

«بررسی مبانی عقلانیت در تصمیم‌گیری»

محمد شیخزاده*

(۱) مقدمه

دنیای امروز، دنیای رقابت است. رقابتی سخت، فشرده و بی‌رحم، شدت این رقابت در سطح تجارت جهانی و حتی ملی به حدی رسیده است که بی‌تردید می‌توان ادعا کرد که کمترین تصمیم و حرکتی در حوزه سازمان‌های بین‌المللی را می‌توان مشاهده کرد که تحت تاثیر فضای رقابت به شکل مستقیم یا غیرمستقیم نباشد.

در عصر جدید بحث عقلانیت، سرچشمه و سرinx بسیاری از مباحث دیگر است و مباحث فراوانی با آن پیوند دارد؛ اگر چه این بحث به تعبیری مهمترین دستاورد معرفت‌شناسی جدید است ولی با ابهامات و اختلاف دیدگاه‌های فراوانی همراه است. هنوز معرفت شناسان دیدگاه واحدی در باب عقلانیت ندارند و تصاویر گوناگونی از آن ترسیم می‌کنند. بنا بر ادعای ماکس وبر جلوه‌ای از عقلانی بودن در تمام فرهنگ‌ها وجود دارد. عقلانیت و قدرت دو پارادایم حاکم بر تئوری‌های سازمان و مدیریت بوده‌اند.

در این مقاله به بررسی جایگاه عقلانیت در تصمیم‌گیری و مدیریت می‌پردازیم. نخست به ارائه تعریفی از عقلانیت و انواع و جایگاه آن در تئوری سازمان پرداخته و سپس به مقوله تصمیم‌گیری به عنوان یکی از وظایف مهم مدیریت و انواع مدل‌ها و رویکردها در تصمیم‌گیری خواهیم پرداخت.

* دانشجوی دکتری مدیریت دانشگاه تهران.

در تهیه این مقاله از مساعدت‌های دکتر غلامرضا گودرزی و آقای رجبعلی شیخزاده بهره گرفتم و لازم می‌دانم از ایشان تشکر نمایم.

۲) تعریف عقل و عقلانیت:

عقل در لغت به معنای تعقل و تدبیر و فهم اشیاء است و در اصطلاح معانی بسیاری دارد که از جمله علم به مصالح و مفاسد و درک حسن و قبح اعمال است (حائری، ۱۳۶۱، ص ۲۴۰). عقلانی شدن، (مفهومی که توسط وبر به کار برده شده است) فرایندی است که به وسیله آن شیوه‌های محاسبه دقیق و سازماندهی شامل قواعد و روش‌های انتزاعی، به طور فراینده بر زندگی اجتماعی حاکم می‌شود. عقلانیت^۱ (طبق تعریف هابرماس) از میان برداشتن موانعی که ارتباط را تحریف می‌کنند؛ اما معنای کلی‌تر، نظامی ارتباطی است که در آن اخطار، آزادانه ارائه می‌شود و در برابر انتقاد حق دفاع دارند.

۳) عقل و عقلانیت از دیدگاه فلاسفه قرون باستان:

فلاسفه یونان معتقد بودند معرفتی که از راه عقل بدست می‌آید کاملاً تضمین شده و قابل اعتماد نیست و بخشی از آن همانند فرضیه است. این فرضیه‌ای شمردن معرفت در عقل‌گرایی انتقادی به تمام حوزه‌های معرفت بشری بسط داده شده است. ظاهراً برمانیدس اولین فیلسوفی است که برای کشف حقیقت، ادراکات حسی و ظاهری را کنار گذاشته و مجرد تعقل را کافی دانسته است.

با توجه به اینکه سocrates عقاید خود را نمی‌نوشت و هرگز اظهار علمی قطعی نمی‌کرد و پیوسته اصرار بر نادانی خویش داشت، اصول مهم مسایل فلسفی او را نمی‌توان بدرستی شناخت و هیچ مأخذی جز افکار افلاطون و ارسطو برای شناخت در دست نیست. سocrates به شدت بر محدودیت معرفت بشری و خطاب‌پذیری عقل آدمی تاکید داشت. به عقیده افلاطون محسوسات ظواهرند نه حقایق، و عوارض و گذرنند نه اصیل و باقی و علم بر آنها تعلق نمی‌گیرد. بلکه محل حدس و گمانند و آنچه علم به آن تعلق می‌گیرد، عالم معقولات است. افلاطون معتقد است انسان،

^۱ Rationality

عقلی است که اسیر زندان تن است و دارای سه جزء مهم است: ۱) سر، مقر عقل است، ۲) سینه، مقر عواطف و همت و اراده است، ۳) شکم، جای شهوت است (خیری، ۱۳۷۷، ص ۵۴).

از نظر ارسطو عقل بر سه دسته است عقل هیولاپی، عقل بالملکه، عقل فعال. به نظر او برای هر حیوانی عقل مغارقی است و در بعضی حیوانات آن عقل اظهر و این است و در بعضی اخفی است. ارسطو معتقد است که فضایل عقلی بالاتر از فضایل اخلاقی است و عبارتند از: فهم و فراست و ذوق سلیم و قوه تمیز و موقع شناسی.

به عقیده رواقیان آنچه که افلاطون مثال و ارسطو صورت و یا تصویر می خوانند تنها در ذهن موجود است. ذهن انسان لوحی است ساده و معلومات او منحصراً از خارج بدبست می آید. رواقیان معتقد به عقل مستقل از بدن نبوده‌اند. به عقیده آنها فهم انسان چهار مرتبه دارد: ۱) وهم ۲) گمان ۳) ادراک ۴) علم که مرتبه یقین است.

۴) عقل و عقلانیت از دیدگاه فلاسفه قرون وسطی و پس از آن:

رنسانس عکس‌العملی بر ضد زهد و توجه به دنیای دیگر همراه آورد و عقول مردم را به زندگانی که بر روی همین سیاره زمینی می‌توانند داشت متوجه کرد. هرمن رندال (نویسنده کتاب سیر تکامل عقل نوین) معتقد است اروپای غربی به کمک تحقیقات و پس از کوشش‌های درازمدت و جانفرسای نزدیک اواخر قرن هفدهم توانستند معرفت علمی را در عقل طبقه روشن‌فکر نفوذ دهند.

فرانسیس بیکن معتقد است باید پدیده‌ها را با چشم خشک علمی نگاه کرد، وی همچنین معتقد است که انسان دارای سه قوه ذهنیه است: ۱) حافظه، که به تاریخ مدنی و تاریخ طبیعی مربوط است، ۲) متخالیه، که مربوط به شعر است، ۳) عقلیه، که به فلسفه می‌پردازد.

دکارت می‌گوید انسان بر تحصیل علم یعنی فهم حقیقت و معلوم ساختن مجھولات توانایی دارد. افراد بشر چون همه انسانند، همه قوه تعلق را که وسیله کسب علم است یکسان دارند، لیکن همه آن را یکسان به کار نمی‌برند.

جان لاک معتقد است که معقولیت تنها معیار پذیرفتن هر چیز است. به عقیده او عقل دارای چندین قوه است: ادراک، حفظ، تمییز، سنجش و ترکیب که مشترک انسان و حیوان است؛ و تجرید که مخصوص انسان است. به عقیده لاپینیتز، در هر موجودی از موجودات، کامل‌ترین جوهر فرد، نفس یا روح و یا عقل است. به عقیده کانت ذهن انسان سه قوه دارد که عبارتند از: حس، فهم و عقل (خیری، ۱۳۷۷، ص ۵۸).

۵) انواع عقلانیت در مباحث فلسفی:

- ۱) عقلانیت نظری: وصف باورها به عقلانیت (باور به p معقول است).
- ۲) عقلانیت عملی: وصف افعال و رفتارها به عقلانیت (رفتار X رفتار معقولی است).
- ۳) عقلانیت ارزش شناختی: وصف ارزش به عقلانیت (این ارزش، ارزش معقولی است) (ریتزر، ۱۳۷۴، ص ۴۵).

