مشتری داشتن که وقتی حراج داشتن بهشون پیامک میدادین اگه ازون ۳۰۰۰ نفر ۵۰۰ تا شم بیان دخل مغازتون حتما خیلی بالاتر میشد؟

▶ تا حالا شده شماره مشتری ها تونو جمع کنید؟

▶ تا حالا شده از شماره هایی که ذخیره میکنید استفاده کنید؟ چطور؟

▶ تا حالا فکر کردین هزینه های جذب مشتری چقدر بیشتر از هزینه های حفظ مشتری؟؟؟

▶ خوب این پنل پیامکی که الان براتون فعال کردم این قابلیت رو داره که بطور خودکار شماره مشتری ها رو ذخیره میکنه.



▶ خوب ایده ی جدیدی که آی نوتی برای رونق کسب و کارها ارائه داده کارت ویزیت الکترونیک یا کد های CRM



▶ مزیت های کارت ویزیت الکترونیک:

- ▶ همیشه در دسترس کسب و کار و هم چنین مشتری است
- برخلاف کارت ویزیت های کاغذی، کار ویزیت الکترونیک قابل ویرایشه
- قابلیت ذخیره سازی مشتری ها بصورت خودکار
- حذف کارت ویزیت کاغذی و کمک به محیط زیست
- برند شدن کسب و کار
- و جذاب تر از همه فعال سازی ربات تلگرام بصورت رایگان و ارائه ی کارت ویزیت دیجیتال و تصویری



شیوه ی معرفی کارت ویزیت الکترونیک:

ایده ی دیگه ای که شرکت ما برای رونق کسب و کارها در نظر گرفته کارت ویزیت الکترونیکه. با کارت ویزیت الکترونیک شما نجات پیدا می کنی از چاپ هرگونه تراکت یا کارت ویزیت که اون کارت ویزیت یا گم میشه یا دور انداخته میشه . یا اون تراکت رو میدین به یک نفر که پخش کنه اما ۴۰تاشو تو یه خونه می ریزه ۲۰تاشو تو جوب می ریزه چون ارقی به شما نداره.

شما با استفاده از این ایده میتونید اسم مغازتونو برند کنید. چون وقتی شما این اسم رو از مخابرات اجاره کنید دیگه هیچکس تو هیچ جای ایران نمی تونه اونو بگیره.

اجازه بدین یه رزرو اساعته انجام بدم تا با شیوه کار آشنا بشین. (و جلو خودش کد رو با اسمی که میخواد و متنی که میخواد رزرو کنید و تا اون داره سیستم رو تست میکنه شما یه عکس از مغازه و یا منوش میگیرین و رباتش رو هم فعال می کنید. که به صورت تصویری پایین نشون داده شده.)

استعلام و خرید کد CRM

شما در این قسمت میتوانید اقدام به خرید و یا رزرو کد CRM مورد نظر خود نمایید، لطفا شرایط و قوانین خرید را مطالعه نمایید.

قوانین و شرایط خرید کد CRM

- ۱- بعد از خرید کد، ۵ درصد مبلغ خرید کد را شارژ هدیه دریافت می کنید.
- ۲- در انتخاب نوع کد دقت نمایید.
- ۳- شما در بخش مدیریت کدهای CRM می توانید کد خریداری شده خود را تغییر دهید.
- ۴- برای فعال بودن کارت ویزیت الکترونیکی از موجود بودن اعتبار پیامکی اطمینان حاصل نمایید.
- ۵- بعد از خرید کد متن کارت ویزیت الکترونیکی خریداری شده را ویرایش کنید
- ۶- امکان ارتقاء کد امکان پذیر می باشد، ولی تنزل کد امکان پذیر نیست.
- ۷- بعد از خرید کد، امکان انتقال به کاربر دیگر میسر می باشد.
- ۸- بعد از رزرو کد در بخش مدیریت کدهای CRM می توانید رزرو خود را نهایی کنید.
- ۹- با انتخاب نوع کد "فارسی و لاتین" شما می توانید ۲ کد بسته به سلیقه خود انتخاب نمایید.
- ۱۰- پس از خرید کد و پرداخت مبلغ آن، امکان کنسل کردن و استرداد وجه وجود ندارد.
- ۱۱- در هنگام تایپ اعداد، دقت نمایید که کیبورد شما لاتین باشد.