عقلانیت و ضد عقلانیت: ارسسطو می‌گوید از میان حیوانات فقط انسان از موهبت عقل و قوه عاقل برخوردار است و فلاسفه مسلمان هم بالاترین تجلی قوه عاقله را در ویژگی ناطق بودن انسان دانسته‌اند. در مقابل اشیای خارجی مثل درخت یا میز شان موصوف به عقلانیت ندارند در چنین حالتی ما عقلانیت را در مقابل ضد عقلانیت به کار می‌بریم. عقلانیت (به معنای وسیع) در مورد آدمیان به کار می‌رود و در مقابل ضد عقلانیت برای اشیاء به کار برده می‌شود (ریتزر، ۱۳۷۴، ص ۱۰۳).

عقلانیت نوعی و عقلانیت هنجاری: در عقلانیت نوعی^۱، موصوف به عقلانیت توانایی به کارگیری عقل را دارد و می‌تواند ملاک‌های عقلانیت را برآورده سازد، اما بدان معنی نیست که همیشه درست از آن استفاده شود. عقلانیت هنجاری^۲ به عقیده استن مارک به کارگیری عقل و ملاک‌های عقلانیت است. عقلانیت نوعی شرط لازم برای عقلانیت

¹ Generic Rationality

² Normative Rationality

هنجاري است ولی شرط کافي نیست؛ از دیدگاه منطقی هر عقلانیت هنجاري، عقلانیت نوعی است ولی برخی عقلانیت نوعی، عقلانیت هنجاري هستند و برخی نیستند (عموم و خصوص مطلق).

عقلانیت وظیفه شناختی: انجام دادن وظایف معرفت شناختی خاصی که در مقام ارزیابی و باور وجود دارند، مثلاً وظایف اخلاقی، باید و نبایدهای ناظر بر رفتار هستند و متکی بر نوعی ارزیابی اخلاقی است و وظایف معرفت شناختی، به ارزیابی باورها مربوط می شوند.

عقلانیت ابزاری: بررسی ابزارهایی که ما را به هدف می رسانند، یا اینکه هیچ چیز فی نفسه معقول نیست. فولی معتقد است که همه ادعاهای عقلانیت معطوف به هدف‌اند. وقتی عقلانیت ابزاری را با عقلانیت وظیفه شناختی مقایسه می کنیم متعارض به نظر می رسد، چرا که به دو شیوه متفاوت عقلانیت را توصیف می کنند. دیدگاه ابزاری عقلانیت را در ارتباط ابزارها با اهداف می یابد و دیدگاه وظیفه شناختی عقلانیت را یک وظیفه معرفت شناختی تعریف می کند. عقلانیت ابزاری با چنین برداشتی به همیوم ارجاع داده می شود، او معتقد بود: عقل برده احساسات و عواطف است، عقل فقط می تواند در تعیین ابزارهایی برای رسیدن به هدف های خاص ما را یاری رساند اما خود این اهداف را عقل تعیین نمی کند، بلکه احساسات و عواطفند که این اهداف را تعیین می نمایند(خیری، ۱۳۷۷، ص ۶۶).

استن مارک برای رفع این نقصان، معنایی جامع از عقلانیت را بیان می کند که هم شامل ابزارها و هم شامل اهداف می شود. او این عقلانیت را "عقلانیت کل نگر" می نامد. در این عقلانیت اهداف مناسب و ابزارهای مناسب برای رسیدن به آن اهداف تعقیب می شود.

(۶) انواع عقلانیت در مباحث اجتماعی:

عقل مدرنیته: به مفهوم عقل خود بنیاد است که به درک عقلانی بشر اصالت داده و او را بی نیاز از راهنمای وحی و شریعت می داند و بر آن است که انسان می تواند با پای خرد بشری و عقل جمعی به فهم و کشف و حل مسایل زندگی خویش دست یابد.

عقل اسلامی (فقهی): در ادبیات اسلامی و متون فقهی به وفور استناد به عقل را مشاهده می‌کنیم. منابع اجتهاد و استنباط عبارتند از: کتاب، سنت، اجماع، عقل. منظور از عقل در اینجا عقل فقهی است نه عقل مدرنیته. عقل فقهی یعنی عقل در صورتی که کاشف از قول معصوم یا شارع باشد حجت است؛ در نتیجه ممکن است احکامی را از شریعت استنباط کند که در تعارض با عقل خود بنیاد و خرد جمعی بشر قرار گیرد (مجله جامعه شناسی ایران، ۱۳۸۳، شماره ۱).

روشنگری: تحول فکری بود که در قرن هفدهم آغاز شد و می‌توان آن را مقدم بر انقلاب فرانسه و یکی از علل آن دانست، این پدیده در میان ملت‌های مختلفی شکل گرفت. آنچه متفکران روشنگر را متحد کرد تعهد نسبت به کاربرد عقل، تفکر منطقی (عقلانی) و اعتقاد به تفکر علمی و قابلیت کاربردی آن در جهان اجتماعی بود. متفکران روشنگر معارض غیرعلمی بودن (غیر عقلانیت، عقیده به خرافات) علم سنتی بودند و خردمندی را پذیرفته بودند (ریتزر، ۱۳۷۴، ص ۱۰۳).

از نظر هابرماس مداخله دولت و متعاقب آن رشد خرد ابزاری به نقطه خطناکی رسیده اند و امکان نوعی "ناکجا آباد منفی" را پدید آورده اند. عقلانی شدن پیشرونده تصمیم‌گیری‌های عمومی به نقطه ای رسیده که ممکن است امر سازماندهی اجتماعی و تصمیم‌گیری به رایانه‌ها و اگذار شود و از عرصه بحث عمومی به کلی خارج شود. به نظر وی شناخت علمی به معنی اثباتی تنها بر یک دسته از علائق انسانی یعنی تکنیکی است. وی در مقابل علائق انسانی درک روابط تفاهمی و بین ذهنی را که بر ویژگی زبان در انسان تکیه دارد مبنای حوزه شناخت تأویلی می‌داند. بر همین اساس هابرماس از دو خط عقلانیت در تمدن، یعنی عقلانیت فرهنگی و عقلانیت ابزاری بحث کرده است. گسترش حوزه عقلانیت ارتباطی مستلزم گسترش توانایی‌های کلامی و ارتباطی است. در نظریه کنش ارتباطی، برای عقل سه فعالیت ذکر شده است: ۱) فعالیت ابزاری، که برای دست یابی به هدف از روش فنی استفاده می‌کند. ۲) فعالیت استراتژیک، تا جایی که ضرورت دارد از روش فنی استفاده می‌کند ولی مقهور روش فنی نیست. ۳) فعالیت

ارتباط، در این مرحله عقل دستیابی به هدف را در اولویت قرار نداده، بیشتر دنبال تفاهم است (هابرماس، ۱۳۷۵، ص ۶).

۷) ویر و عقلانیت:

در نظر ویر کار فکری صرفاً در جریان کاربرد آن در عمل معنا می یافت و شاید همین امر سبب شد که وی بعدها از تأملات متافیزیکی بیشتر به روش شناسی علمی علاقمند شود. زمینه مطالعات ویر تشریح کیفیت تمدن غرب بر حسب عقلانیت فزآینده آن بود. وی همچنین کوشید پیدایش تمدن صنعتی را با تاکید بر ویژگی هایی که آن را از شکل های دیگر و پیشین جامعه متمایز ساخت توضیح دهد. از نظر ویر جهان برای نخستین بار شاهد آفرینش یک نظام اجتماعی برنامه ریزی شده است که در زمینه اقتصاد به مدد ابزارهای سرمایه داری و در قلمرو اندیشه به کمک روش های علم و در عالم سیاست با دست اندازی و دخالت بوروکراسی پدید آمده است.

توجه صریح به مساله عقلانیت از رهگذر مساله بوروکراسی ویری در مدیریت طرح شده است. از دیدگاه ویر فقط روابط مبتنی بر قدرت عقلایی - قانونی و سنتی دارای ثبات کافی بوده و مبنایی جهت شکل بخشیدن به ساختارهای اداری دائمی ارائه می دهند. در خلال قرن اخیر به خصوص در جوامع غربی ساختارهای سنتی به تدریج جای خود را به ساختارهای عقلایی - قانونی داده است، که بیشترین نمود آن را در دولت های جدید و موسسات سرمایه داری بسیار پیشرفتنه با توجه به برتری صرفاً فنی آنها نسبت به دیگر اشکال سازمان می توان یافت. در ارائه تحلیل بوروکراسی، ویر معتقد به خردمند بودن جهان یا استیلای اعمال قدرت بر مبنای قانون به روش عقلایی بخردانه می باشد (شیخاوندی، ۱۳۷۴).

فرایند عقلانی شدن غرب: یکی از نتایج عمدۀ فرآیند عقلانی شدن نظام دیوان سalarی است. با عطف به زندگینامه ویر ذکر این نکته که بوروکراسی در واقع خانه پدری ویر بوده است بسیار جالب خواهد بود. پدر ویر سیاستمدار بود یک بوروکرات که شدیداً به دولت آلمان متعهد بود. بنابراین علاقه ویر به بوروکراسی بیانگر علاقه او به نظامی است که

بتواند تا حد زیادی معرف پدرش باشد. واضح است که ویر در نتیجه توجهی که به پدرش داشت شدیداً به نظام دیوان سالاری علاقه نشان می‌داد. ویر بسیاری از خصوصیات عقلانی سیستم سلسله مراتب سازمانی یا بروکراسی را (از قبیل کارایی، دقت، ثبات، قابلیت اعتماد، سنجش پذیری و سودآوری در حوزه‌های متفاوت و گوناگون) ستایش می‌کرد. با وجود این حتی هنگامی که ویژگی‌های معنوی این نظام را می‌ستود به شکلی قوی‌تر از آن انتقاد می‌کرد (تبديل شدن به یک چرخ دنده در ماشین) (ریترر، ۱۳۷۴، ص ۱۰۳).

علل پیدایش سرمایه داری در غرب: نخستین اثر عمده ویر «اخلاق پروتستانی و روحیه سرمایه داری» است. این کتاب سرنخ‌هایی از یک تماس پیچیده بدست می‌دهد که در خیزش سرمایه‌داری دخالت داشت و بیانگر نقشی بود که اعتقادات دینی در برانگیختن تجار برای پاینده ساختن سرمایه داری در قرون هفدهم و هجدهم میلادی ایفا کردند. ماکس ویر اشاره می‌کند که طرز تلقی سرمایه داران جدید تنها به منظور سود اقتصادی نبوده است، چنین سود جویی در همه جای تاریخ جهان وجود داشته است بدون اینکه به اقتصاد و تولید انبوهی بیانجامد. یکی از ویژگی‌های تولید انبوه و نظام سودسالاری طرز تلقی با برخورد منتظم و روش شناسانه است. ویر دریافت که این نحوه نگرش منظم خردمندانه نخست در سپهر دیگری یعنی در فضای باورهای دینی به تندروترین پرستستان‌ها اندکی پس از اصلاح خودنمایی کرد. سخت کوشی بطور مداوم و منظم بدون چشمداشت سود، اما تحت فشار مستمر، تا در پی موفقیت شخصی فرد دریابد که دستاورد او نشانه‌ای است که از طرح جبری خداوند و موفقیت او گواه بر برگزیدگی جهت رستگاری است، بدین طریق عقاید دینی پروتستانهای افراطی نوعی طرز برخورده را به وجود آورد که به پیدایش سرمایه داران موفق انجامید و سپس انقلاب صنعتی را سبب شد این نظریه به عنوان «تُز وبر» شناخته شد و از بدو انتشار در سال ۱۹۰۴ مباحث موافق و مخالفی را برانگیخت (خیری، ۱۳۷۷، صص ۶۸-۶۹).

عقلانی سازی ممکن است در ظاهر فرایند جست وجو کردن کارآترین وسایل نسبت به همه اهدافی که به طور اتفاقی بر می‌گزینیم تعریف شود، ماکس ویر بر اساس درک این مفهوم جهان غرب را در حال رشد فراینده

عقلانی می دید که چشم انداز عقلانی سازی بوروکراسی بود. بوروکراسی از نظر ویر به شکلی از سازمان اطلاق می شود که خودش را با کارآمدترین وسایل برای رسیدن به اهداف مجدهز می کرد. به عقیده ماکس وبر «عقل‌گرایی» سبب توسعه سرمایه‌داری در غرب گردید. وی اصطلاح عقل‌گرایی را به عنوان یک اصطلاح هنری بکار برد و منظور از آن نظامی اقتصادی است که مبتنی بر انطباق منظم و حسابگرانه ابزار اقتصادی به منظور دستیابی به نفع اقتصادی باشد و این روحیه دستاورد نهضت‌هایی است که منشاء آنها انقلابهای دینی قرن شانزدهم میلادی است که تحصیل ثروت را نه فقط یک حرفه بلکه یک وظیفه دینی تلقی نمود (ویر، ۱۳۷۴، ص ۱۸).

قفس آهنین عقلانیت: به طور کلی ترس ویر از چیزی بود که او آن را قفس آهنین عقلانیت می نامید، هراس و واهمه او از این بود که وقتی همه جنبه‌های جامعه‌ی نوین به میزان زیادی عقلانی شد دیگر نه راهی برای رهایی و گریز و نه جایی برای پناه بردن وجود خواهد داشت. به نظر ویر دیوان سalarی تجسم عقلایی شدن بود. دیوان سalarی از نوعی قفس آهنین استفاده می‌کند تا کسانی که در آن نظام کار می‌کنند محبوس نگاه دارد. به علاوه به مجرد اینکه بخش‌هایی از جامعه به دیوان سalarی مبتلا می‌شود قفس آهنین نیز گسترش یافته و افراد زیادتری را در خود جای می‌دهد.

بزرگترین ترس ویر از "قفس آهنین" بود که او آن را نتیجه عقلانی شدن و در بهترین شکل توجیهی، فرآیند سازمانی شدن می‌دانست او نظام دیوان سalarی را نظامی غیرقابل گریز و مستمر در میان مستحکم ترین نهادهایی که پس از تاسیس متلاشی شده‌اند، تشریح کرد (ریتز، ۱۳۷۴، ص ۲۱۵).

تقد عقلانی شدن: پنداشت عقلانی شدن، عامل وحدت دهنده روش، پژوهش‌ها و فلسفه ویر است. در این جهان همه چیز عقلانی شده است. اقتصاد خردمندانه است از لحاظ سازمان، از لحاظ رفتار معاملات، از نظر محاسبه، از نظر جستجوی حداقلی سود، از لحاظ بکارگیری فن و علم تحصلی. حقوق عقلانی شده که بر حسب مقررات و قاعده که خود با مجموعه قوانین بر اساس اصول تنظیم گشته‌اند، به قضاوت می‌پردازد.

دیوان سالاری عقلانی شده است و در آن همه چیز تابع قانون و شناختهای دقیق است. مذهب نیز عقلانی است (حداقل به معنای جزئی عقلانی شدن) و شرایط رستگاری را دستگاه مند کرده است. حتی رفتار آدمی در معرض مخاطره عقلانی شدن قرار گرفته است. هدفها و وسایل با اندیشه همراه شده اند، دیگر ستی وجود ندارد، چیزی جز فن و پیش بینی مطرح نیست، انسان جز محاسبه چیزی نمی شناسد (آرون، ۱۳۷۶، ص ۱۴۷).