نوع کد CRM

تک رقمی

کد اول

کد ۱

تعرفه کد های CRM

نوع کارت	قیمت
تک رقمی	۶,۰۰۰,۰۰۰
دو رقمی	۵,۰۰۰,۰۰۰
سه رقمی	۴,۰۰۰,۰۰۰
چهار رقمی	۲,۰۰۰,۰۰۰
پنج رقمی	۱,۵۰۰,۰۰۰
شش رقمی الی یازده رقم	۱,۰۰۰,۰۰۰
حروف فارسی یا لاتین	۲,۵۰۰,۰۰۰
حروف فارسی و لاتین	۳,۵۰۰,۰۰۰

رزرو کد | ۶۰ دقیقه

خرید کد و بررسی CRM

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت کد (های) CRM

گزارش عملیات CRM

خرید کد CRM

فروش کد CRM

کد های مزایده فروش

انتقال کد CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

آی مپ

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

رزرو کارت ویزیت الکترونیک (۱)

▶ برای رزرو کارت ویزیت الکترونیک، در قسمت منو ابتدا مدیریت CRM را انتخاب میکنیم و سپس وارد آیکن خرید کد CRM می شویم.

▶ ابتدا در کادر اول نوع کد را انتخاب میکنید و سپس کد را که می تواند نام مغازه یا شخص و یا حتی عدد باشد در کادر دوم (و یا سوم) وارد میکنید و رزرو می کنید.

رزرو کارت ویزیت الکترونیک (۲)

▶ در صفحه بعد، در کادر بالا، متن کارت ویزیت که شامل نام، شماره و آدرس است را وارد میکنید.

▶ در کادر پایین، پیام مدیریت را مینویسید. قسمت دوم میتواند فعال یا غیرفعال باشد و اگر فعال شود برای هر شماره فقط ابار ارسال می شود

INOTI
🔔 ⚙️ 👤

ویرایش متن پاسخ CRM

شما در این قسمت می توانید متن کد CRM و متن خوش آمد گویی را ویرایش و مدیریت کنید.

قوانین و شرایط متن کد CRM

- ۱- از شارژ بودن پتل خود اطمینان حاصل نمایید.
- ۲- متن پیامک به صورت ناشناس نباشد (پیام ناشناس پیامی است که گیرنده پیام در زمان دریافت پیامک قادر به شناسایی هویت فرستنده پیامک نباشد).
- ۳- با اصول و مبانی دین اسلام و قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران مغایرت نداشته و در تضاد نباشد.
- ۴- باعث تشویش اذهان عمومی نگردد.
- ۵- مخل نظم و آرامش حاکم بر جامعه نباشد.
- ۶- به اخلاق حسنه حاکم بر جامعه آسیب نرساند.
- ۷- با سیاست های فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی کشور مغایرت نداشته باشد.

کد CRM :

آبی

متن پاسخ کد CRM :

به سیستم اطلاع رسانی هوشمند آی نوتی خوش آمدید

قیمت : • تومان تعداد بخش : • تعداد کاراکتر : •

متن خوش آمد گویی کد CRM :

شما با فعال سازی این گزینه، به شماره تلفن هایی که برای اولین بار اقدام به ارسال پیامک خوش گویی نمایید، توجه داشته باشید این پیام تنها یک بار برای هر شماره ارسال می گردد

غیر فعال

متن خوش آمد گویی کد CRM شما


قیمت : • تومان تعداد بخش : • تعداد کاراکتر : •

بازگشت به لیست کد ها
ذخیره تغییرات کارت ویزیت

مدیریت CRM و خدمات

- 🏠 میزکار
- ◀️ مدیریت CRM
- ◀️ مدیریت سامانه پیامک
- ◀️ حساب کاربری
- ◀️ پرداخت خودکار قیوض
- امور بازاریابان
- ◀️ \$ امور مالی و قرارداد
- ◀️ 📄 گزارشات
- آموزش و پشتیبانی
- 🎓 آموزش
- 🛠️ پشتیبانی
- 🔌 خروج

© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحان نقش الماس (آی نوتی - iNoti) محفوظ بوده و با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱۲۰، ۱ و ۲۵) برخورد خواهد شد.