ماکس وبر علیه این عقلانی شدن، رستگاری را فقط در آزادی غیرعقلانی و کامل می دید و خواهان آن بود. آزادی ای که البته به زیان عرصه هایی که به حق عقلانی شده اند گسترش نیابد. وبر عقلانی شدن علوم تحصیلی را تمام‌^۱، البته نه شادمانه، ولی لااقل با حسن نیتی کامل می پذیرفت.

أنواع عقلانية: در نظریه عقلانی کردن ماکس وبر چهار نوع عقلانیت برخورد می کنیم.

۱) عقلانیت عملی^۲، مردم در اعمال روزانه خود مفاهیم موجود اطرافشان را تجزیه و تحلیل می کنند و بهترین جایگزینی که آنها را به هدفشنان می رسانند دنبال می نمایند (مثل انتخاب روزانه مسیرها به محل کار که نزدیکترین راه را انتخاب می کنیم).

۲) عقلانیت نظری^۳، به تلاشی اطلاق می شود که از بین توسعه روز افزون مفاهیم انتزاعی و صریح به واقعیت عالی دسترسی پیدا نماییم. عقلانیت نظری درگیر کوشش برای تعالی دنیای منطقی است.

۳) عقلانیت ذاتی^۳ (اصیل، یا ارزشی یا فرهنگی)، یک عمل منطقی جهت داده شده و تابع ارزش‌های انسانی است. دغدغه اصلی درستی و یا به عبارت دیگر حقانیت فعل است. در این نوع عقلانیت بیشتر نگرانی حقانیت وضعیت برنامه ریزی شده یا مطلوب می باشد و همچنین به درستی اعمال و رفتارها و روش‌های دستیابی به هدف نیز نظر دارد.

¹ Practical Rationality

² Theoretical Rationality

³ Substantive/Authentic Rationality

۴) عقلانیت رسمی^۱، حصول به حداکثر کارایی بدون توجه به ارزش‌های انسانی است، بوروکراسی خود مثال خوبی از عقلانیت رسمی است. (پدر وبر نماینده عقلانیت رسمی و مادرش نمونه‌ای از عقلانیت ذاتی است).

بطور خلاصه می‌توان گفت که تعبیر وبر از عقلانیت سه بعد عمده دارد:

۱) تعقلی شدن دنیا^۲: به معنی غلبه نگرش علمی بر معارف انسانی می‌باشد.

۲) ابزاری شدن عقلانیت^۳: به معنی حصول حساب شده هدفی از طریق استفاده از محاسبات.

عقلانی شدن اخلاق: به معنی شکل گیری اخلاقیاتی که به طور سیستماتیک و غیرمبهم معطوف به اهداف ارزشی معینی است (ریترر، ۱۳۷۴، ص ۲۶۳).

۸) مک دونالدی شدن جهان:

به رغم اینکه در جامعه امروز هنوز هم دیوان سalarی نمونه با اهمیتی از عقلانی شدن تلقی می‌شود (و خطراتی هم که وبر گفته بود در پی دارد) به نظر می‌رسد بوروکراسی مدت زیادی نیست که مدل عقلانی شده است به نظر می‌رسد که رستوران زود آما (مکدونالد) به عنوان یک الگو جایگزین آن دیوان سalarی است. بارزترین و شاید کم اهمیت ترین مشخصه مک دونالدی شدن و توسعه رستوران‌های زودآما است. فروشگاه زنجیره‌ای مک دونالد که در سال ۱۹۵۵ شروع به کار کرد، دوازده هزارمین شعبه‌اش را در سال ۱۹۹۱ افتتاح کرد. با توسعه و بسط جغرافیایی رستوران‌های زودآمای امریکایی در سراسر جهان مواجهیم. طیف وسیعی از سایر انواع تجارت در حال ظهرور را در بر می‌گیرد. این سوداگری‌ها همان اصولی را که در مجموعه شب غذاهای زودآما رعایت می‌شود بکار می‌گیرند، این اصول عبارتند از:

۱) کارایی: انتخاب ابزار مطلوب برای عمل است، ابعاد بسیاری از جنبه‌های رستوران زودآما، کارایی را به تصویر می‌کشد. خصوصاً دریافت غذا با مراجعه با ماشین جلوی پنجره مک دونالد، مخصوصاً کارایی به نفع رستوران،

¹ Formal/Technical Rationality

² Intellectualization

³ Instrumentalization

آشکارا نشان داده می شود. ولی هیچکدام کارایی را بهتر از این نشان نمی دهد که مشتری به یک خدمتکار بدون دستمزد تبدیل می شود. برای مثال از مشتریان انتظار می رود به جای خدمتکار در صف باشند و غذای خودشان را سفارش دهند و تحويل بگیرند.

اندیشه بکارگیری مشتری به صورت مستخدم بی جیره و مواجب و تحمیل کار به او زاییده فکر این رستورانها نبوده، بلکه این ایده با نهادینه شدن عقلانیت، این چنین سبط و توسعه پیدا کرده است. در گذشته کارگران جایگاه های بنزین، باک های بنزین را پر می کردند اما در پمپ بنزین امروزی، ما دقایقی از اوقات هفتگی مان را به عنوان کارگران بدون مزد پمپ بنزین صرف می کنیم. این پدیده در صنعت بانکداری نیز با ورود ماشین خودپرداز ظاهر شده و به ما اجازه می دهد دقایقی را به عنوان تحويلدار بانک کار کنیم. شرکت های تلفن امروزی نیز ما را مجبور می سازند به عنوان اپراتور عمل کنیم، به جای اینکه از اپراتور بخواهیم تلفن راه دور ما را برقرار سازد.

۲) قابلیت شمارش: تأکید خاصی بر مواردی دارد که می توان آنها را به صورت کمیت درآورد.

۳) قابلیت پیش بینی: عقلانی کردن شامل کوشش های فزاینده جهت تعیین پیش بینی پذیری از یک زمان و مکان به زمان و مکان دیگر است. در یک جامعه عقلانی مردم می خواهند بدانند که چه را باید در چه زمان و مکانی انتظار داشته باشند. در این جامعه افراد، موارد شگفت انگیز را نه می خواهند و نه انتظار می کشند. می خواهند بدانند وقتی که امروز یک غذا سفارش می دهند همانی است که دیروز خورده اند و آن چیزی است که فردا خواهند خورد.

۴) افزایش کنترل از طریق جایگزینی تکنولوژی غیرانسانی به جای تکنولوژی انسانی:

مک دونالدی شدن در واقع افزایش کنترل هم بر کارگزاران و هم بر مصرف کنندگان است. جایگزینی تکنولوژی بجای انسان، نه تنها در تولید غذا و رستوران های زودآما موجب افزایش کنترل کار می شود، بلکه در امر پخت و پز خانه نیز حالاتی را پیش آورده است. مراقبت الکترونیکی سوپرمارکت، کنترل های دیگری را نیز بر مشتریان اعمال می کند.

هوایپیماهای مدرن و کامپیوترا شده بوینگ ۷۵۷ و ۷۶۷ مورد جالب و شگفت‌انگیز دیگری از جایگزینی تکنولوژی بهجای کنترل انسانی است، خلبان‌ها می‌توانند با فشار دادن چند دگمه هوایپیما را در مسیر تعیین شده به پرواز درآورند، در حالی که روی صندلی راحت لم داده‌اند (ریتزر، ۱۳۷۴، صص ۲۴۰-۲۱۵).

۹) فقدان عقلانیت عقلانیت:

به ناچار از سازمان‌های عقلانی یک رشته فعالیت‌های غیرعقلانی سر در می‌آورند که محدود هستند و نهایتاً با آنها کنار می‌آیند و حتی ممکن است عقلانیت آنها نیز با شکست روبه رو کند. بر خلاف تبلیغات وسیع مکدونالد و اعتقاد به رستوران‌های زود آزما و سایر نهادهای مک دونالدی شده در واقع این نظام‌ها، نظام‌های عقلانی نیستند آنها پدید آورنده انواع مشکلات برای مشتریان خود و محیط طبیعی هستند. این نهادها به کمک روش‌های غیر انسانی و غیر منطقی به وجود آمده و غالباً بر خلاف آن چیزی است که باید می‌بوده و طبعاً مشکلات و مصائب گوناگونی برای سلامتی مصرف کنندگان و رفاه جامعه به بار می‌آورد.

شاید غیر عقلانیت نهایی مکدونالدی کردن این باشد که این امکان را به وجود آورده است که به جای اینکه ما آن را کنترل کنیم این نهاد بر ما سلطه یابد. به پیروی از مدل ویر این یکی از مفاهیمی است که ما می‌توانیم از قفس آهنین مکدونالدی شدن صحبت کنیم. آن قفس آهنین می‌تواند به سیستمی تبدیل شود که همه ما را کنترل کند.

سیستم عقلانی به هم پیوسته با قرار گرفتن در دست تعداد کمی از رهبران بر همه ابعاد جامعه تسلط پیدا کنند این احتمال نیز وجود دارد که سلطه جویی و خود کامگی در پیوند با فرآیند مکدونالدی شدن شکل گیرد. همچنین ممکن است ما به وسیله سیستم‌های عقلانی شده که افراد معدودی بر آن تسلط دارند، شدیداً کنترل شویم.

مکدونالدی کردن مفهومی اقتباس شده از نظریه‌های ماکس ویر است. ماکس ویر به عقلانی سازی جامعه علاقمند بود و بوروکراسی را نتیجه آن فرآیند می‌دانست. اما امروزه دنیا بیشتر از زمان ویر عقلانی شده است به علاوه بهترین الگوی عقلانیت قدمتی به اندازه بوروکراسی ندارد (ریتزر، ۱۳۷۴، صص ۲۴۸-۲۴۶).

۱۰) عقلانیت و تئوری سازمان

فراعقلانیت و ظهور صنعت ژاپنی: مفهوم فوق عقلانیت هم مانند مکدونالدی کردن برگرفته از نظریات ماکس وبر است که بر اساس چهار نوع عقلانیت که وبر مشخص کرد قرار دارد. نظام فوق عقلانیت، نظامی است که به طور همزمان همه چهار نوع عقلانیت را بکار می برد. ژاپنی ها نظام فوق عقلانیت را توسعه داده اند و علت پیروزی اقتصادی بسیاری از صنایع ژاپنی ها تر کیب همین انواع فوق عقلانیت هاست. به نظر ریترز عامل موفقیت ژاپنی ها، توانایی آنها در منطبق کردن سیستم عقلایی رسمی غرب در بعد از جنگ جهانی دوم با نظام های عقلایی کشورشان بوده است. به عبارت دیگر آنها عقلانیت های ذاتی، نظری و عملی موجود در کشور خود را تلفیق کردند. این همزیستی و همبستگی همزمان چهار نوع عقلانیت، فرا عقلانیت است که اساس پیشرفت صنعت ژاپنی را تشکیل می دهد.

فرا عقلانیت با وجود اینکه پیروزی اقتصادی بی سابقه ای را برای ژاپن به ارمغان آورد یک بعد تاریک نیز دارد و باید گفت در سطح بی سابقه ای استثمار کارگران را بیان می کند که می توان آن را فوق استثمار^۱ دانست. به عنوان نمونه سیستم های رسمی به کارگران ژاپنی فشار می آورند سیستم های عقلانیت ذاتی آنها را بر می انگیزنند، آراستگی و نظام محیط کار ناشی از سیستم های عقلانیت نظری و عملی آنها را در جهت بهبود بخشیدن و افزایش تولید سوق می - دهند. نتیجه قطعی فرا عقلانیت آن است که بسیاری از کارگران ژاپنی سخت تر از کارگران امریکایی کار می کنند و مشکل «کاروشی» یا مرگ بر اثر کار زیاد را پیش می آورد. این تعهد به کار سخت منافع سرشاری برای سازمان های به کار گیرنده و ثروتی هنگفت برای کل جامعه به ارمغان می آورد اگر چه کارگران ژاپنی هم به طور مشخص از این سیستم سود برده اند ولی در یک اقتصاد سرمایه ای غالب درآمد ها لاجرم به سوی افرادی محدود سرازیر می شوند (اسکات، ۱۹۷۲، ص ۳۲۵).

^۱ Hyperexploitation

رویکرد اروپایی: تئوری های سازمان را نمی توان بدون در نظر گرفتن مفهوم عقلانیت درک نمود. بنا بر عقیده کارزو و یاونزاس هدف از طراحی سازمان فراهم کردن شرایطی است که دسترسی بهینه به اهداف را تسهیل نماید. در حالی که مدل های نظری و روش های اداری طی سال ها تغییر کرده است. اما عقلانیت به عنوان یک الگوی فکری اساسی راهنمای همه افراد در بحث طراحی و اداره سازمان ها بوده است. بنابراین پارادایم عقلانیت نقطه شروع هر گونه تحلیل از تئوری سازمان می باشد. هر وقت که یک مسئله بشری مستلزم حداقل راه برای رسیدن به هدف باشد عقلانیت مطرح می گردد. با این وجود هدف هایی که انسان خواهان تحقق بخشیدن آنها باشد شکل یک سیستم عقلانی خاص را که مورد نیاز می باشد مشخص می کند. یکی از اهداف جوامع غربی در این قرن افزایش بهره وری بوده است. بنابراین سیستم عقلانیتی که برای این منظور بکار رفته است عمدتاً بر ارزش های اقتصادی و مهندسی متکی بوده است زیرا ورودهای مالی، مواد و تکنولوژی برای خلق ثروت مورد نیز می باشد. در واقع اقتصاد و مهندسی همه به دنبال کارایی می باشند. کارایی بگونه ای در جوامع غربی گسترش یافته است که تقریباً متراffد با عقلانیت گرفته می شود؛ کارایی مستلزم تلاش مستمر جهت حداقل ورودی های سیستم و به حداقل رساندن خروجی ها می باشد.

هدف از پارادایم عقلانیت گسترش زیاد خلق ثروت از طریق محصولات و خدمات عینی می باشد. و بر تقسیم کار و تمرکز قدرت را در همه سازمان های رسمی را معرفی می کند. عقلانیت در سازمان ها به دنبال توازن و هماهنگی این دو عامل در سازمان ها و جستجوی شرایط بهتر (عقلانی تر) بوده است. منشاء تئوری سازمان را می توان در اروپا پیگیری کرد. در این بحث به مرور آثار سه تن از مهمترین نظریه پردازان اروپایی یعنی ویر، فایول، اورویک می پردازیم. بنابراین نخستین گام شناخت شرایطی است که آنها نظریه خود را مطرح نموده اند.

شرایط حاکم بر سازمان های اروپایی: پیامدهای اقتصادی، اجتماعی، تکنولوژیک و صنعتی ناشی از انقلاب صنعتی بر اروپا تاثیر گذاشت. این انقلاب که ویژگی مهم آن انتقال ماشین ها به جای مهارت و انرژی انسان بود پیامدهای متعددی به همراه داشت که برخی از آنها عبارتند از: رشد صنعتی شدن، رشد تجاری شدن، شهری گرایی، رشد طبقه

شهری نسبت به طبقه روستایی، ایجاد بازارهای انبوه برای مصرف انبوه محصولات ناشی از تولید انبوه، کاربرد گسترده علم از طریق معرفی تکنولوژی جهت توسعه صنعتی. در چنین شرایطی نقش دولت در اقدامات اجتماعی و اقتصادی در ملل اروپایی به یک صنعت تبدیل شد. کارکردهای درست منجر به شکل گیری دستگاه‌های دولتی تخصصی گردید. این نهادها یک رویداد جدید در اروپا بودند که تئوری سازمان با مطالعه وبر بر روی آنها شکل گرفت.