The screenshot shows the INOTI CRM management interface. At the top, there is a navigation bar with a notification bell, a settings gear, a user profile icon, and the INOTI logo. The main content area is titled "مدیریت کد های CRM" (CRM Code Management) and includes a sub-header "شما در لیست زیر کد های خریداری و یا رزرو شده خود را مشاهده می کنید" (You can view your purchased and reserved codes in the list below). The main content area displays details for a specific code: "کد: آبی Abi", "نوع کد: حروف فارسی و لاتین", "تاریخ شروع: ۱۳۹۶/۰۱/۱۶", "تاریخ پایان: ۱۳۹۶/۰۱/۱۶", and "خط گیرنده: ۱۰۰۰۸۵۹۰". Below these details is a digital clock showing "۰۰:۴۸:۱۲ روز ۰۰" and a row of buttons: "تغییر کد", "چاپ فاکتور", "دستورات تلگرام", "ویرایش", "نفو رزرو", and "پرداخت آنلاین". A sidebar on the right contains a menu with items like "مدیریت CRM و خدمات", "میزکار", "مدیریت CRM", "مدیریت کد (های) CRM", "گزارش عملیات CRM", "خرید کد CRM", "فروش کد CRM", "کد های مزایده فروش", "انتقال کد CRM", "مدیریت سامانه پیامک", "حساب کاربری", "پرداخت خودکار قبوض", "امور بازاریابان", and "امور مالی و قرارداد". At the bottom of the page, there is a copyright notice: "© تمامی حقوق این وبسایت نزد شرکت گسترش طراحی نقش الماس (آی نوتی - INOTI) محفوظ بوده و با کپی کنندگان این اثر بنا به قوانین جرایم رایانه ای جمهوری اسلامی ایران (ماده ۱۲۰ و ۲۵) برخورد خواهد شد."

رزرو کارت ویزیت الکترونیک (۳)

▶ پس از ذخیره سازی متن وارد این صفحه می شوید.

▶ در این صفحه گزینه هایی از جمله پرداخت آنلاین، مدیریت تلگرام و... وجود دارد.

▶ شما با استفاده از گزینه ی مدیریت دستورات تلگرام میتوانید ربات رانیز برای کسب و کار فعال کنید و تست کنید.

مدیریت منوهای تلگرام، کد سی آر ام [آبی | Abi]

شما میتوانید در این قسمت میتوانید برای کد CRM خریداری شده خود دستورات تلگرام ایجاد نمایید و سپس از طریق روبات تعیین شده در زیر به این منو ها دسترسی پیدا کنید

کد های CRM شما

عنوان منو

تصویر مورد نظر جهت ارسال در پاسخ (.jpg)

شما میتوانید یک فایل عکس را به انتخاب خود با رعایت قوانین و شرایط ذکر شده برای ارسال به همراه متن خود انتخاب و در سیستم منوی تلگرام خود ثبت نمایید

No file chosen

متن تلگرام

متن مورد نظر جهت ارسال

منو های ایجاد شده

ردیف	منو	ویرایش

قوانین و شرایط منوی تلگرام CRM

- حداکثر حجم مجاز برای ارسال تصویر «۵۰۰ کیلوبایت می باشد.
- ارسال فایل مغایر با شئون اخلاقی و ملی و قوانین جمهوری اسلامی ایران تخلف محسوب می شود.
- ارسال فایل دارای کپی رایت که حقوق نشر آن توسط مولف محفوظ است تخلف محسوب می شود.
- ارسال فایل توهین آمیز به مقامات سیاسی و اقلیت های قومی و مذهبی تخلف محسوب می شود.
- پلیس آی نوتی می تواند فایل های مخرب یا مخل ارائه سرویس مطلوب سایت را بدون اطلاع قبلی حذف کند.
- پلیس آی نوتی در صورت مشاهده تخلف حساب کاربری فرد را لغو کرده و فرد اجازه دسترسی به هیچ بخشی را نخواهد داشت.

مدیریت CRM و خدمات

میزکار

مدیریت CRM

مدیریت سامانه پیامک

حساب کاربری

پرداخت خودکار قبوض

امور بازاریابان

امور مالی و قرارداد

گزارشات

آموزش و پشتیبانی

آموزش

پشتیبانی

خروج

فعال سازی ربات تلگرام (۱)

▶ در این صفحه شما می توانید ربات تلگرام را طراحی کنید.

▶ در کادر اول نام منو یا عکس مورد نظر را می نویسید و در پایین صفحه در قسمت **choose file** تصویر دلخواه را آپلود میکنید.

▶ در کادر بعدی توضیحی درباره تصویر مینویسید و در نهایت گزینه ذخیره منو را انتخاب میکنید.

▶ به همین ترتیب می توانید عکس های مختلفی را ذخیره کنید که همه آنها درجدولی مانند جدول روبرو لیست خواهد شد.

▶ برای مشاهده وارد ربات **@iNoti_Bot** شده و نام کد مورد نظر را وارد کنید. کارت ویزیت و عکس های ذخیره شده به شما نمایش داده خواهد شد.

“ Money is not the most important thing in the world. Love is. Fortunately, I love money. ”

با آرزوی موفقیت برای یکایک شما عزیزان در

شرکت بزرگ آی نوتی

♥ باهم تا همیشه ♥