بروکراسی وبر: وبر معتقد بود اشکال قدیمی سازمان دیگر مناسب نیستند و نوع جدیدی از سازمان‌ها به نام بوروکراسی مطرح شده‌اند که از ویژگی‌های زیر برخوردارند: ۱) تقسیم کار^۲ (تمرکز قدرت^۳) برنامه منطقی اداره کارکنان^۴ (قوانین و مقررات^۵) گذاشات مكتوب. بر اساس این ویژگی‌ها وبر یک مدل تحلیلی از سازمان‌ها ارائه نمود. بوروکراسی، عقلانی ترین سیستم سازمان موجود بود لذا مدیرانی که به دنبال کارایی و عملکرد بهینه سازمان بودند از اشکال بوروکراتیک استفاده نمودند. اگر چه وبر توان بالقوه و ضد انسانی بوروکراسی را دیده بود اما معتقد بود که این جنبه سازمان غیر قابل اجتناب است.

اصول عمومی مدیریت فایول: هنری فایول فرانسوی اصول عمومی مدیریت را ارائه نمود. فایول نیز همانند وبر در اصول خود بر هماهنگی و تخصصی کردن تاکید می‌کرد. همچنین بر گزینش عقلانی کارکنان تاکید می‌نمود، در واقع فایول همه مبانی بوروکراسی را پوشش داد.

کارکرد گرایی اوروپیک: اوروپیک لینداو اوروپیک مقالاتی تحت عنوان سازمان به عنوان یک مساله فنی و کارکرد اداری ارائه نمود. وی پارادایم عقلانی تئوری سازمان کلاسیک را مورد توجه قرار داد. به عقیده وی آنچه در زمان وی مهم بود تدوین تکنیک‌هایی برای کاربرد بود. اوروپیک نیز با عوامل سازمان مشابه وبر و فایول برخورد نمود. او نیز هماهنگی سلسله مراتب قدرت و تخصصی کردن را مطرح نمود. همچنین تحلیل حوزه کنترل، روابط صفت و ستاد و کارکرد گرایی را مطرح نمود. ولی پیام اصلی او ارائه تکنیک‌های بهبود یافته برای کاربرد در اصول عقلانی سازمان برای شرکت‌های آینده بود.

رویکرد امریکایی: تئوری سازمان در ایالات متحده امریکا بطرز مستقل از تئوری اروپایی مطرح گردیده است. اگر چه ویژگی اصلی آن یعنی پارادایم عقلانیت را داشت ولی تئوری پردازی امریکایی رویکرد منحصر به فردی را داشت که از شرایط کاری سازمان آنها نشان می‌گرفت. از علم و تکنولوژی برای حل مسائل صنعتی استفاده می‌شد. ولی تفاوت محیطی و ارزشی مهمی وجود داشت که تغییر نگرش مهم نسبت به تصور از انسان در جامعه بود. دو سیستم اخلاقی تفکر مدیریت امریکایی را تحت تاثیر قرارداد.

فلسفه مدیریت مترادف با سیستم‌های ارزشی گرفته می‌شود تا اساس شکل‌گیری اهداف و خطمشی‌ها یک سازمان را نشان دهد. اخلاقیات نیز ارزش‌های عملیاتی برای مدیریت سازمان ارائه می‌کند. اخلاق فردی و اخلاق اجتماعی دو سیستم ارزش کلان و موثر بر تفکر مدیریت می‌باشد و به عنوان سیستم‌های ارزشی برای مدیریت حساب می‌آیند. اخلاق فردی از آزادی اقتصادی که ریشه در لیبرالیسم دارد نشات می‌گیرد. اخلاق فردی مجموعه‌ای از ایده‌های مربوط به آزادی شخصی و اقدامات فردی است. اخلاق اجتماعی بر شراکت و جمعی از جامعه تمرکز دارد و بر ارزش هماهنگی و ثبات در روابط میان فردی و میان گروهی تاکید دارد. شرایط حاکم بر امریکا در قرن نوزدهم باعث شیوع اخلاق فردگرایی در مدیریت گردید. همچنین با تغییر شرایط در قرن بیستم جوی در امریکا بوجود آمد که اخلاق اجتماعی را به شدت در مدیریت گسترش داد. به طور کلی مدیریت علمی تیلور، مکتب روابط انسانی و سایر تئوری‌های مطرح بر اساس عقلانیت شکل گرفته‌اند (اسکات، ۱۹۷۲، صص ۳۴۷-۳۱۸).

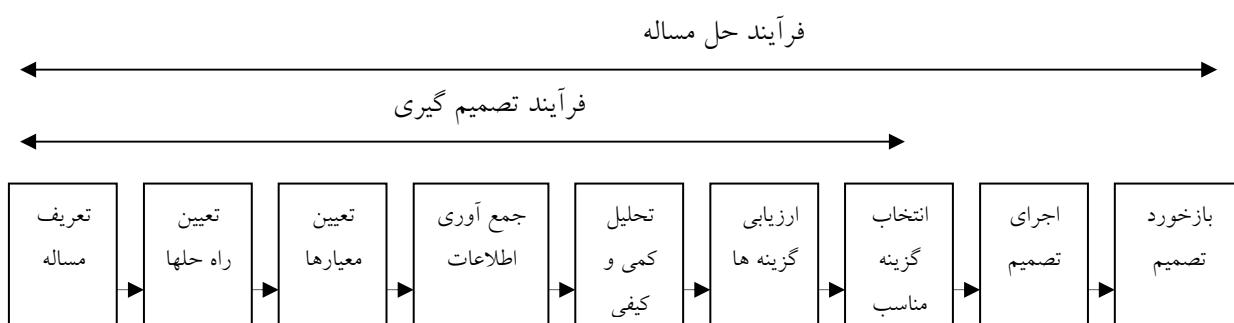
(۱۱) تصمیم‌گیری در مدیریت

در خصوص وظایف مدیر در سازمان نظرات گوناگونی بیان شده است. برای مثال برخی از اندیشمندان، وظایف مدیر را پنج وظیفه اصلی برنامه‌ریزی، سازماندهی، هدایت و رهبری، بسیج منابع، کنترل و نظارت بر شمرده‌اند (آرورا، ۱۹۹۸، صص ۲۲-۱۸). گروهی نیز وظیفه مدیر را در نوآوری و خلاقیت خلاصه کرده‌اند (مشبکی، ۱۳۷۹)، اما یکی از

مهمنترین وظایف مدیر و شالوده وظایف مذکور، تصمیم‌گیری است (اصغرپور، ۱۳۷۷). این وظیفه قابل واگذاری به غیر نیست زیرا اگر مدیری تصمیم‌گیری نکند، عملًا مدیریت نخواهد کرد. از این رو از نظر محقق مدیریت را می‌توان این گونه توصیف نمود: علم و هنر اخذ تصمیم‌های منطقی، بموضع، قاطع و اثر بخش جهت نیل به اهداف سازمان از طریق بکارگیری منابع و امکانات است

با توجه به نکات فوق می‌توان گفت شکست یا موفقیت یک مدیر مرهون اخذ تصمیم‌های صحیح و به موقع در شرایط مختلف است که این شرایط می‌تواند از عدم اطمینان کامل تا اطمینان کامل و مخاطره متغیر باشد. اگر پیچیدگی و سرعت تغییرات، نیز اضافه شود، اهمیت تصمیم‌گیری بیشتر خواهد شد. از سوی دیگر تصمیم‌گیری صرفاً مختص به مدیر نیست بلکه هر انسانی در زندگی خویش با آن روبرو است، اما مدیر بیشتر با آن مرتبط و درگیر است، به طوری که سایمون کل مدیریت را معادل تصمیم‌گیری می‌داند (آذر، ۱۳۷۹).

شکل (۱) فرآیند تصمیم‌گیری را در سازمان نشان می‌دهد (تیلور، ۱۹۹۹) همانطور که در شکل مشخص است فرآیند تصمیم‌گیری در سازمان جزئی از فرآیند حل مساله و می‌توان گفت یکی از مهمنترین اجزای آن است. آنچه در فرآیند تصمیم‌گیری از اهمیت برخوردار است تعریف دقیق مساله و راه‌حل‌های مناسب آن است. زیرا اشتباه در تعریف مساله و یا حدس زدن راه حلی که مناسب نباشد (به دلیل هزینه، امکانات، پیش نیازها، نتایج و...) می‌تواند در انحراف سایر مراحل نقش بنیادی داشته باشد.



شکل (۱)- فرآیند حل مساله و تصمیم‌گیری

۱۲) انواع تصمیم

تصمیم را می‌توان به دو دسته مهم، تصمیم‌های برنامه‌ریزی شده و تصمیم‌های برنامه‌ریزی نشده تفکیک نمود (رضائیان، ۱۳۸۰). در این حالت تصمیمی که در قالب عادت، قوانین و یا رویه‌های موجود اخذ می‌گردد جزو دسته اول و تصمیم‌هایی که در مورد مسائل غیرمعمول و منحصر به فرد اتخاذ می‌شوند از دسته دوم هستند. اما تقسیم‌بندی دیگری نیز قابل ذکر است و آن تصمیم استراتژیک و تصمیم‌گیری روزمره و جاری است. سازمان‌ها از زمان‌های قدیم تاکنون همواره مسیر پیچیده شدن را طی کرده‌اند. ابتدا به دلیل سادگی ماهیت فعالیت سازمان‌ها و عدم رقابت شدید در بازارها، نیازی به تفکر بلندمدت و یا استراتژیک نبوده است. اما با گذشت زمان و تشدید رقابت و میزان پیچیدگی معلوم شد که دیگر نمی‌توان همانند گذشته، بدون دوراندیشی و بررسی‌های علمی، چشم اندازی کامل از عملکرد سازمان ترسیم نمود. در نتیجه برای پیروزی در رقابت فشرده می‌باید با استفاده بهینه از علم و دانش عملکرد قوی‌تری را ارائه کرد و به چنین هدف والای سازمانی دست یافت. از این رو اهمیت اتخاذ تدابیر و تصمیم‌های استراتژیک به عنوان بخشی از برنامه‌ریزی استراتژیک مطرح و مورد تاکید قرار گرفت.

جدول (۱) مهمترین رویکردهای تصمیم‌گیری را در قالب سه مدل نشان می‌دهد (الوانی و دانایی فرد، ۱۳۸۱) مدل اول مدل عقلائی و تعدیل شده، مدل دوم سیاسی و مبتنی بر قدرت و مدل سوم مدل آشفته و بی‌نظم است.

جدول (۱)- مقایسه اجمالی مدل‌های سه گانه تصمیم‌گیری

موضوع	مدل آشفته	مدل عقلائی و تعدیل شده	مدل سیاسی و مبتنی بر قدرت
سازمانی	مجموعه‌ای از بی‌نظمی‌های سازمان یافته	مجموعه‌ای از افراد و ابزار که در جهت نیل به اهداف مشخصی فعالیت می‌کنند	مجموعه‌ای از ائتلاف‌ها میان افرادی که دارای اهداف و منافع مختلف و متفاوتند
تصمیم	انعطاف‌پذیر، متغیر و سیال و موقت	بر اساس نیازهای فنی و منطقی تصمیم	بر اساس قدرت و منافع افراد

اهداف تصمیم	مبهم و متغیر	منطقی و عقلانی و پایدار	چندگانه و متعارض
فرآیند انتخاب	تصادفی و حاصل تلاقي مسائل، مشکلات، راه حلها و مشارکتهای اتفاقی اعضای تصمیم گیرنده	بر اساس طی مراحلی منطقی و عقلانی برای رسیدن به هدف	بر اساس قدرت گروه های غالب و جهت گیری بسوی منافع آنها
محور توجه و تأکید	تلاش هائی بدون جهت گیری مشخص برای حل مساله ای تعریف نشده و مبهم	حل مساله و مشکلات متعارض	حل و فصل تعارض و نزدیک کردن اهداف متعارض
تصمیم گیرنده	بازیگر مبهوت و حیرت زده در آشفتگی	بازیگر خردمند و منطقی	بازیگر قدرتمند

البته موارد فوق تنها بخشی از رویکردهای رایج هستند و رویکردهای دیگری مانند، رویکرد کمی و یا ارزشی نیز می توانند مدنظر باشند. برخی از این رویکردها در مورد تصمیم گیری در جدول (۲) آمده‌اند. این رویکردها در پنج گروه عقلانی، سازمانی، سیاسی، مدیریتی و سیستمی طبقه‌بندی شده‌اند.

جدول (۲)- رویکردهای تصمیم گیری

ملل	محور اصلی تصمیم گیری	عوامل اصلی تشکیل دهنده	فرآیند	پیش فرض‌های کلیدی	صاحب نظران
حداکثر	کردن	تعريف جزئی از ماهیت کار، احتمالات ذهنی، کمی کردن بخشی از امکانات راهکارهای غیر فرآگیر، محیط حساس، استراتژی تصمیم گیری تصادفی، چشم	مبتنی بر ساختار	اهداف ثابت هستند اطلاعات نامحدود هستند، محدودیت هزینه و زمان وجود ندارد متغیرها و عوامل قابل کنترل هستند، عملیات در یک سیستم بسته صورت می‌گیرد، خروجی های	سایمون (Simon)
خر裘جی					فریدمن (Fredman)

فیلیپس (Philips) دهه ۶۰ و ۷۰	کمی مورد نظر است		انداز کوتاه مدت		
سیرت و مارش (Cyrett & March) گریمون (Gerimion) دهه ۷۰ و ۸۰	اهداف ثابت هستند، اطلاعات محدود هستند، محدودیت هزینه و زمان وجود دارد، محدودیت ذهنی وجود دارد، راهکارهای نسبتاً کمی می تواند انتخاب کرد، عملیات در یک سیستم باز صورت می گیرد، خروجیهای کمی و کیفی مورد نظر هستند	ساخترار مدرن	اهداف تعریف عمومی از ماهیت کار، محدودیت احتمالات ذهنی، کمی کردن بعخشی از امکانات، راهکارهای غیر فراگیر، محیط حساس، استراتژی تصمیم گیری تصادفی، چشم انداز کوتاه مدت	خرنوجی رضایت بخش	سازمانی
لیندبلوم (Lindblom) کوئین (Quinn) نات (Nutt) دهه ۸۰	اهداف ثابت هستند، اطلاعات نامحدود هستند، محدودیت ذهنی وجود ندارد، محدودیت هزینه و زمان وجود ندارد، گزینه های کمی می توان انتخاب کرد، متغیرها و عوامل قابل کنترل هستند، عملیات در یک سیستم بسته صورت می گیرد، خروجیهای کمی مورد نظر هستند	بدون ساخترار	اهداف تعریف عمومی از ماهیت کار، بدون احتمال امکانات غیر کمی، راهکارهای غیر فراگیر، حاکمیت محیط استراتژی، چانهزنی با مصالحه، تعداد محدود خروجی، چشم انداز بلند مدت، گامهای قدم به قدم	خرنوجی قابل قبول	سیاسی
هریسون (Harisson) میتزبرگ (Mintzberg) دهه ۸۰ و ۹۰	اهداف پویا هستند، اطلاعات نامحدود هستند، محدودیت ذهنی وجود دارد، محدودیت هزینه و زمان وجود دارد، راهکارهای علمی نمی توان انتخاب کرد، عملیات در یک سیستم باز صورت می گیرد، تصمیم گیری یک فعالیت مستمر و متناوب است، خروجیها مبتنی بر اهداف هستند، عملیات در یک سیستم بسته صورت می گیرند	مبتنی بر ساخترار	اهداف تعریف عمومی از ماهیت کار، احتمال عمومی ذهنی، امکانات متکی به هدف، راهکارهای جامع، حساس به محدودیت های محیطی، تصمیمات قضاوی براساس انتخاب کاربرد محاسبات و مصالحه، چشم انداز دراز مدت، تعداد خروجی محدود	خرنوجی متکی به هدف	مدیریتی

جانیس و مان (Juanis & Mann) ۹۰ دهه	اهداف پویا هستند، اطلاعات محدود هستند، محدودیت ذهنی وجود دارد عملیات در یک سیستم باز صورت می‌گیرند، خروجی‌ها مبتنی بر اهداف هستند.	مبتنی بر ساختار	اهداف فرضیات معیارها، تعیین گروه گرینه‌ها تصمیمات هوشیارانه بر پایه بررسی و آموزش آگاهانه اطلاعات	خروجی رضایت بخش و اثربخش	سیستمی
--	--	-----------------	---	--------------------------	--------

(۱۳) نتیجه‌گیری

با بررسی سیر تکامل تئوری‌های مدیریت در غرب متوجه این نکته می‌شویم که پارادایم حاکم بر این تئوری‌ها و تئوری‌پردازان مدیریتی، پارادایم عقلانیت و قدرت بوده است. بدین معنا که باید مباحث و رویکرد آنها را باید بر اساس پیش‌فرض‌ها و مفروضات عقلانیت و قدرت بررس نمود. لذا در این مقاله نخست به بررسی مفهوم عقلانیت و دیدگاه فلاسفه در این خصوص پرداختیم سپس ارتباط آن را با تئوری سازمان مطرح کردیم. از آنجایی که یکی از وظایف مهم مدیریتی تصمیم‌گیری است و حتی برخی مدیریت را معادل تصمیم‌گیری می‌دانند در ادامه به بررسی ابعاد و رویکردها در تصمیم‌گیری پرداختیم و در پایان نیز بحث تصمیم‌گیری عقلایی را بیان نمودیم. در تئوری‌های مدیریتی، تصمیم‌ها بر اساس منطق و عقلانیت شکل می‌گیرند. آنچه از مطالب فوق استنباط می‌شود این است که تصمیم‌گیری در مدیریت غربی تحت تاثیر پارادایم عقلانیت و خصوصاً عقلانیت ابزاری و معطوف به وسیله شکل گرفته است. به طور کلی عقلانیت همواره راهنمای دانشمندان مدیریت و دست اندکاران اجرایی سازمان بوده است. نکته‌ای که در پایان باید ذکر نمود طرح این سوالات است که آیا می‌توان در همه امور بصورت عقلایی تصمیم گرفت؟ آیا می‌توان در رابطه با مسائل غیرعقلایی سازمان را به صورت عقلایی تصمیم گرفت؟ ارزش‌ها و اعتقادات مذهبی چه جایگاهی در تصمیم- گیری‌ها دارند؟

۱۴) منابع:

۱. پیوزی، مایکل، ترجمه احمد تدین (۱۳۷۹). **یورگن هابرماس**. تهران: هرمس.
۲. وبر، ماکس، ترجمه دکتر عبدالمعبد انصاری (۱۳۷۴). **اخلاق پروتستان و روح سرمایه داری**. تهران: سمت.
۳. حائری یزدی، مهدی (۱۳۶۱). **کاوش های عقل نظری**. تهران: امیرکبیر.
۴. ابوالحسن تنهايي، حسين (۱۳۷۷). **درآمدی بر مکاتب و نظریه های جامعه شناسی**. تهران: مرندیز.
۵. ریتزر، جرج، ترجمه دکتر تقی آزاد ارمکی (۱۳۷۴). **بنیان های جامعه شناختی**. تهران: سیمرغ.
۶. وبر، ماکس، ترجمه احمد صدارتی (۱۳۷۱). **مفاهیم اساسی جامعه شناسی**. تهران: مرکز.
۷. شیخاووندی، داود (۱۳۷۴). **جامعه شناسی ماکس وبر**. تهران: مرندیز.
۸. آرون، ریمون، ترجمه مرتضی ثاقب فر (۱۳۷۶). **جامعه شناسی معاصر آلمان**. تهران: تبیان.
۹. لاریجانی، محمدجواد (۱۳۷۶). **نقد دینداری و مدرنیسم**. تهران: اطلاعات.
۱۰. آزاد، رضا (۱۳۷۸). «جامعه شناسی عقلانیت». **فصلنامه قیسات**, شماره اول.
۱۱. خیری، بهرام (۱۳۷۷). **بررسی تئوریک عقلانیت در مدیریت دینی**. پایان نامه، تهران: دانشگاه علامه طباطبائی.
۱۲. کوزر، لوئیس، ترجمه ثلاشی (۱۳۷۳). **زندگی واندیشه بزرگان جامعه شناسی**. تهران: انتشارات علمی.
۱۳. کرايب، یان، ترجمه عباس مخبر (۱۳۷۸). **نظریه اجتماعی مدرن از پارسونز تا هابرماس**. تهران: آگه.
۱۴. هولاب، رابت، ترجمه دکتر حسین بشیریه (۱۳۷۵). **یورگن هابرماس**. تهران: نی.
۱۵. شایان مهر، علیرضا (۱۳۷۷). **دایره المعارف تطبیقی علوم اجتماعی**. کتاب اول، تهران: کیهان.
۱۶. انجمن جامعه شناسی ایران (۱۳۸۳). **مجله تخصصی جامعه شناسی ایران**, شماره ۱، دوره پنجم.
۱۷. رضایی‌منش، بهروز (۱۳۷۸). «عقلانیت و تئوری سازمان». **مطالعات مدیریت**, شماره ۲۱ و ۲۲، صص ۱۹۸-۱۸۷.
۱۸. مشبكی، اصغر (۱۳۷۹). **رفتار سازمانی پیشرفته**. تهران: انتشارات ترمه.

۱۹. اصغرپور، محمدجواد (۱۳۷۷). *تصمیم‌گیری‌های چند معیاره*. تهران: دانشگاه تهران.
۲۰. آذر، عادل (۱۳۷۹). *تحقیق در عملیات*. تهران: نشر علوم نوین.
۲۱. رضائیان، علی (۱۳۸۰). *مبانی سازمان و مدیریت*. تهران: سمت.
۲۲. منوریان، عباس (۱۳۷۵). *تصمیم‌گیری استراتژیک*. تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۲۳. پریم، ریچارد، ترجمه عباس منوریان (۱۳۷۲). *مدیریت استراتژیک*. تهران: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۲۴. ابوئی اردکان، محمد؛ عابسی، مسعود (۱۳۸۰). «ارائه چارچوبی برای توسعه سیستم‌های پشتیبان تصمیم‌گیری استراتژیک در برنامه‌های اصلاحات دولت ایران». *دانش مدیریت*. شماره ۵۵، صص ۲۲۶-۱۹۵.
۲۵. الوانی، سید مهدی؛ دانایی فرد، حسن (۱۳۸۱). *ثوری نظم در بی نظمی و مدیریت*. تهران: صفار.
۲۶. گودرزی، غلامرضا (۱۳۸۲). *طراحی مدل تصمیم‌گیری استراتژیک صنعتی در ابعاد WCM*، مورد زنجیره تامین قطعات ایران خودرو. پایان نامه، تهران: دانشگاه تربیت مدرس.
27. Scott, William G. (1972). **Organization Theory**. Richard D. Irwin and the Dorsey Press.
28. Arora, Kerishna (1998). *Industrial Management and Engineering Economics*. Mumbai: Khana Publisher.